



**IL PROTOCOLLO IN 4 STEP  
CHE HA GIÀ PORTATO OLTRE  
47 ATTIVITÀ EDILI COME LA  
TUA A MOLTIPLICARE LE  
PROPRIE VENDITE IN MENO  
DI 90 GIORNI**

// UN SISTEMA SPECIFICO PER AZIENDE  
EDILI PER **ACQUISIRE CLIENTI PAGANTI** IN  
MODO **SICURO, EFFICACE E PREVEDIBILE.**

# BENVENUTO IN **MARKETING EDILE**

**Caro Imprenditore,**

Se stai leggendo queste righe, hai già fatto qualcosa che il 99% dei tuoi concorrenti non farà mai:

hai deciso di prendere il controllo del tuo business, smettere di inseguire clienti sbagliati e iniziare a costruire una macchina di vendita che lavora per te.

**Il tuo tempo è la risorsa più preziosa che hai.**

E hai scelto di investirne un'ora e mezza in una consulenza strategica che potrebbe cambiare per sempre il destino della tua attività edile.

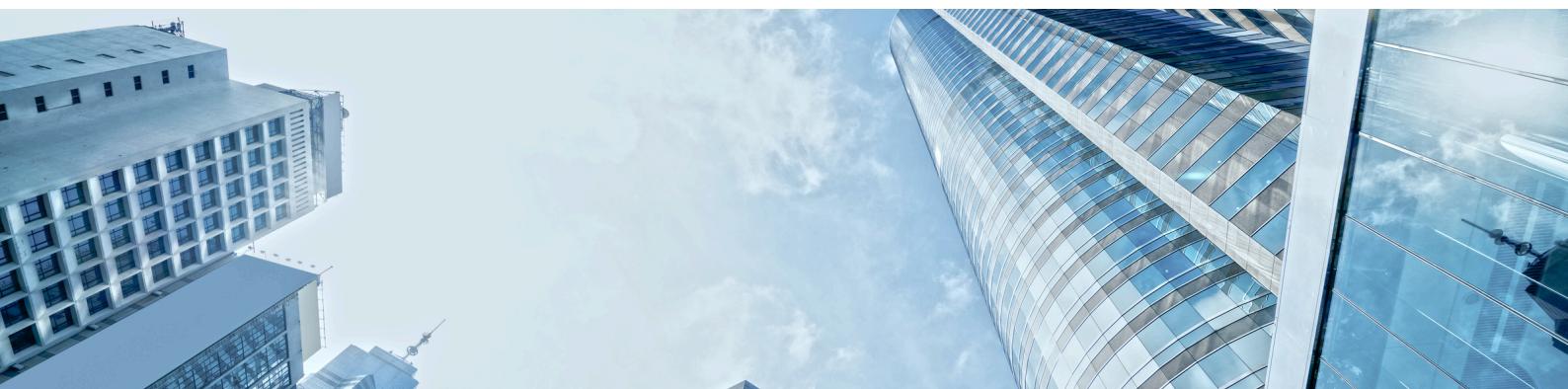
Durante l'appuntamento con il tuo ADVISOR, non riceverai teoria inutile o consigli generici.

Riceverai strumenti concreti, strategie testate e un piano d'azione personalizzato per portare la tua impresa al livello successivo.

Non esiste una formula magica valida per tutti. Ogni impresa ha le sue sfide, i suoi punti di forza e le sue opportunità inesplorate.

Ed è proprio per questo che la nostra diagnosi ti aiuterà a individuare i veri ostacoli che ti impediscono di raggiungere più clienti e moltiplicare il tuo fatturato.

Ora, so che il tuo tempo è limitato. E so anche che ogni minuto sprecato ti costa soldi e opportunità. Per questo voglio darti un vantaggio ancora prima della tua consulenza.



Nel report che troverai di seguito, ho raccolto alcune strategie che ti permetteranno di individuare i punti critici della tua attuale procedura di acquisizione clienti e vendita. Usale subito, e arriverai alla Sessione Strategica con una visione più chiara di cosa serve per trasformarti in un'autorità indiscussa del tuo settore.

Questa non è solo una consulenza. È il primo passo verso una rivoluzione nella tua impresa. Se sei pronto a smettere di giocare in difesa e iniziare a dominare il mercato, allora preparati a un'esperienza che potrebbe ribaltare le regole del gioco.

## // IL VERO **MARKETING** PER AZIENDE EDILI

Oggi la parola “**marketing**” è ovunque. Tutti si dichiarano esperti. Tutti hanno un’opinione. Ma la verità è che la maggior parte delle persone non ha la minima idea di cosa significhi davvero.

