



PneusNews.it

focus on

AQUILA

TORNADO

nessuna sarà come prima!!



Innovativo smontagomme **TOUCHLESS**
Top di gamma assoluto per operare su tutti
i tipi di ruote e cerchi da 12" a 32"
senza contatto con il cerchio.



You Tube



REVOLVER MULTIFUNZIONE AUTOMATIZZATO
Massima semplicità ed ergonomia.



UTENSILE con AGGANCIAMENTO MOBILE
Aggancio semplificato del tallone con
riduzione tensioni e stress sul pneumatico.



MOVIMENTO SINCRONIZZATO
Salvaguardia della ruota,
rapidità e precisione.

www.mondolfoferro.it

MONDOLFO FERRO S.p.A. - a NEXION GROUP COMPANY Viale Dell'Industria, 20 - 61037 MONDOLFO (PU) ITALY Tel. 0721.93671 - Telefax 0721.930232 - info@mondolfoferro.it

Smontagomme

- 4 Poker d'assi del Gruppo Nexion
- 9 Butler: il mirino sul mercato italiano
- 14 Rivolta si rinnova per crescere
- 19 L'operatore al centro dell'offerta Giuliano

SEI ALLA
RICERCA
DI UNO
SMONTAGOMME
?

WWW.PNEUSNEWS.IT/SMONTAGOMME



REDAZIONE: INFO@PNEUSNEWS.IT
PUBBLICITÀ: PUBBLICITA@PNEUSNEWS.IT



Sommario

Gruppo editoriale

PROFIL-VERLAG GMBH

Editore: Klaus Haddenbrock

Harsefelder Str. 5,
21680 Stade, Germania
Postfach 1408, 21654 Stade
Phone: +49 4141 5336-0
Fax: +49 4141 609900
www.reifenpresse.de
info@reifenpresse.de

Sede italiana

Pneusnews S.r.l.
Centro Direzionale Undici
Via degli Agricoltori 11
32100 Belluno - Italia
Tel.: +39 0437 93993323
info@pneusnews.it
www.pneusnews.it

Redazione

Lucia Tonini
Tel.: +39 340 3503474
lucia.tonini@pneusnews.it

Ludovico Bencini
Tel.: +39 340 3756225
ludovico.bencini@pneusnews.it

Pubblicità

Federica Dotto
Tel.: +39 340 4613478
federica.dotto@pneusnews.it

Impaginazione grafica

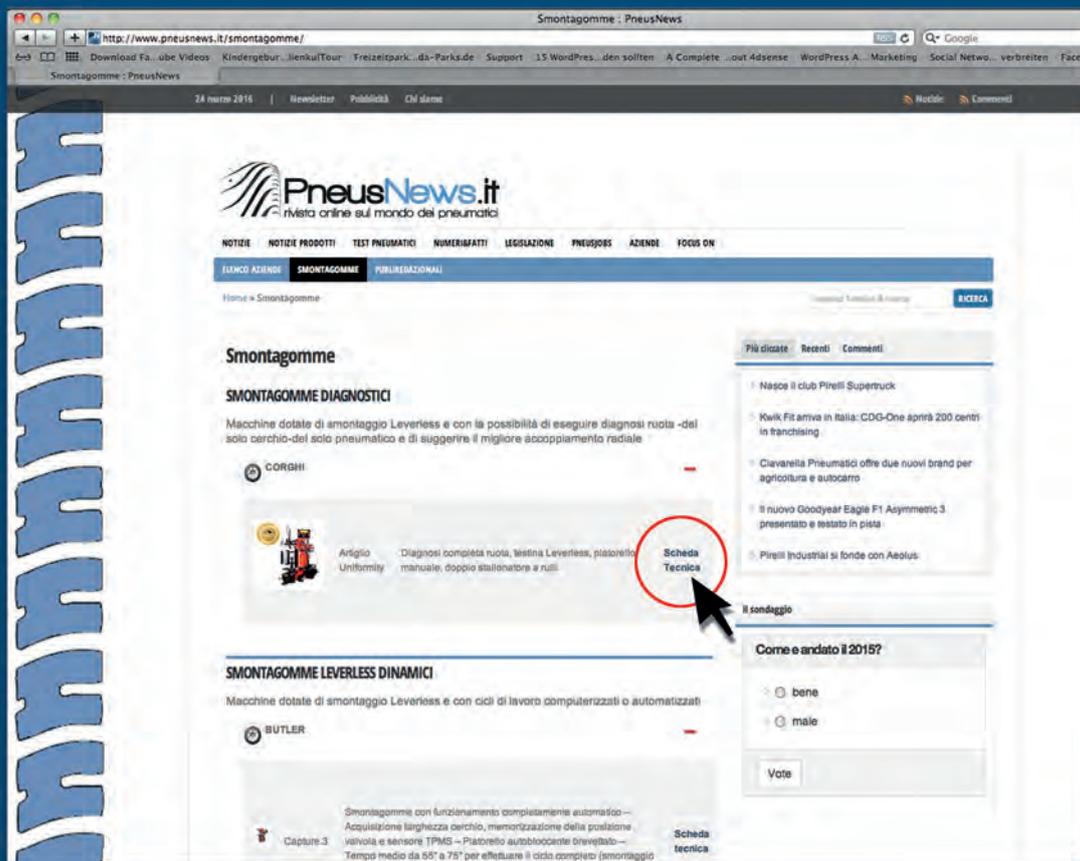
Gaby Hinck
Tel.: +49 4141 533626

Heike Schomaker-Eymers
Tel.: +49 4141 533623

Andrea Löck
Tel.: +49 4141 533620

Nexion: quattro aziende, un unico gruppo	Pag. 3
Corgi: l'eccellenza	Pag. 5
Mondolfo Ferro: dai gommisti al servizio gomme in generale	Pag. 6
HPA: il focus sulle officine	Pag. 7
Sice: smontagomme OEM ma non solo, qualità e innovazione	Pag. 7
Butler: l'azienda che tratta i pneumatici con i guanti bianchi	Pag. 8
Bosch: ergonomia e velocità di utilizzo i due mantra dell'offerta.....	Pag. 11
Rivolta Automotive, forte del nuovo assetto, riconquista i clienti premium.....	Pag. 13
Fasep: i prodotti made in Italy garanzia di qualità.....	Pag. 16
Giuliano: prodotti che esaltano l'operatore.....	Pag. 18
Cemb punta su robustezza e semplicità di utilizzo	Pag. 20
Cormach: piccola realtà, grande flessibilità	Pag. 21

www.pneusnews.it/smontagomma



La pagina web con
tutti gli smontagomme

Nexion: quattro aziende, un unico gruppo

I due concetti, come spesso accade, si fondono uno con l'altro: nel 1960 la capogruppo Corghi ha inventato e brevettato il primo smontagomme del mondo, l'Artiglio, concentrandosi successivamente sulla ricerca e sviluppo e permettendo, quasi da sola, l'evoluzione di un intero settore: un esempio su tutti, la tecnologia levalaleva, inventata nel 2001.

Mauro Bergamini, product manager de-

Tradizione e innovazione. Se si dovesse riassumere un'azienda con due semplici parole, sarebbero sicuramente queste quelle scelte per il gruppo Nexion, formato per il settore automotive dalla capostipite Corghi e dalle aziende Mondolfo Ferro, Sice e Hpaentrate nel corso degli anni mantenendo le peculiarità e l'indipendenza.

gli smontagomme leggeri del gruppo Nexion, afferma che oggi il cliente che acquista lo smontagomme appartiene principalmente a due categorie: la prima è il gommista, la seconda è il gruppo formato da officine, elettrauto, carrozzerie e via dicendo, ovvero quei centri che si occupano sempre più di pneumatici ma non come business principale. La tendenza degli ultimi anni vede una riduzione del primo segmento a favore di un aumento del secondo, o meglio ad un maggior

interesse generale verso il servizio gomme: "Oggi ci troviamo di fronte a 6.000 gommisti e a 25.000 aziende tra officine, carrozzerie, ecc., che cercano sempre di più di attrezzarsi per il servizio gomme e anche per altre attività, spinte da un cliente alla ricerca di un unico interlocutore che segua la manutenzione dell'auto in tutta la sua totalità."

