

TES ATTENTES CONCERNANT LE PROGRAMME DE COACHING

SUCCESS IMMO LIFE :

-
-
-
-
-
-
-

MES ATTENTES CONCERNANT LE PROGRAMME DE COACHING

SUCCESS IMMO LIFE :

- Sois à l'heure pour tes sessions de coaching
- Utilise les outils transmis lors de l'accompagnement
- J'attends de toi que tu fasses de ton mieux, et lorsque tu ne le fais pas, alors c'est à moi de te le demander.
- Tu auras des devoirs à faire, et tu devras les faire.
 - Les rapports se font toutes les semaines lors de notre coaching
 - Ton objectif hebdomadaire doit être prêt pour être étudié d'une semaine à l'autre.
- Lorsqu'une activité est à faire, fais-la. Nous savons que cela peut être difficile parfois. Embrasse ta peur et fais-la quand même.
- Tu dois accepter d'assumer la responsabilité de réaliser les activités pour te guider et te permettre d'atteindre ton OBJECTIF.
- Tu devras accomplir certaines activités qui te mèneront à la réussite.
- Tu acceptes que je te coach à surmonter tes croyances limitantes.
- Je t'aiderai à identifier tes objectifs et à mettre en place les stratégies adaptées pour les réaliser.

SUJETS SUR LESQUELS TU SERAS COACHÉ

POUR ATTEINDRE TON OBJECTIF

	SCORE		SCORE		SCORE
Etat d'esprit		Suivre les chiffres		Gestion du temps	
Génération de contacts		Pratique des script		Marketing / Expansion	
Suivi des contacts		Estimation des biens		Découverte acquéreur	
Vente		Négociation		Traitement des objections	
Service Client		Système commercial		Administratif	
Détermination des objectifs		Gestion Financière		Anciens clients	

CARACTERISTIQUE D'UN AGENT PARFAIT POUR LE COACHING

- Prépare tes rendez-vous de coaching. Note tes questions et problématiques sur lesquels discuter
- Arrive à l'heure
- Engage-toi à créer un plan
- Engage-toi à créer un planning
- Accepte d'être tenu responsable
- Accepte que je ne te laisse jamais te poser en victime ou te plaindre
- Sois sincère dans tes formulaires et difficultés.
- Sois ouvert au changement et aux nouvelles idées.
- Parle de tes croyances limitantes et laisse-moi t'aider face à tes comportements destructeurs.
- Sois honnête avec-moi si tu n'obtiens pas ce que tu souhaites et que tu as des besoins.
- Comprends que le coaching est un investissement dans ta croissance personnelle et professionnelle.
- Comprends que le coaching est un processus et pas juste un évènement.
- Participe aux formations éducatives (MASTERCLASS LIVE Facebook...)
- Travaille à partir un Business plan établi ensemble.