Ecco cosa **NON** è marketing:

- ✗ Pubblicare foto su Instagram sperando di ottenere clienti.
- ✗ Fare post su Facebook senza un sistema che li trasformi in vendite.
- ✗ Mandare email a caso senza una strategia chiara.
- ✗ Buttare soldi in volantini che finiscono nella spazzatura.
- ✗ Perdere tempo con balletti su TikTok solo perché “lo fanno tutti”.

Forse anche tu sei stato indotto a credere che “**fare marketing**” significhi essere ovunque, inondare il web di contenuti e sperare che qualcuno si accorga della tua azienda. Sbagliato.

Il marketing vero, quello che porta clienti e fa crescere il fatturato, è un sistema scientifico. È la capacità di generare richieste costanti da parte di persone pronte a comprare da te, senza che tu debba inseguirle. Ora, non è colpa tua se finora hai pensato diversamente. **Il marketing NON è il tuo mestiere.**

## IL VERO MARKETING

Sei un esperto nel tuo settore, gestisci mille impegni, e probabilmente hai affidato la tua comunicazione a un'agenzia o a qualcuno che sembrava sapere il fatto suo. Ma poi? Hai visto risultati concreti? O ti sei accorto che i conti non tornano? La maggior parte delle agenzie si vanta di "farti conoscere". Ma il punto è: conoscere non significa vendere. E senza vendite, il marketing è solo un costo inutile. Il marketing giusto non ti rende solo più visibile. Ti rende più ricco. Se vuoi finalmente capire come trasformare la tua azienda edile in un generatore automatico di clienti ad alto valore, allora è ora di riscrivere le regole del gioco.

**IL VERO MARKETING NON È UN'OPINIONE.  
È UNA SCIENZA. ED È CIÒ CHE DISTINGUE  
LE AZIENDE CHE SOPRAVVIVONO DA  
QUELLE CHE PROSPERANO.**



Ecco perché, se vuoi davvero ottenere dei risultati, devi per prima cosa imparare a guardare tutte le iniziative promozionali con occhio critico.

"Fare marketing" vuol dire utilizzare strategie e strumenti per ottenere **CLIENTI PAGANTI** e **FATTURATO**.

Tutto il resto sono solo chiacchiere da bar.



# QUELLO CHE VOGLIAMO PER TE **NON** È FARTI OTTENERE **RISULTATI EFFIMERI.**



**IL NOSTRO OBIETTIVO È UNO SOLO:**  
portarti più clienti con un metodo  
sicuro, efficace e replicabile.

Se sei qui, è perché vuoi più clienti, più controllo e più margine per la tua impresa edile. Il nostro obiettivo è uno solo: fornirti un metodo sicuro, efficace e replicabile per far crescere il tuo business senza sprechi, ansia e tentativi alla cieca.

Probabilmente in questo momento ti trovi in una di queste due situazioni:

**Non hai abbastanza clienti.** Ti sbatti ogni giorno per far crescere la tua azienda, ma i risultati non arrivano. I tuoi sforzi non bastano a darti quella stabilità finanziaria che ti serve per costruire il futuro.

**Hai troppi clienti, ma i conti non tornano.** Sei sempre pieno di lavoro, la tua capacità produttiva è al limite, eppure, tra tasse, stipendi e fornitori, ti resta ben poco in tasca.

Due problemi diversi, una causa comune: **manca un SISTEMA.** Hai attirato clienti con i mezzi che avevi, e te ne diamo merito.



## SENZA UNA STRATEGIA PRECISA E REPLICABILE, TUTTO È LASCIATO AL CASO. E IL RISULTATO È CHE:

- NON SAI MAI QUANTI CLIENTI ARRIVERANNO E QUANDO.
- OGNI INIZIATIVA DI MARKETING È UN SALTO NEL BUIO. FUNZIONERÀ? NON FUNZIONERÀ? BOH.
- HAI BUTTATO SOLDI SENZA OTTENERE I RISULTATI SPERATI.
- IL TUO FLUSSO DI LAVORO È INEFFICIENTE E I MARGINI TROPPO BASSI.

Se vuoi far crescere la tua impresa edile in modo prevedibile e profittevole, hai bisogno di un **PROTOCOLLO TESTATO**.