Ma come viene scelto uno smontagomme? Anche in questo caso, ci troviamo di fronte alle due categorie precedenti, che





scelgono in modo differente e in base a diversi criteri. Le officine, innanzitutto, si basano sui prodotti omologati dal proprio brand. Un'officina BMW, quindi, prediligerà tra i prodotti omologati dalla propria casa madre e così farà un centro servizi autorizzato Audi, Fiat, Ferrari e via dicendo. Per un'azienda produttrice è quindi, fondamentale avere l'omologazione della casa. Inoltre, per i prodotti entry level come quelli destinati alle officine il prezzo è un fattore determinante. Il gommista, invece, ha criteri completamente differenti: "Innanzitutto, un gommista specialista sceglie in base alle funzioni offerte da un prodotto, molto più importanti e determinanti rispetto alle valutazioni dell'officina. Fino a 10 anni fa tutti gli smontagomme facevano tutto, ma oggi il panorama è radicalmente cambiato: le ruote e i pneumatici sono molto diversi tra loro e serve un'attrezzatura particolare per lavorare, basti pensare ai runflat. Il rischio di rovinare cerchi e gomme è molto alto e, pertanto, serve un'attrezzatura in grado di lavorare con questi particolari prodotti. Un altro importantissimo argomento di vendita è la storicità e l'affezione ad un particolare marchio, oltre al legame con l'agente e con l'assistenza. Addirittura, molte volte i gommisti scelgono un brand perché lo sognavano da tempo. Rompere questo rapporto è abbastanza difficile, normalmente ci si riesce solo con un'innovazione: mettere sul mercato qualcosa di unico, che altri non hanno, "obbliga" il gommista che desidera quel prodotto a cambiare marchio. Oltre agli aspetti più emozionali, ci sono anche motivi come la fatica e il tempo. Il lavoro del gommista è sempre più stagionalizzato e, in certi periodi, ogni minuto e ogni chilo sollevato contano. Una macchina che riduca i tempi di lavoro, la fatica e soprattutto consenta di lavorare in massima sicurezza sulla integrità del cerchio e dello pneumatico può risultare cruciale e, come afferma Bergamini, può riuscire a far cambiare preferenza ad un operatore. Infine, un ultimo argomento

di vendita, ancora fondamentale, è il made in Italy."

Guardando ai trend, un dato interessante è quello relativo al servizio mobile, che è in grande crescita. Sempre più spesso vengono richieste equilibratrici e smontagomme che basculano verso l'esterno, per essere inseriti in furgoni che poi si occuperanno del servizio gomme nei parcheggi dei supermercati, in quelli degli stadi e via dicendo. Anche in questo caso, il progetto è partito in modo semplice, per poi evolversi fino alla presentazione di uno smontagommelevaleva basculante. Non solo: oggi questo servizio è stato esteso alle flotte, come afferma Mirco Bigi, product manager degli smontagomme pesanti: "Il servizio presso le flotte camion è sempre più richiesto e quindi importante. Alcuni operatori chiamano i gommisti attrezzati di *mobile service*, prenotando la giornata. Accade però che questo non sia sufficiente e durante i periodi critici, le flotte si organizzano, garantendosi la presenza in sede di un gommista con al seguito il proprio smontagomme per diverse settimane. Quando questo non basta, allora, internalizzano il reparto gommista, con l'obiettivo di ri-

durre i costi e massimizzare i benefici.”

Le strategia, i progetti e l'indipendenza di ogni azienda è tale che è necessario analizzarne una per una.

Corghi: l'eccellenza

Dal primo Artiglio all'Artiglio Uniformity passano 55 anni, ma la filosofia dietro ad entrambi i prodotti è esattamente la stessa: Corghi significa ricerca e sviluppo, innovazione, futuro. Così come l'Artiglio è stato il primo smontagomme in assoluto, Uniformity è il primo smontagomme diagnostico, capace di effettuare la diagnosi della ruota senza la necessità di spostarsi sull'equilibratrice.

“Uniformity è una bandiera” ha affermato Bergamini. “Corghi lavora sempre in prospettiva, portando sul mercato dei prodotti innovativi che anticipano i trend del futuro. Naturalmente questo crea una grande notorietà, facendo vendere anche i prodotti più tradizionali, quelli che rappresentano la fetta più grossa del mercato. L'altissima fascia non è realizzata necessariamente per vendere oggi, ma cerchiamo di vedere dove investire, come migliorare il business, ci sforziamo di studiare il mercato, capire cosa serve, come rendere

più fluidi i momenti di picco, qual è il valore aggiunto di un prodotto. Probabilmente tra 5 anni un prodotto come lo Uniformity sarà un best seller, perché in certi paesi come il nord Europa, tradizionalmente “più evoluti”, già oggi ha iniziato ad essere molto richiesto. Inoltre, attualmente si trova presso alcune case auto e pneumatici in attesa di essere omologata.”

Un trend molto simile a quello prospettato per il nuovo prodotto di punta di Corghi si è presentato nel 2001, anno in cui il mercato è stato “sconvolto” dall'introduzione del sistema Leverless: “Fino al 2001 gli smontagomme presentavano la stessa tecnologia degli anni 60. Poi abbiamo inventato il Leverless, ma i nostri competitor ci hanno attaccato dicendo che era semplicemente un escamotage del marketing. Invece, era un'innovazione vera e propria, che oggi è considerata in tutto il mondo come top di gamma. La stessa cosa può essere affermata anche per il sistema touchless, brevettato da Corghi grazie allo Smart Corghi System, che consiste in un movimento sincronizzato che non solo non tocca il cerchio, ma riduce le tensioni.”

Tornando all'Uniformity, Bergamini afferma: “Il mercato ci sta dicendo che avere uno smontagomme che fa anche la diagnosi è un plus. Il vantaggio è chiaro e immediato: con Uniformity si accoppia il copertone al cerchio e si fa la diagnostica. Normalmente, invece,

RASE.TOP.2146

Smontagomme Super Automatico LEVA-LA-LEVA

RASE.TOP.2146 è uno smontagomme super automatico, progettato per gli specialisti del pneumatico, con palo di montaggio a movimento laterale, indispensabile per ruote con pneumatici maggiorati e ribassati. Racchiude la semplicità e la praticità degli smontagomme tradizionali con la praticità d'uso su gomme Run-Flat delle macchine di nuova concezione Lever-Less, con una spesa non eccessiva. Il nuovo braccio Press-Top a sistema brevettato, l'alza tallone a posizionamento automatico, permette di togliere la ruota senza l'utilizzo dell'utensile Leva La Leva con molta più rapidità e senza sforzi. Inoltre, il braccio è fornito di due sistemi di aiuto per il reinserimento del pneumatico sul cerchio.

fino a
25"



100%
MADE *in* ITALY

PRESS-TOP
Dispositivo alza-premi-tallone pneumatico

SWING
Palo centrale a ribaltamento elicoidale

LEVERLESS
Utensile automatico leva-la-leva

TAVOLA AUTOCENTRANTE
per cerchi fino a 25"

STALLONATORE DOPPIO EFFETTO
Due posizioni di lavoro e paletta orientabile

2-SPEED
Motore a doppia velocità

FASEP
MADE IN ITALY

1969 ANNIVERSARY 2014
45
YEARS

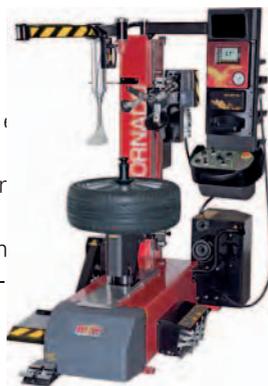
Qualcuno di cui ti puoi fidare. Dal 1969.

www.fasep.it

bisogna accoppiare pneumatico e ruota, smontare la ruota dallo smontagomme, portarla sull'equilibratrice e fare la diagnosi, dovendo ripetere tutto se questa non è perfetta. Il vantaggio è incredibile, con un risparmio di tempo e di fatica come me.”

Uniformity è il top di gamma, ma nel corso dell'anno le vendite dei prodotti fascia alta sono cresciute enormemente. “Nel 2015 siamo andati molto bene, - afferma Marco Landi, direttore vendite di Corghi - soprattutto nella parte alta dell'offerta, dove Corghi si differenzia nettamente dalla concorrenza: le vendite dei levalaleva sono aumentate del 56% rispetto al 2014. Questo dipende sia dal fatto che questi prodotti sono sempre più richiesti a causa della presenza di pneumatici e ruote sempre più particolari, ma anche perché il settore stesso sta crescendo. Inoltre, fattori come Autopromotec e una leggera ripresa del mercato, anche per quello che riguarda l'accesso al credito, hanno delineato una situazione meno complicata rispetto al 2014. I primi mesi del 2016 confermano questo trend. Per quest'anno, con l'assenza di Autopromotec, organizzeremo dei Porte Aperte con azioni commerciali specifiche.”

