

Für all jene, die ihr Geld mit ihrem Wissen verdienen.  
Coaches, Berater, Trainer, Mentoren, Selbstständige, Dienstleister.

# Onlinekurs 1x1



**Erfahre in unter 5 Minuten Lesezeit das  
Wissen aus über 100 Onlinekursen.**

von Lukas Lanx, Onlinekurs Ghostwriter

# VORWORT

Lass uns direkt ehrlich starten.

Ein Onlinekurs ist **kein Produkt**.

Ein Onlinekurs ist **ein System**.

Und genau hier machen 90 % den Fehler.

**Sie denken:**

„Ich packe mein Wissen in Videos, lade das irgendwo hoch und dann kauft das schon jemand.“

So funktioniert das nicht.

Zumindest nicht nachhaltig.

Ich habe in den letzten Jahren **über 100 Onlinekurse begleitet**, **über 30 selbst entwickelt**, **über 30 Launches umgesetzt** und damit **mehrere Millionen Euro an Folgeumsätzen vorbereitet**.

Und wenn ich dir eine Sache gleich am Anfang mitgeben darf, dann diese:

**Der größte Hebel eines Onlinekurses ist nicht der Umsatz, sondern das Vertrauen, das durch den Kurs entsteht.**

# 1. WARUM ONLINEKURSE HEUTE SO MÄCHTIG SIND

Wir leben in einer Welt von **Aufmerksamkeit**, nicht von Wissen.

Deine Zielgruppe hat kein Erkenntnisproblem.  
Sie hat ein **Vertrauensproblem**.

Studien und Markterfahrung zeigen immer wieder:

**Menschen brauchen im Schnitt 2 bis 7 Stunden Berührung mit dir, bevor sie eine relevante Kaufentscheidung treffen.**

Jetzt wird's spannend.

Ein Onlinekurs mit **2 bis 3 Stunden Laufzeit** bringt dich bereits an die untere Grenze dieser Vertrauenszeit.

Und zwar:

- ohne Sales-Gespräch
- ohne Druck
- ohne tägliche Präsenz deiner Zeit

Menschen kaufen heute nicht, weil etwas logisch sinnvoll klingt, sondern weil sie **das Gefühl haben, dich zu kennen**.

Ein Onlinekurs schafft genau das.

Nicht durch Verkaufstechniken.

Nicht durch Druck.

Sondern durch **Präsenz**.

Wenn jemand:

- dich mehrfach sieht
- deine Stimme hört
- merkt, wie du denkst
- versteht, wie du arbeitest

... dann passiert etwas Spannendes:

**Das Gespräch danach fühlt sich für deinen Lead nicht mehr wie Verkauf an. Es fühlt sich an wie ein Wiedersehen.**

## 2. DER GRÖSSTE DENKFEHLER: „ICH GEBE ZU VIEL WISSEN PREIS“

Diese Angst höre ich ständig:

- „Was, wenn jemand alles abfilmt?“
- „Ich kann doch nicht mein ganzes Wissen rausgeben.“
- „Dann braucht mich doch keiner mehr.“

Die Realität ist eine andere.

Wissen ist heute **keine Währung mehr.**  
**Einordnung, Kontext und Haltung** sind es.

Ein Onlinekurs ersetzt dich nicht.

Er **bereitet dich vor.**

Oder anders gesagt:

**Dein Onlinekurs ist dein passiver Verkäufer.**

## **Dein Onlinekurs:**

- erklärt dein Angebot
- entkräftet Einwände
- setzt Erwartungen
- filtert die Falschen raus

Und genau deshalb werden Gespräche danach:

- kürzer
- entspannter
- klarer

Viele meiner Kunden sagen mir:

**„Die Leute buchen plötzlich von selbst.  
Ich erkläre kaum noch etwas.“**

### **3. FRONTEND & BACKEND: DIE UNTERSCHÄTZTE SONDERROLLE VON ONLINEKURSEN**

Onlinekurse sind klassisch ein Frontend-Instrument.

Also:

- Lead-Generierung
- Vertrauen
- Vorqualifikation

Aber:

Onlinekurse gehören zu den **ganz wenigen Frontend-Formaten**, die Menschen **verlässlich ins Backend bringen können**.

Realistisch betrachtet gibt es dafür nur drei Wege:

- Onlinekurse
- Webinare
- Live-Seminare

Der entscheidende Unterschied:

**Der Onlinekurs skaliert, ohne dich zu verbrauchen.**

## **Ein guter Kurs:**

- baut Vertrauen auf
- erklärt dein Angebot
- führt logisch zur Zusammenarbeit

Und zwar nicht aggressiv, sondern selbstverständlich.

Das ist der Moment, in dem aus einem Lead ein Kunde wird.

Ohne, dass du verkaufen musst.

## 4. DER ONLINEKURS ALS ALLROUNDER IM BUSINESS

Ein strategisch aufgebauter Onlinekurs ist **kein Einmal-Projekt**.

Er ist ein **zentrales Asset**.

Er ersetzt:

- unzählige 1:1-Calls
- ständiges Wiederholen derselben Grundlagen
- Erklärungen per WhatsApp, Sprachnachrichten, Zoom

Stattdessen hast du:

**eine digitale Bibliothek für Standardfragen deiner Hochpreiskunden.**

**Ein Onlinekurs ist gleichzeitig:**

- Leadgenerator
- Vertrauensaufbau
- passiver Verkäufer
- Wissensbasis für Kunden

**Das Ergebnis:**

- weniger Erklärungsaufwand
- klarere Gespräche
- bessere Kunden

## 5. WARUM ONLINEKURSE PERFEKT FÜR LEADGENERIERUNG SIND

Jetzt kommt ein Punkt, den viele unterschätzen.

Onlinekurse sind **digital**.

Das heißt:

- keine Fixkosten
- keine Logistik
- keine Skalierungsgrenze

Du kannst für **wenig Geld extrem viel Nutzen liefern**.

Und genau hier greift ein starker psychologischer Effekt:

**Reziprozität.**

**Wenn jemand:**

- viel Mehrwert bekommt
- ohne Verkaufsdruck
- zu einem fairen Einstieg

... entsteht innerlich der Wunsch:

**„Okay. Jetzt möchte ich den nächsten Schritt gehen.“**

Nicht aus Zwang.

Sondern aus Überzeugung.

# ZUM ABSCHLUSS

Wenn du dir aus diesem PDF nur eine Sache merkst, dann diese:

**Ein Onlinekurs verkauft nicht.  
Er lässt Menschen selbst entscheiden.**

Und genau das ist die höchste Form von Vertrauen.

Wenn du jetzt den nächsten Schritt gehen möchtest,  
dann ist mein Onlinekurs “Erfolgsphänomen Onlinekurs” nach  
diesem PDF der logische nächste Baustein.

**Der Onlinekurs ist völlig kostenlos.**

<https://lukaslanx.com/onlinekurs>

(direkter Link-klick funktioniert nur, wenn du die PDF downloadest. Ansonsten einfach lukaslanx.com/onlinekurs im Browser eingeben dann geht's auch.)

Wir sehen uns im Onlinekurs!

Liebe Grüße,  
Lukas

**Let's Go.**