Un metodo che ti permetta di:

- ◆ Attirare nuovi clienti **QUANDO** e **COME** vuoi tu, senza dipendere dalla fortuna o dalle stagioni.
- ◆ **Controllare il flusso di richieste** in base alla tua capacità operativa, evitando di essere sopraffatto o, peggio, di rimanere senza lavoro.
- ◆ **Ottimizzare ogni euro investito in marketing**, trasformandolo in un ritorno concreto.

**Sembra impossibile?** Fai bene a essere diffidente.

Troppe agenzie promettono miracoli, ma alla fine ti lasciano con un pugno di mosche.

E quando si tratta della tua azienda, non puoi permetterti di fidarti di chiunque.

Ecco perché noi non facciamo false promesse. Ti dimostriamo tutto, con dati e risultati verificabili.

Ci piacciono gli imprenditori diffidenti. Significa che vogliono vederci chiaro, che non si fanno abbindolare dal primo venditore di fumo che promette ricchezza istantanea.



## // ECCO IL PUNTO: TUTTI POSSONO PARLARE, MA SOLO I FATTI CONTANO.

Per questo, siamo pronti a rispondere a ogni tua domanda e a fornirti tutte le **PROVE** che il nostro metodo funziona. **Niente chiacchiere, solo numeri reali.**

Ed è per questo che noi stessi abbiamo messo alla prova il nostro sistema.

## // ABBIAMO CREATO UN'AZIENDA EDILE NEL 2024 E DA ZERO E IN 9 MESI L'ABBIAMO PORTATA A OLTRE 1 MILIONE DI FATTURATO SENZA SCONTI IN FATTURA.

Nel **2024**, con la fine dello sconto in fattura, abbiamo deciso di fare qualcosa di diverso: abbiamo creato la nostra **azienda edile**, partendo dai serramenti.

Così è nata **Domus Group Srl** con il brand **I Profili**.

Senza esperienza tecnica nel settore, ma applicando le strategie di marketing e vendita che da sempre insegniamo, in soli 9 mesi abbiamo ottenuto:

- Oltre **1 milione di euro di fatturato**.
- **Due showroom aperti**.
- Un team di **16 collaboratori**.



Questi sono i fatti. Non ipotesi, non teorie, ma numeri concreti che dimostrano che il nostro sistema **B.A.S.E.™ di Marketing Edile funziona.**

## LE NOSTRE TESTIMONIANZE

### CAROLINA C.

Ho conosciuto i ragazzi di Marketing Edile da circa un anno e mezzo, devo dire che fin da subito si sono dimostrati professionali e molto preparati , interessanti a far crescere la mia attività. E' stato un anno fantastico ricco di gran soddisfazione, molto impegnativo e costruttivo sia a livello aziendale che personale. Consiglierei a tutti coloro che come me hanno voglia di mettersi in gioco , se avete dubbi o paure lo staff vi seguirà , io ne avevo tante, ma ho trovato persone eccezionali

### ANDREA M.

Mi sono affidato a Marketing Edile circa 8 mesi fa, quando la mia impresa edile aveva bisogno di una svolta. Devo ammettere che inizialmente ero scettico sul marketing digitale, ma il team mi ha guidato passo dopo passo con grande professionalità. I risultati sono arrivati più velocemente di quanto mi aspettassi: nuovi clienti qualificati e un notevole aumento della visibilità online. Quello che apprezzo di più è la loro capacità di tradurre concetti complessi in strategie concrete e misurabili.

### CHRISTIAN R.

Sono anni che collaboro con Marketing Edile e trovo la loro consulenza professionale e qualificata. Seri e strutturati . Flo con il suo metodo analitico e con le sue strategie calme e motivazionali insegnano un metodo e favoriscono la crescita e lo sviluppo aziendale determinando un miglioramento umano e professionale che ritengo reciproco.  
Buon lavoro a tutti!

### CHIARA S.

Il grande problema delle agenzie di marketing è che, una volta che paghi, il loro lavoro è finito. Qui è diverso: se loro non portano risultati, non guadagnano. Questo ha completamente cambiato il mio approccio al marketing. Ora so che ogni euro investito torna indietro, perché lavoriamo con un obiettivo comune.



TEKNOFINESTRE  
LA RIVOLUZIONE DEL SERRAMENTO



Ora, non ti sto dicendo che siamo gli unici al mondo capaci di fare marketing. È ovvio che esistano anche altri professionisti seri e competenti, oltre a una marea di ciarlatani.

Ma ecco ciò che ci distingue davvero: noi non facciamo marketing generico. Noi facciamo marketing mirato, specifico e su misura per imprese edili come la tua.