Infine, un ultimo argomento analizzato da Landi è quello delle officine, un segmento nuovo per Corghi, anche se conosciuto: “Siamo molto attenti a questo tipo di canale. L'evoluzione del mercato ha portato segmenti diversi ed oggi tutti si avvicinano alla gomma: così come il gommista si avvicina alla piccola meccanica, le officine stanno andando verso i pneumatici. Naturalmente, per questo canale il prodotto “tipo” è entry level e Corghi ha alcune macchine dedicate, come l'A2015 e l'A224. Il mercato sta cambiando, ma Corghi ha sia i prodotti che le condizioni per poter rispondere.”



bilimento, che non si trova a Correggio ma a Mondolfo, in provincia di Pesaro-Urbino. Proprio per questo motivo, storicamente l'azienda ha un grande mercato nel sud Italia, con una particolare eccellenza in Sicilia e nella propria regione, le Marche. Per il 2016 l'azienda ha in progetto diverse iniziative, la più interessante delle quali è sicuramente la realizzazione di alcuni “Porte Aperte” su tutto il territorio nazionale, isole comprese. L'obiettivo è quello di essere sempre più a contatto con la clientela, presentando le novità più importanti ed interessanti. Oltre al progetto itinerante, a maggio verrà organizzato un evento presso il sito produttivo di Mondolfo.

Un altro interessante trend per l'azienda marchigiana è quello di cui parla Pietro Lauritano, Direttore Commerciale Italia di Mondolfo Ferro: “15 anni fa l'azienda era conosciuta soprattutto dal gommista, ma negli ultimi anni ha saputo adeguarsi ai nuovi scenari che si sono presentati, diventando un punto di riferimento anche per le officine meccaniche, le concessionarie auto e le carrozzerie, che hanno saputo cogliere l'opportunità di aprire i loro orizzonti al servizio gomme.”

Mondolfo Ferro sta investendo molto sul mercato, ma i ritorni sono già ottimi: il 2015 ha visto aumentare il fatturato in ognuna delle linee prodotte, con una crescita significativa in un mercato ancora non brillante. Lauritano afferma che “questo successo è il risultato del lavoro di un Team che è riuscito a sfruttare molte delle occasioni che gli si sono presentate, grazie ad un'ottima interazione con l'intera organizzazione commerciale.”

Infine, tra tutti i prodotti Mondolfo Ferro, uno dei più interessanti è sicuramente Aquila Tornado, l'ultima creatura dell'azienda, alto di gamma dell'offerta. Si tratta di uno smontagomme vettura Touchless, senza leva, ad azionamento idraulico che fa della semplicità di utilizzo il suo punto forte. L'impostazione automatica del diametro e il posizionamento automatico della ruota lo pongono, secondo Lauritano, ai vertici di questo segmento di mercato. Un prodotto di questo tipo conferma il trend mostrato dalle vendite di tutto il gruppo, che vede gli smontagomme tecnologici in grande crescita di vendite

Mondolfo Ferro: dai gommisti al servizio gomme in generale

Mondolfo Ferro è una società che presenta alcune particolarità all'interno del Gruppo Nexion, a cominciare dall'ubicazione geografica dello sta-

HPA: il focus sulle officine

Simpesfaip è stata fondata nell'aprile 1995, nata dalla fusione tra Simpes - leader nel mercato italiano con il marchio HPA, specializzata in prodotti elettronici, e Faip, una società tradizionalmente forte nell'esportazione di attrezzature elettromeccaniche. Oggi il marchio HPA Faip è il brand del gruppo Nexion tradizionalmente destinato alle officine, specializzato in assetti ruote, linee prova freni e nel campo delle revisioni, ma attento anche alle attrezzature per il servizio gomme.

La particolarità di HPA è che l'azienda opera tramite una rete di agenti monomandatari che uniscono alla parte commerciale anche la parte assistenza tecnica, con il vantaggio di un servizio celere e professionale. Un altro vantaggio, non indifferente, è quello di fornire un unico interlocutore al cliente. Secondo Mauro Cavallini, Direttore Commerciale Italia di Simpesfaip, questo, insieme alla qualità dei prodotti, è proprio il punto di forza dell'azienda.

“tradizionale ma innovativa” che con una rotazione automatica laterale del palo, si differenzia nettamente da tutto il resto dell'offerta per quel che riguarda i prodotti tradizionali appunto, e permette di risparmiare spazio, garantendo allo stesso tempo una grande rigidità della struttura nelle fasi critiche di montaggio e smontaggio dello pneumatico.”

Nel solco di un'attività da sempre rivolta ad innovare e fare qualità, agevolando con le proprie attrezzature il lavoro del gommista professionista, si colloca anche l'ultimo nato in casa Sice, presentato in anteprima mondiale ad Automechanika nel 2014 in occasione del 50esimo anniversario dell'azienda, e poi lanciato ufficialmente ad



Autopromotec, nella fiera “di casa” a Bologna l'anno scorso: l'S1000 Evoluzione. “Uno smontagomme leva-la-leva - dice sempre Luca Tioli - che partendo dalle caratteristiche chiave e vincenti dello “storico” S300 (e cioè l'azionamento idraulico di altissima precisione e forza, e l'utensile revolver touchless in cui tutti gli utensili di lavoro sono sempre ed a turno in perfetta tangenza al cerchione), è evoluto in

una macchina super-automatica ad elevate prestazioni per cerchi fino a 32”, vero top di gamma per chi da sempre si occupa con passione di smontagomme professionali.”

Ma Sice non è solo smontagomme: negli anni l'offerta si è infatti gradualmente ampliata con l'introduzione di equilibratrici, assetti ed infine ponti sollevatori. “Tanto che oggi - chiude Tioli - Sice si propone assolutamente e con tutti i diritti come partner a 360 gradi per chi, gommisti od officine, voglia prestare servizio alla ruota in maniera professionale, insomma un one-stop-shop per usare un inglesismo.”

Storicamente, Sice ha sempre avuto negli anni un occhio di riguardo alla promozione del proprio marchio sui principali mercati esteri. Ed anche nel 2016 sarà nuovamente presente alla fiera di Essen, e poi ancora ad Automechanika a Francoforte dove presenterà al solito le novità ed i principali prodotti.

Ed è proprio dal prodotto, che Sice intende partire per raggiungere quello che è l'obiettivo dichiarato per il 2016: crescere in maniera consistente in Italia, portando anche sul mercato di casa questo storico marchio ai livelli di vendite che gli competono.

Sice: smontagomme OEM ma non solo, qualità e innovazione

Sice ha festeggiato il 50esimo anniversario nel 2014: 50 anni quasi interamente dedicati al progetto ed alla produzione nel proprio stabilimento di Correggio di smontagomme in particolare, e più in generale di attrezzature per il servizio alla ruota di alta qualità. Quella qualità e quell'innovazione che hanno permesso a Sice di affermarsi e consolidarsi negli anni anche come fabbricante per i maggiori OEM del settore.

Ma Sice non è tutto qua. Luca Tioli, Brand Manager dell'azienda, ha affermato: “Non c'è dubbio, Sice ha una grande tradizione nella fornitura a clienti OEM di smontagomme di qualità. Ma con analoghe dedizione e capacità di innovazione, ha anche e da sempre prodotto e venduto nel mondo prodotti a marchio proprio, che senz'altro hanno lasciato un segno nell'evoluzione dell'industria degli smontagomme. Basti pensare all'S45, macchina



Butler, l'azienda che tratta i pneumatici con i guanti bianchi

Nata con la vocazione della professionalità, Butler sta investendo sul mercato italiano, dove ha una nuova organizzazione commerciale e un incremento delle vendite del 30%

Forse non tutti sanno che... 'butler' in inglese significa 'maggiordomo' ed è proprio dall'idea di trattare i pneumatici e le ruote con i guanti bianchi che nasce il nome dell'azienda di Rolo, in provincia di Reggio Emilia. Nel 1988 due manager provenienti da un'importante azienda del settore hanno infatti costituito la società per sviluppare uno smontagomme innovativo, in grado di annullare il rischio di danneggiare il cerchio in lega e di ridurre lo stress sul pneumatico, grazie a un nuovo sistema di stallonamento a rulli, realizzato con un utensile brevettato. Il progetto venne subito apprezzato e finanziato da una società tedesca del settore, con lo scopo di migliorare la qualità del lavoro sulle ruote, che in quegli anni stavano subendo importanti trasformazioni (ad esempio le lowprofile) e ciò ha permesso a Butler di affermarsi sin

da subito sul mercato medio-alto, grazie alla capacità di soddisfare proprio quelle specifiche esigenze.

Nel corso dei primi 20 anni, l'azienda si è affermata a livello mondiale, portando sul mercato quello che definisce un nuovo approccio professionale, che ha cambiato il concetto di montaggio e smontaggio del pneumatico e che è stato poi adottato da tutte le aziende del settore. La svolta arriva nel 2006, quando Butler viene acquisita dal gruppo Samiro, che voleva completare la gamma prodotti per la fornitura di attrezzature per la manutenzione dei pneumatici, nonché accrescere il know-how del gruppo, già affermato a livello mondiale e con una produzione totalmente italiana.

Il Gruppo Samiro crede molto in questo business e nel 2012 apre il nuovo stabilimento di Butler a Rolo (RE), con un investimento di oltre 16 milioni di euro. La nuova sede è ben visibile dall'autostrada del Bren-

nero A22, una delle più trafficate d'Italia, e ha una superficie coperta di 16.000 metri quadrati, dei quali 12.000 destinati alla produzione e 3.000 agli uffici. Grazie alla nuova struttura è stato possibile anche allestire un training center di 1.000 metri quadrati, dove ogni mese vengono realizzati dei corsi di formazione, destinati alla rete vendita, ai distributori stranieri e agli utilizzatori finali, in collaborazione con le Case produttrici di pneumatici.

Nel panorama italiano, Butler si identifica come una delle aziende in più rapida crescita, grazie al dinamismo, alla flessibilità e anche alla decisione strategica di puntare sul mercato italiano.

"Una delle ragioni per cui abbiamo deciso di investire sul mercato italiano è che vogliamo essere vicini all'utilizzatore finale del Paese dove, storicamente, c'è la maggior produzione mondiale di attrezzature per gommisti", spiega Giovanni Ferrari, direttore com-



merciale di Butler.

“Oltre al fatto che l'Italia è un mercato importante ed è il Paese dove abbiamo sede e produciamo, crediamo che la collaborazione con i clienti italiani possa essere una vera e propria garanzia di qualità e di crescita nello sviluppo di nuovi prodotti, perché un prodotto, sviluppato in Italia e testato nel mercato Italiano, ha la garanzia di successo anche nel resto del mondo”.

Un'azienda da 32 milioni di euro con un ritmo di crescita del 18%

I numeri confermano la riuscita di questa strategia: l'anno scorso il fatturato di Butler nel mercato italiano è infatti cresciuto del 30% circa, ad un ritmo addirittura superiore rispetto al già significativo incremento complessivo dell'azienda del 18%.

Il 90% del turn over di Butler viene comunque generato all'estero. Gli altri mercati che hanno performato bene negli ultimi trimestri, oltre all'Italia, sono principalmente quelli dell'Europa occidentale e America. Gli smontagomme di fascia medio alta rimangono il core business e la fonte di maggior fatturato dell'azienda, ma anche il resto della gamma, con equilibratrici, assetto ruote, sollevamento ed accessori di gonfiaggio dei pneumatici, è in crescita costante.

“E adesso puntiamo al mercato italiano”

L'azienda reggiana, nonostante la crisi economica e un mercato ancora in cauta ripresa, cresce a ritmi in netta controtendenza. “Questa crescita significativa della nostra azienda in generale, ma soprattutto nel

mercato italiano, - spiega Ferrari - è frutto sì di una piccola ripresa che si è vista agli inizi dell'anno scorso, ma è soprattutto frutto di una riorganizzazione della divisione Italia, iniziata nel 2014, sia a livello interno che esterno. Internamente abbiamo rafforzato la struttura commerciale, con l'inserimento di Paolo Faccio, direttore vendite Italia. Esternamente, invece, abbiamo migliorato la rete vendita, ampliando la copertura territoriale, ma soprattutto elevando il livello di conoscenza e competenza sui prodotti.

Per raggiungere questo obiettivo è stato anche messo a disposizione della rete un furgone dimostrativo, che consente di mo-

IL NUOVO NAVIGATOR 73.17 EXTREME

Il nuovo smontagomme Navigator 73.17 per ruote pala, movimento terra ed autocarro vanta contenuti tecnici di spessore, sviluppati per facilitare le operazioni di lavoro sulle ruote più pesanti.

Lo smontagomme gigante arriva fino a 60" di diametro cerchio e 2.700 mm di diametro ruota, 1.750 mm di larghezza e 3.000 kg di peso ruota, con una capacità operativa di quasi 1 metro sul punto più esterno.

Navigator 73.17 fornisce una doppia velocità di lavoro, e l'automazione totale dei movimenti di spostamento, rotazione e sollevamento dell'utensile. Può trattare cerchi da 11" a 60" e ruote di diametro fino a 2.700 mm.





strare i prodotti più performanti direttamente all'utilizzatore finale. E' infatti estremamente importante, secondo noi, che il cliente finale, prima di scegliere e acquistare una macchina per la propria officina - soprattutto quando si tratta di macchine di alta gamma- abbia l'opportunità di vederla e toccarla con mano".

Nuovi prodotti e anticipazioni 2016

A fine 2015, in occasione della fiera parigina dell'aftermarket Equip Auto, Butler ha presentato il *nuovo smontagomme Navigator 73.17 Extreme* per ruote pala, movimento terra e autocarro. Lo smontagomme OTR è già disponibile sul mercato da gennaio di quest'anno e l'azienda conta di crescere anche in questo segmento.

Ma ci saranno anche altre novità quest'anno, perché, dice Ferrari, "la nostra filosofia, fin dagli inizi, si basa sull'innovazione".

Butler sta dunque lavorando ad alcuni nuovi progetti, che verranno presentati a Reifen Essen e ad Automechanika Francoforte. "A maggio (Reifen) lanceremo un'evoluzione dello smontagomme vettura alto di gamma Aikido", anticipa Ferrari. "E' una macchina storica, conosciuta nel mondo e questa evoluzione la renderà ancora più automatica, veloce e compatta".

Il canale di vendita prioritario di Butler rimane il gommista specializzato, ma anche i concessionari e le officine indipendenti stanno diventando dei clienti appetibili. "Il mercato è cambiato e sta continuando a cambiare - dice Ferrari - la distribuzione del pneumatico è molto più frammentata e anche noi dobbiamo adeguarci.

Proprio per avere una leva in più con questi nuovi clienti, negli ultimi due anni abbiamo collaborato con importanti Case automobilistiche per ottenere il loro riconoscimento".

Prodotti, rete vendita, formazione. Questo è il mix su cui investe costantemente Butler e che le ha consentito di affermarsi sul mercato. "Quest'anno il target di Butler è quello di proseguire in questa crescita e di consolidare i risultati ottenuti, obiettivo che crediamo raggiungibile", conclude Ferrari.



Bosch: ergonomia e velocità di utilizzo i due mantra dell'offerta

N

egli ultimi anni le officine si sono sempre più interessate al servizio gomme e Bosch, una delle aziende leader del settore grazie alla sua rete Bosch Car Service, non poteva ignorare questo trend. Con l'acquisto di due importanti società come Sicam e Beissbarth, Bosch si è assicurata il know-how fondamentale e la possibilità di offrire i propri prodotti con tre posizionamenti diversi e a tre diversi particolari tipi di clienti. Oggi infatti, l'attrezzatura per il servizio gomme è offerta con il marchio Bosch alle officine e con quello Beissbarth ai marchi omologati, quindi agli specialisti e alle officine autorizzate. Sicam, infine, è il brand per i gommisti specialisti, molto forte, secondo l'azienda stessa, anche nei settori dell'agricoltura e dell'industriale.