Sei un'azienda che non può permettersi di buttare soldi in visibilità fine a sé stessa o di aspettare anni per ottenere un ritorno sugli investimenti. Hai bisogno di risultati concreti, misurabili e rapidi.

**E questo è esattamente ciò che otteniamo per i nostri clienti.**



- ◆ Da 4 anni applichiamo un metodo innovativo, testato e sicuro che ha già portato decine di imprese edili a risultati straordinari.
- ◆ Non lavoriamo con e-commerce, multinazionali o aziende online che vendono in tutta Italia o nel mondo.
- ◆ Ci focalizziamo solo su attività edili. E lo facciamo dannatamente bene, come dimostrano i numeri.

## **NON VENDIAMO CORSI. TI METTIAMO AL FIANCO UN TEAM DI ESPERTI VERI.**

A differenza di chi ti vende corsi facendoti credere che con un paio d'ore di teoria puoi diventare un esperto di marketing, noi sappiamo che il successo si costruisce con esperienza, metodo e strategie testate.

# METODO B.A.S.E.<sup>TM</sup> – IL SISTEMA DI MARKETING EDILE PREVEDIBILE

Il Metodo **B.A.S.E.**<sup>TM</sup> è progettato per trasformare la tua azienda edile in una macchina da clienti, garantendo un flusso costante di richieste e contratti senza dipendere dal passaparola, dalla stagionalità o da tentativi alla cieca.



## // BRANDING

Posizionamento e Autorità nel Settore



## // ACQUISIZIONE

Generiamo Clienti in Modo Costante



## // SISTEMA

Creiamo un Business Efficiente e Profittevole



## // ESPANSIONE

Scala e Aumenta il Fatturato

# 1 - BRANDING

## POSIZIONAMENTO E AUTORITÀ NEL SETTORE

Ti posizioniamo come il punto di riferimento nel mercato edile, differenziandoti dalla concorrenza e aumentando il valore percepito dei tuoi servizi.



### // PSY OPERATIONS (RICERCA & ANALISI)

- Studiamo il tuo mercato e i tuoi competitor per identificare le opportunità più redditizie.
- Analizziamo i numeri e le strategie di chi è già nel tuo settore per costruire un vantaggio competitivo imbattibile.

### // MESSAGGIO & PACKAGING

- Creiamo una proposta di valore unica che attiri i clienti giusti e comunichi chiaramente perché dovrebbero scegliere te e non i tuoi concorrenti.

- Costruiamo uno storytelling efficace che rafforza la tua autorevolezza e genera fiducia nei clienti.

- Creiamo contenuti strategici per social media, video, blog e case study per mostrare il reale impatto del tuo lavoro e aumentare la tua credibilità.

### // GESTIONE DELLA REPUTAZIONE

- Lavoriamo sulla tua immagine aziendale per garantire coerenza tra il tuo brand, la tua offerta e la percezione dei clienti.

- Gestiamo le recensioni, le testimonianze e i casi studio per aumentare la tua affidabilità e il numero di richieste di preventivo.

### // RISULTATO

Il tuo brand diventa una calamita per i clienti giusti, permettendoti di vendere a prezzi più alti e senza dover inseguire nessuno.





## 2 - ACQUISIZIONE GENERIAMO CLIENTI IN MODO COSTANTE

Non ci limitiamo a "farti vedere": ti portiamo clienti veri e pronti ad acquistare.

### // FUNNEL DI ACQUISIZIONE CLIENTI

- Strutturiamo sistemi di lead generation per raccogliere contatti in target ogni giorno.
- Implementiamo campagne pubblicitarie su Google, Facebook e LinkedIn per intercettare clienti pronti all'acquisto.
- Creiamo pagine di atterraggio ottimizzate per massimizzare la conversione dei visitatori in richieste di preventivo.

### // STRUMENTI E SOFTWARE

- Usiamo solo le migliori piattaforme di marketing automation per nutrire i contatti e portarli alla firma più velocemente.
- Automatizziamo il remarketing per recuperare i clienti interessati e spingerli all'acquisto.



### // MECCANISMI DI INDOTTRINAMENTO

- Creiamo un sistema di pre-educazione dei clienti con contenuti studiati per eliminare le obiezioni prima ancora della prima chiamata.
- Costruiamo un percorso di vendita guidato che porta il cliente dal primo contatto alla firma del contratto.

### // RISULTATO

- Un flusso costante e prevedibile di richieste di preventivo.
- Clienti già predisposti ad acquistare, senza perdite di tempo.