Massimiliano Oliveri del Castillo, responsabile delle attrezzature ha affermato: "Bosch non si è semplicemente accontentata di essere presente in questo particolare mercato, ma come da tradizione del marchio, ha deciso di innovare

profondamente il settore. In questo senso, il 2015 è stato un anno molto importante per il mondo ruota di Bosch, con Autopromotec che ha funto da spartiacque per il gruppo. Le novità presentate hanno delineato e definito il posizionamento dei tre marchi nel mercato, composto da aziende specializzate che vantano anni e anni di esperienza nel settore. Bosch, invece, è relativamente nuova in questo ramo, ma ha decisamente dimostrato una grande capacità di innovazione e di comprensione dei bisogni degli operatori, presentando Ergo Control, lo stallonatore orizzontale comandato in maniera proporzionale."

Questo dispositivo permette all'operatore di lavorare riducendo considerevolmente gli sforzi, tanto da impiegare una sola mano. Grazie ad Ergo Control, si opera con lo smontagomme in modo più ergonomico (frontalmente al pneumatico) e con maggior sicurezza, in quanto il controllo della leva che regola lo stallonatore provvede ad assorbire eventuali urti che non vengono così trasmessi al braccio. Ne consegue anche un minor rischio di danneggiamento del pneumatico, in quanto questo controllo della leva fornisce all'operatore una maggiore sensibilità. Ma i vantaggi di questo dispositivo sono anche una maggior velocità di operazione, con la possibilità di bloccare lo stallonatore, e una riduzione del consumo di aria, per i minori movimenti richiesti.

L'ergonomia è proprio uno dei due aspetti centrali dell'offerta del gruppo Bosch, insieme alla velocità di utilizzo. Oliveri del Castillo afferma: "Questi due focus sono il tassello con cui Bosch sta costruendo la gamma di prodotti. Abbiamo, infatti, trovato il nostro posizionamento, ma non solo:

Massimiliano Oliveri del Castillo, responsabile delle attrezzature Bosch





Il sistema Ergo Control di Bosch

vogliamo aiutare il lavoro del gommista e dell'officina, semplificando per quanto possibile le operazioni, aumentando la sicurezza e velocizzando il processo, perché siamo consapevoli che nei picchi stagionali la rapidità è tutto."

A tal proposito, il reparto ricerca e sviluppo del gruppo si è concen-

trato sul cercare di incrementare la velocità di gonfiaggio del pneumatico, consapevole che questo è il processo che impiega più tempo e quello, di conseguenza, dove il risparmio può essere davvero notevole. Il mercato, da parte sua, ha risposto molto bene: "Ergo Control è stato incredibilmente ben accettato: oggi 8 prodotti su 10 vengono venduti con questo sistema, per tutti e tre i marchi. Siamo estremamente soddisfatti."

La ricerca, lo sviluppo e la produzione degli smontagomme avviene a Correggio, dove il gruppo possiede uno stabilimento definito "il fiore all'occhiello" della produzione di attrezzature. Tra i prodotti, sono tre quelli più interessanti messi in luce dall'azienda:

SMONTAGOMME BEISSBARTH MS 500 E MS 530



Lo smontagomme Beissbarth MS 500

Uno smontagomme entry level con performance in grado di assecondare le esigenze di un'officina che vuole diversificare il proprio lavoro e dare un servizio preciso e completo alla propria clientela. Lo **Smontagomme Beissbarth MS 500** è ad una velocità, con piatto da 20", mentre l'MS 530 è a 2 velocità e con il piatto da 22". Questi due smontagomme, identici tranne che per le differenze appena illustrate, fanno parte del progetto denominato "Fenice", fatto di prodotti che offrono funzionalità, robustezza e precisione. Fra gli accessori disponibili, spiccano il Tecnoroller NG, gonfiatubeless integrato.

SMONTAGOMME BOSCH TCE 4435 S 441 CON ERGO CONTROL



Lo smontagomme Bosch TCE 4435 S441

Lo **smontagomme Bosch TCE 4435 S441** è uno smontagomme che, grazie al piatto da 22", riesce a soddisfare la maggior parte di clienti/automobilisti che entrano in officina per quanto riguarda la tipologia di pneumatici da controllare e pensa anche alla salute di chi utilizza lo strumento, grazie ad Ergo Control, che è stato studiato affinché l'operatore durante il processo di stallonatura non pieghi la schiena e non subisca contraccolpi a nessuna parte del corpo. Questi contraccolpi a lungo andare influenzano la salute del lavoratore. Il Tecnoroller denominato TCE 330 è stato studiato perché l'operatore sia facilitato in ogni momento del lavoro e con qualunque tipologia di pneumatico che dovesse essere sottoposto a controllo. Completa il prodotto il Gonfiatubeless integrato.

SMONTAGOMME SICAM FALCO EVO 628 IT V8



Lo smontagomme Falco Evo 628 IT V8

Anche lo smontagomme **Falco Evo 628 IT V8** è dotato del sistema Ergo Control. Inoltre, presenta il Tecnoroller NG, che aiuta l'operatore nelle operazioni di smontaggio e di montaggio. Il piatto da 28" permette di operare su tutte le dimensioni di pneumatici in circolazione. La macchina è provvista di rulliera per alleggerire gli spostamenti del pneumatico durante la stallonatura. L'accessorio TLL permette di smontare il pneumatico senza l'ausilio della leva con una facilità di esecuzione e di estrazione della gomma dal cerchio estrema. La discesa pneumatica che completa in termini di facilità di operazioni la dotazione di questa macchina.

Forte del nuovo assetto, Rivolta Automotive riconquista i clienti premium

Sono due le anime della nuova società, sia in termini di prodotti, che di forza vendita: materiali di consumo e attrezzature



Il 2015 è stato un anno di stabilizzazione per l'azienda milanese Rivolta Automotive, che è riduce dalla fusione delle due società Pogliani & Rivolta SpA e Rivolta SpA. Il 2016 dovrà dunque essere l'anno della riaffermazione definitiva sul mercato, o meglio sui mercati, perché di fatto Rivolta Automotive incorpora due aziende e rappresenta due marchi leader: Hunter per quanto riguarda le attrezzature e Tech per i materiali di consumo. "Una delle caratteristiche distintive della nostra società è proprio il fatto che al proprio interno convivono due anime e due strutture di vendita separate: una dedicata al materiale di consumo e una alle attrezzature", spiega Francesco Alessi, Key Account Manager di Rivolta Automotive. "Il vantaggio di avere due divisioni è quello di poter offrire al cliente un pacchetto completo di prodotti per la propria officina. Pur avendo infatti due reti vendita distinte e specializzate, è solo una l'azienda da cui acquistano i prodotti".

Per i clienti più qualificati l'azienda ha anche studiato un programma ad hoc: i Rivolta Point. Il concetto attorno a cui ruotano questi centri di servizio brandizzati è proprio la professionalità, che diventa visibile anche per l'automobilista, che rivolgendosi ai Rivolta Point ha la certezza di scegliere un'officina in grado di offrire servizi di alta professionalità con prodotti e attrezzature di alto livello per l'assistenza e riparazione del pneumatico. Nel pacchetto dedicato a chi aderisce ci sono un 'sito vetrina' con geolocalizzazione, campagne pubblicitarie dedicate, formazione e materiale per l'allestimento del punto vendita.

"Siamo riusciti a riaffermare il nostro ruolo di protagonisti del mercato, – continua Alessi - grazie anche ai due marchi che danno lustro alla nostra società e che sono Hunter, leader mondiale nel settore delle attrezzature (assetto ruote, equilibratrici, smontagomme), e Tech, il brand americano leader nel mondo per il materiale di riparazione che distribuiamo in esclusiva da circa due anni. La dimostrazione di questa nostra leadership è che, nel corso del 2015, abbiamo perfezionato un accordo di collaborazione con due dei gruppi più forti del settore, Michelin ed Euromaster, che per le loro reti di specialisti hanno scelto di rivolgersi a noi".

Rivolta Automotive ha iniziato il 2016 con il passo giusto, registrando da subito un trend positivo del fatturato. L'azienda è però soddisfatta soprattutto del fatto che una fetta importante del fatturato venga realizzato con clienti di prim'ordine, clienti che sul mercato hanno influenza e che, in qualche modo, attestano la qualità dei prodotti e l'affidabilità del fornitore. Oltre a Michelin ed Euromaster, infatti, Rivolta ha conquistato la fiducia delle reti SuperService di Goodyear e First Stop di Bridgestone.

Uno smontagomme adatto a ogni esigenza: Hunter Revolution

E' sicuramente Hunter il marchio di smontagomme di segmento medio alto e top che meglio rappresenta Rivolta. L'ampiezza della gamma Hunter, in grado di soddisfare ogni esigenza, è uno dei fattori vincenti di Rivolta: si va infatti dallo smontagomme tradizionale automatico a quello dotato di helper (aiuto laterale per pneumatici ribassati e run flat), dall'automatico senza la leva a quello senza la leva con platorello, per finire con quello che l'azienda definisce "il re di cuori", ossia l'Hunter Revolution.

La vastità della gamma di prodotti corrisponde alle numerose e diverse esigenze che hanno i gommisti, in base alle caratteristiche dei loro clienti e di come è gestita la loro attività. Esistono infatti operatori di un certo livello che trattano pneumatici e ruote di gamma alta



e che di conseguenza hanno bisogno di attrezzature più sofisticate e gommisti che puntano invece su macchine più semplici senza particolari requisiti di funzionalità e operatività high performance. Ma anche all'interno della stessa officina, sono spesso necessarie macchine di diverso tipo, per soddisfare dei bisogni diversi o dei carichi di lavoro particolari.

“In definitiva – dice Alessi –, i parametri da tenere in considerazione al momento dell'acquisto, sono gli stessi di quando si acquista una vettura, ossia bisogna ragionare sulle esigenze. Per gli smontagomme bisogna capire se l'attività per la quale si cerca la macchina sia prioritaria o secondaria e se sia necessaria una certa qualità oppure magari una velocità superiore. Insomma l'attrezzatura va acquistata in funzione della clientela e delle performance da realizzare”.

Anche le officine meccaniche si stanno orientando verso macchine di alta gamma

La forza vendita di Rivolta Automotive ha registrato negli ultimi anni una significativa evoluzione nell'acquisto degli smonta gomme di alta gamma: ai gommisti si sono affiancate numerose officine autorizzate di marchi automobilistici. Inoltre, se queste ultime fino a pochi anni fa vedevano l'inserimento della manutenzione pneumatici all'interno dell'attività quasi come un fastidio, oggi si sono accorte che può essere un'opportunità di business interessante. Di conseguenza anche la scelta degli smontagomme e delle equilibratrici sta passando da un livello base economico a una fascia di prodotti di livello medio alto e top.

“Oggi lo smontagomme non è più solo appannaggio del gommista”, dice Alessi. “Meccanici, officine e concessionarie hanno creato al loro interno un reparto gomme e, mentre all'inizio volevano spendere pochissimo per l'attrezzatura, oggi sono diventati efficienti e vogliono utilizzare smontagomme di alto livello, proprio come quelli dei gommisti tradizionali. La forbice fra le attrezzature per i gommisti e quelle per gli altri operatori, che una volta era molto ampia, oggi si

è ristretta moltissimo. Non possiamo parlare proprio di inversione di tendenza, ma di certo altri operatori hanno capito, relativamente in fretta, che vale la pena di investire in questo servizio. Siamo convinti che il gommista rimarrà sempre il protagonista assoluto, se manterrà il passo evolvendo la propria professionalità con l'offerta di prodotti e servizi di alta qualità, in caso contrario perderà competitività a favore di altri operatori del mercato”.

Hunter Revolution, il re di cuori della gamma smontagomme

L'ultimo nato e fiore all'occhiello di Rivolta Automotive è lo smontagomme Hunter Revolution, un prodotto che è stato interamente progettato, sviluppato e costruito made in USA all'interno di una delle fabbriche di Hunter. Rivolta ci tiene a sottolineare questa caratteristica, perché Hunter, che è leader negli assetti, vuole diventarlo anche negli smontagomme. Revolution è completamente realizzato con tecnologia Hunter, in ogni minimo particolare, ed è il primo smontagomme che può vantare questa paternità.

Ciò che distingue Hunter Revolution è soprattutto la semplicità. “Quando si progetta e si costruisce uno smontagomme, - continua Alessi – bisogna tenere a mente che è e resterà sempre uno strumento di lavoro e che pertanto deve avere due caratteristiche essenziali: praticità e facilità di utilizzo. Uno smontagomme può essere sofisticato quanto si vuole, ma deve essere semplice da usare”.

Essendo nato con queste premesse, Revolution è uno strumento molto intuitivo, che non ha manuali d'uso enciclopedici e che può essere utilizzato facilmente da tutti, anche senza una formazione specifica.

La formazione, fattore chiave di successo per le vendite e i video come pubblicità ma anche come tutorial

Per presentare il modello di punta Hunter Revolution, Rivolta utilizza due video accattivanti di





sponibili sul canale YouTube *Hunterengco*. Il primo presenta un ragazzino di 11 anni che, senza alcuna difficoltà, smonta delle grosse ruote. Il secondo invece, che si intitola "Revolution 10x10", fa vedere 10 operatori disposti a semicerchio, ciascuno con un Revolution, che devono smontare ognuno un pneumatico diverso, dai 14 ai 30 pollici. Ebbene, in due minuti e venti, tutti i pneumatici vengono smontati. Stesso identico tempo, nonostante i 10 operatori siano

"Sulle attrezzature c'è sempre qualcosa da imparare, perché per determinati tipi di pneumatici sono necessarie delle accortezze particolari e anche i prodotti – ruote e gomme – sono in continua evoluzione. Siamo in grado di erogare corsi di vario tipo, sia presso la nostra sede che dal cliente, al momento della consegna delle attrezzature".



Hunter e Tech sono naturalmente al fianco del loro distributore anche per quanto riguarda la formazione e Hunter, in particolare, offre anche un canale dedicato su YouTube, *hunter learning channel*, che contiene dei veri e propri "tutorial", ossia dei video veloci che presentano le varie attrezzature e che fungono da veri e propri manuali d'uso, in quanto mostrano in modo facile e immediato come utilizzare la macchina.

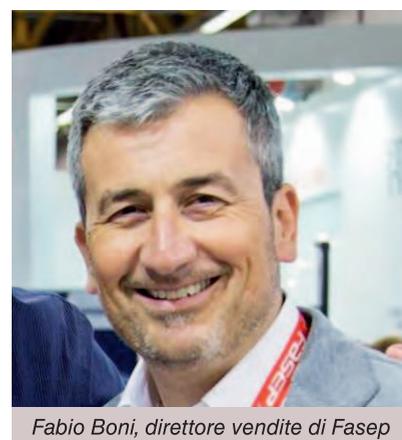
diversi e lavorino su ruote di dimensioni diverse.

Rivolta ha sempre considerato la formazione come un elemento primario della sua attività e, da almeno 30 anni, realizza corsi di formazione per i propri clienti. "La formazione per noi è fondamentale, perché consente di offrire un servizio di qualità al cliente ed è assolutamente necessaria per affrontare le sfide sempre più complesse del mercato del futuro", dice Alessi. L'azienda dispone di due training center distinti, uno per le attrezzature e uno per le riparazioni del pneumatico e all'inizio dell'anno distribuisce ai propri venditori il calendario, che in breve resta con ben poche settimane libere.

"L'obiettivo di quest'anno per Rivolta Automotive è potenziare sempre di più l'immagine già eccezionale di Hunter, sia per la gamma smontagomme, che per altre attrezzature, come ad esempio il nuovissimo sistema a terra per la lettura immediata del battistrada o la recente evoluzione del sistema Quick Check anche al settore autocarro. Per quanto riguarda invece il materiale di consumo, il prodotto dell'anno sarà sicuramente il TPMS. Per entrambe le divisioni, comunque, siamo molto ottimisti, perché, forti di un nuovo assetto molto stabile, siamo pronti ad affiancare al meglio i nostri clienti", conclude Alessi.

Fasep: i prodotti made in Italy garanzia di qualità

“I prodotti che Fasep realizza o, come in questo caso, distribuisce, sono completamente italiani, e questo per l'azienda rappresenta una garanzia di qualità assoluta, oltre che un vanto.” Così Fabio Boni, direttore vendite di Fasep, presenta la linea di smontagomme e la filosofia dell'azienda fiorentina. La scelta dell'azienda di mantenere l'italianità dei prodotti è stata premiata dai nuovi clienti che hanno deciso di acquistare un prodotto Fasep: “Rispetto ad altri produttori, anche di livello internazionale, non abbiamo spostato una parte della produzione in Cina. Questo è stato percepito molto positivamente dai clienti, che hanno capito che non siamo disposti a scendere a compromessi per la nostra offerta. E per questo motivo, diversi gommisti importanti hanno iniziato ad utilizzare attrezzatura Fasep nei loro negozi!”