## 3 - SISTEMA

# CREIAMO UN BUSINESS EFFICIENTE E PROFITTEVOLE

Avere tanti clienti non basta se il tuo sistema di gestione non è ottimizzato. Per questo, organizziamo la tua azienda per aumentare le chiusure senza sforzi inutili.

### // CRM & GESTIONE CONTATTI

- Implementiamo un CRM avanzato che ti permette di gestire ogni richiesta, follow-up e opportunità commerciale senza perdite di tempo.
- Standardizziamo i processi operativi per eliminare sprechi e inefficienze.



### // OTTIMIZZAZIONE DELLA VENDITA

- Creiamo preventivi strategici che trasformano le offerte in proposte irresistibili.
- Automatizziamo follow-up con email e messaggi per recuperare clienti indecisi e chiudere più contratti.
- Miglioriamo la tua comunicazione per difendere i tuoi margini e vendere senza abbassare i prezzi.



### // RISULTATO

- Meno tempo perso con trattative inutili.
- Più chiusure e più margine su ogni vendita.

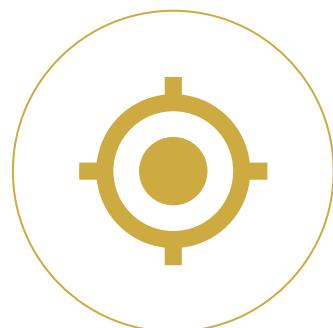
## 4 - ESPANSIONE SCALA E AUMENTA IL FATTURATO



Una volta creato un sistema solido, ti aiutiamo a scalare senza aumentare lo stress.

### // COLLABORAZIONI STRATEGICHE

- Costruiamo alleanze con architetti, interior designer e agenti immobiliari per portarti clienti di alto valore.
- Creiamo un programma di referral per trasformare i tuoi clienti soddisfatti in ambasciatori del tuo brand.



### // CRESCITA TERRITORIALE

- Ti aiutiamo a espandere il tuo business in nuove aree, scalando il fatturato in modo strategico.



### // AUMENTO DEL VALORE MEDIO PER CLIENTE

- Strutturiamo strategie di up-sell e cross-sell per massimizzare i profitti senza aumentare i costi.

### // RISULTATO

- Più clienti senza più stress.
- Un business scalabile con profitti sempre maggiori.

## // GRAZIE AL NOSTRO PROTOCOLLO IN 4 FASI, RAGGIUNGERAI I TUOI OBIETTIVI IN TEMPO RECORD

Se ti stai chiedendo quanto tempo serve per vedere i primi risultati, posso dirti che in alcuni casi abbiamo generato impennate di fatturato in soli 30 giorni.

Tuttavia, per correttezza, ti preciso che nel tuo caso potrebbe volerci qualche settimana. **Da cosa dipende la velocità dei risultati?**

- Dal tuo settore e dalla concorrenza.
- Dal tempo necessario per l'analisi e l'implementazione della strategia.
- Dall'impegno con cui seguirai le nostre indicazioni.



Durante questo periodo, i tuoi potenziali clienti verranno raggiunti ripetutamente dal tuo messaggio di marketing, supereranno gradualmente le loro resistenze all'acquisto e matureranno la decisione di scegliere proprio te.

**L'unica cosa che non puoi permetterti di fare? Aspettare.**

Nel mercato di oggi, **la velocità è un fattore chiave**. Chi agisce per primo conquista il vantaggio competitivo.

Durante l'appuntamento con il tuo **ADVISOR**, analizzeremo nel dettaglio la tua situazione e ti mostreremo come declinare il **Metodo B.A.S.E.™** per il tuo caso specifico.

In attesa dell'appuntamento, hai già in mano gli **strumenti** per iniziare a:

**1 ATTRARRE UN FLUSSO COSTANTE DI CLIENTI**

---

**2 AUMENTARE LE TUE CONVERSIONI**

---

**3 DIVENTARE L'AUTORITÀ DEL TUO SETTORE**

---

**4 CONSOLIDARE LA TUA LEADERSHIP**

---

**5 PROTEGGERE LA TUA AZIENDA DALLA CRISI**

---

**6 SUPERARE I TUOI COMPETITOR E LASCIARE LORO SOLO LE BRICIOLE**

---

**// NOI SIAMO GIÀ PRONTI SULLA LINEA DI PARTENZA, ASPETTIAMO SOLO IL TUO VIA PER PARTIRE E PORTARE LA TUA AZIENDA AL LIVELLO SUCCESSIVO!**





// GRAZIE



[info@marketingedile.com](mailto:info@marketingedile.com)

[www.marketingedile.com](http://www.marketingedile.com)