Fabio Boni, direttore vendite di Fasep



I prodotti Fasep, infatti, sono sempre stati tradizionalmente presenti nelle officine. Ma negli ultimi anni le vendite di equilibratrici e smontagomme sono cresciute proprio tra i gommisti e questo è un dato particolarmente interessante perché è indice, innanzitutto, che la qualità dei prodotti è migliorata ulteriormente. A conferma di questo, se il fatturato globale dell'azienda è in crescita con una percentuale ad una cifra, quello italiano sta godendo di uno sviluppo a due cifre. La diffusione tra i gommisti è, inoltre, dimostrazione di grande robustezza dei prodotti perché, in un segmento che è sempre più stagionalizzato, lo stress a cui è sottoposta una macchina è sempre maggiore. L'utilizzo per 8-10 ore al giorno mette in risalto i prodotti costruiti con maggior attenzione e, fattore ancora più importante, fa capire quale smontagomme è in grado di lavorare così duramente senza rompersi: un guasto durante la stagione di picco rappresenta, infatti, un problema enorme per un gommista. Infine, oltre a qualità ed innovazione, un altro punto di forza dell'azienda è, secondo Boni, il servizio post vendita, al giorno d'oggi sempre più fondamentale.

La gamma di smontagomme di Fasep rappresenta il completamento dell'offerta di prodotti in cui l'azienda è specializzata, ovvero quelli per la bilanciatura e l'assetto ruote, ma è comunque molto estesa e completa: “Con i nostri smontagomme copriamo la domanda di mercato di 90 paesi nel mondo, dal Sud

Lo smontagomme
tradizionale RAE.2108



Lo smontagomme Leverless RASE.TOP2148

Africa al Nord Europa, fino al Giappone e al Sud Est Asiatico. Sono prodotti di alta gamma, moderni e con caratteristiche particolari.

Ad esempio, il RAE.2108 è uno smontagomme tradizionale, ma dotato delle ultime tecnologie, come il sistema elicoidale di spostamento braccio di montaggio. Questo porta due grandi vantaggi: il primo è la robustezza, perché il sistema non è ancorato in basso per lo spostamento posteriore del palo come i modelli tradizionali, ma la rotazione del palo è elicoidale. In questo modo, la flessione della parte meccanica è molto ridotta. Il secondo vantaggio è lo spazio: chiaramente rispetto ad un automatico tradizionale, il 2108 consente un risparmio di almeno 50-70 cm in profondità. Se moltiplichiamo questo dato per 3 o 4 prodotti, quelli di cui un gommista è dotato, otteniamo un risparmio di circa 15 metri quadrati."

Un altro prodotto interessante è il RASE.TOP2148, uno smontagomme Leverless con

palo di montaggio a movimento laterale, indispensabile per ruote con pneumatici maggiorati e ribassati. Il 2148 è interessante perché, secondo Boni, coniuga la semplicità e praticità degli smontagomme tradizionali con la possibilità di lavoro su gomme Run-Flat delle macchine di nuova concezione Leverless, con una spesa non eccessiva.

Infine, una novità che sarà presentata ad Essen è il 4030, che offre importanti automazioni, come il posizionamento elettrico comandato tramite joystick con memory sistem e il movimento elettrico del platello tramite joystick.



Lo smontagomme Leverless RASE.TOP 430

www.rivoltaautomotive.com
rivolta@rivoltaautomotive.com



Since 1951



IL FUTURO COMINCIA CON LA SICUREZZA

Giuliano: prodotti che esaltano l'operatore

Nel quarantesimo anniversario di attività il gruppo Giuliano sta realizzando grandi progetti, che coinvolgono soprattutto i prodotti e la comunicazione, ma anche un importante rafforzamento della presenza sul mercato italiano. L'azienda di Correggio sta infatti intensificando

il numero di eventi volti a mettere sotto i riflettori i due nuovi smontagomme che debutteranno ufficialmente nella loro versione definitiva ad Automechanika 2016 a Francoforte.



Emanuela Pellicari, Key Account Manager di Giuliano Group che si occupa anche di comunicazione, ha presentato il Crossage Evo Plus e l'XBoss: "Sono due prodotti con caratteristiche particolari rispetto al resto del mercato. Il primo è un lever - no lever, ossia uno smontagomme che, grazie ad un dispositivo brevettato, permette di lavorare anche con leva. E' evidente che si tratta di un prodotto unico, che nasce leverless ma che permette di lavorare utilizzando la leva in caso di necessità, per lo smontaggio ad esempio di pneumatici tradizionali."

Crossage Evo Plus è la terza generazione della linea Crossage, che, sia nel 2011 che nel 2013, ha ottenuto il riconoscimento "Top 20 Tools". La capacità di essere lever- no lever viene ottenuta grazie alla tecnologia brevettata QX Plus, che consente, tramite un selettore, di trasformare lo smontagomme da leverless a tradizionale, di fatto sdoppiando la personalità del prodotto. La seconda caratteristica tecnologicamente avanzata, impiegata non solo su Crossage Evo Plus ma anche su altri smontagomme Giuliano, è rappresentata dal braccio premitalone ausiliario BP1 Plus, grazie al quale si facilita il montaggio/ smontaggio del secondo tallone su pneumatici ultra ribassati o run flat con il plus dell'autostivaggio a fine lavoro. Inoltre, Crossage Evo Plus è dotato del dispositivo Smart Lock, definito da Giuliano "il sistema di bloccaggio manuale più veloce al mondo".

XBOSS è lo smontagomme superautomatico touchless leverless top di gamma Giuliano, che rappresenta l'ultimo passo dell'evoluzione della linea degli smontagomme senza leva. "XBoss è basato sul sistema brevettato SA FAST (SAfe on wheel FAST on work, sicurezza sulla ruota velocità di lavoro) e racchiude in sé il meglio delle tecnologie di altri due smontagomme Giuliano di successo, "Queen" e "The Boss". Con XBoss è sufficiente un solo posizionamento della ruota, grazie alle linee guida con cui è stato concepito e alla tecnologia del doppio laser di posizionamento Twin Lasers, per montare/smontare il pneumatico mediante il sistema automatizzato brevettato di tre utensili indipendenti TriTool. Tutti gli utensili di lavoro sono azionati da sistema motoinverter, estremamente preciso e potente. Anche XBOSS è dotato di Smart Lock, sicuramente il sistema di bloccaggio più veloce e sicuro al mondo."

XBOSS rappresenta un importante paragrafo nella storia dello smontagomme: è un superautomatico top di gamma a funzionamento elettromeccanico, senza impiego di elettronica per la movimentazione degli utensili. L'attuale filosofia di Giuliano che emerge da questi due prodotti top di gamma è molto chiara: l'azienda sostiene



Lo smontagomme XBOSS superautomatico touchless leverless è il top di gamma Giuliano



Crossage Evo Plus è la terza generazione della linea Crossage

l'intervento dell'uomo nel ciclo di lavoro. "Tuttavia ciò non significa – afferma Pellicciari - che il nostro R&D non sia in grado di sviluppare soluzioni paragonabili alla concorrenza, con impiego di elettronica, ma al momento questa è stata la nostra scelta per quanto concerne XBOSS, decisione confortata dalla soddisfazione espressa dai clienti ai quali la macchina è già stata presentata. XBOSS è stata comunque progettata per poter essere agevolmente trasformata in futuro in una soluzione a funzionamento elettronico. Crossage Evo Plus ed XBOSS rappresentano i top di una gamma di prodotti completa, dallo smontagomme per ruote moto a quello per camion, che da anni viene con successo distribuita in tutto il mondo dai partner Giuliano."

L'Italia rappresenta uno dei progetti a breve termine più importanti per Giuliano: il Gruppo sta lavorando per avere una presenza diretta e più definita sul mercato italiano, non solo attraverso OEM come finora avvenuto, ma attraverso una nuova rete di distribuzione attualmente in fase di definizione. Questo avverrà in due possibili modi: sia attraverso la collaborazione con attuali OEM, ma con un sostanziale rafforzamento del brand Giuliano, che tramite i distributori Xedra, brand del gruppo che si occupa delle linee revisione e prova freni, già ben conosciuto e posizionato sul mercato italiano grazie anche alla recente introduzione delle nuove norme MCTCNET 2, a cui i prodotti Xedra hanno fornito una risposta altamente professionale e qualitativa.

Il 2015 è stato un anno molto importante ed estremamente soddisfacente per i prodotti a marchio Xedra in Italia, ed il gruppo Giuliano intende rafforzare i rapporti con i distributori Xedra per potenziare il posizionamento anche delle attrezzature sul mercato italiano. Nuovi prodotti, progetti e idee: Giuliano è pronta per altri 40 anni di successi.

Cemb punta su robustezza e semplicità

Fondata nel 1946 dall'Ing. Luigi Buzzi, Cemb si è specializzata, fin dal suo inizio, nella produzione di macchine equilibratrici e apparecchi per la misura e l'analisi delle vibrazioni. Prima fabbrica del settore in Italia e seconda nel mondo che, da subito, si caratterizzò per l'alta specializzazione, la flessibilità e la continua innovazione delle soluzioni tecniche.



Cemb produce macchine equilibratrici industriali per il settore garage e apparecchiature di Vibro-tecnica e mette a disposizione dei propri clienti il know-how necessario per risolvere qualsiasi problema di equilibratura.

Anticipare le esigenze del mercato, proporre soluzioni tecniche originali e innovative e ricercare la massima qualità del prodotto: per raggiungere questi obiettivi, Cemb investe ogni giorno in ricerca e progettazione e ha creato nel tempo uno staff tecnico di elevata professionalità ed esperienza.

Nel settore industriale, con l'ausilio di sofisticati sistemi informatici, gli specialisti Cemb seguono passo-passo ogni nuovo progetto: dall'analisi delle caratteristiche alla definizione delle specifiche, dalla realizzazione del prototipo alle prove di funzionalità. Grazie a una cabina di collaudo, l'azienda è inoltre in grado di riprodurre tutti i climi esistenti sulla terra, a qualsiasi pressione, temperatura, umidità e livello di ionizzazione. In questo modo, le nuove macchine possono essere testate nelle reali condizioni operative.

In settant'anni di continua e costante innovazione tecnica, Cemb ha depositato più di cento brevetti, frutto delle preziose esperienze accumulate nel settore industriale e in quello garage, che operano in stretta sinergia.

Cemb vanta inoltre di essere stata pioniera anche nel campo degli smontagomme, grazie alla rivoluzionaria ideazione, negli anni 60, del sistema di stallonamento a rulli, idea successivamente ripresa, a brevetto scaduto, da tutti i principali costruttori di smontagomme.

Oggi l'azienda non produce più smontagomme internamente, avendo deciso di focalizzarsi sul core product ma, proprio perché essi sono un prodotto del tutto complementare alle equilibratrici, ha fatto suo tutto il know-how alla base. Negli ultimi anni, infatti, Cemb ha puntato sul concetto Total Quality e ha presentato una nuova linea completa di smontagomme, caratterizzati da robustezza, semplicità di utilizzo e attenzione ai dettagli, con un ventaglio di soluzioni adatte ad ogni necessità. Con i due stabilimenti in Mandello del Lario e altre acquisizioni in Italia e Germania,

oggi il gruppo Cemb esporta in più di 80 Paesi nei cinque continenti oltre l'85% della sua

produzione. Per prestare maggiore attenzione al mercato americano, già nel 1978 fu costituita BL Sysetm Inc. – Cemb USA a Gainesville GA, garantendo così la presenza diretta dell'azienda sul territorio.

La divisione garage di Cemb è rappresentata sul mercato italiano dalla commerciale Sipav Srl. La struttura distributiva di cui Sipav si avvale è composta da una capillare rete di venditori diretti su tutto il territorio nazionale, supportata da un'efficiente servizio postvendita

Presso la sede di Reggio Emilia, su di una superficie di 36.000 mq, Sipav dispone di un ampio magazzino di attrezzature e materiale di consumo, di sale esposizioni e di un training center a disposizione dei propri clienti e della forza di vendita.



Cormach: piccola realtà, grande flessibilità

Cormach è una azienda di dimensioni medio-piccole con sede a Correggio, nella "patria" degli smontagomme. Fondata nel 1989, ha da sempre fatto buon uso della fitta rete di artigiani che popolano questo territorio, specializzato nella produzione di attrezzature automotive. Con il passare degli anni, Cormach si è evoluta fino a diventare una moderna impresa, mantenendo però le caratteristiche e i pregi che le realtà di piccole dimensioni possono offrire al mercato.

R

amona Morini, responsabile marketing di Cormach, ha affermato: "Cormach è una piccola azienda radicata sul territorio, consapevole di rappresentare una piccola realtà rispetto ai colossi, anche locali, del mercato. Tuttavia, proprio le dimensioni sono uno dei nostri punti di forza: la flessibilità è, infatti, un valore aggiunto notevole. Siamo in grado di rispondere a tutte le esigenze dei nostri clienti, garantendo una vasta personalizzazione del prodotto. A volte sono davvero piccole cose, ma che possono fare la differenza per il cliente, che, inoltre, ha un riferimento unico in azienda."

Negli ultimi tre anni il responsabile del mercato italiano di Cormach, Gino Ruozi, si è impegnato in un progetto che coinvolge i distributori. È sulla loro rete, infatti, che l'azienda sta concentrando le forze per crescere: l'obiettivo è la creazione di un network di distributori locali che, grazie alla conoscenza dei clienti e del territorio e tramite il supporto continuo di Cormach dal punto di vista tecnico e commerciale, possano dimostrare la competitività loro e dei prodotti, offrendo anche l'assistenza diretta. Sono anche stati organizzati eventi in azienda con la presentazione dell'offerta e momenti formativi, con l'obiettivo di fidelizzare i distributori e fornire loro il supporto necessario a svolgere al meglio il loro lavoro.

Infine, per quanto riguarda gli smontagomme troviamo diverse novità nel 2016: uno smontagomme superautomatico leverless, che debutterà ad Automechanika Frankfurt, ed il modello CM 646, che è stato aggiunto alla gamma poche settimane fa. Questo prodotto è in grado di lavorare con pneumatici Low Profile e Run Flat, con dimensioni dei cerchi da 10 a 26 pollici. Il CM 646 presenta interessanti caratteristiche: per lavorare con i cerchi da 24 a 26 pollici, è possibile regolare manualmente le griffe, mentre la velocità di rotazione è variabile, grazie alla presenza del motoinverter con

comando a pedale. Il palo è ribaltabile pneumaticamente, sempre con comando a pedale, il braccio porta utensile e quello orizzontale telescopico sono a bloccaggio pneumatico simultaneo, mentre il cilindro stallonatore è in acciaio inox e a doppio effetto. Il braccio stallonatore è regolabile. Infine, è disponibile una versione "GT", dotata di dispositivo per il gonfiaggio dei pneumatici tubeless.



Il modello CM 646, che è stato aggiunto alla gamma poche settimane fa



Gino Ruozi, responsabile del mercato italiano di Cormach



www.pneusnews.it/smontagomme

SMONTAGOMME DIAGNOSTICI

Macchine dotate di smontaggio Leverless e con la possibilità di eseguire diagnosi ruota -del solo cerchio-del solo pneumatico e di suggerire il migliore accoppiamento radiale



CORGHI	Artiglio Uniformity	Scheda Tecnica
--------	---------------------	--------------------------------

SMONTAGOMME LEVERLESS DINAMICI

Macchine dotate di smontaggio Leverless e con cicli di lavoro computerizzati o automatizzati

BUTLER	Capture.3	Scheda Tecnica
CORGHI	Artiglio Master Code	Scheda Tecnica
FASEP	RASE.TOP4030.MEMORY	Scheda Tecnica
HPA	M 1032	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	Aquila Tornado	Scheda Tecnica
RIVOLTA AUTOMOTIVE	Hunter Revolution	Scheda Tecnica
SICE	S 1000 Evoluzione	Scheda Tecnica

SMONTAGOMME LEVERLESS TOUCHLESS

Macchine con Sistema Leverless evoluto, con la peculiarità di non toccare mai il cerchio e ridurre tensioni pneumatico durante s/montaggio

CORGHI	Artiglio Master 26 MI	Scheda Tecnica
CORGHI	Artiglio Master Jolly	Scheda Tecnica
GIULIANO	XBoss	Scheda Tecnica
GIULIANO	The Boss	Scheda Tecnica
RIVOLTA AUTOMOTIVE	Hunter TCX575	Scheda Tecnica
SICE	S 300 M	Scheda Tecnica

SMONTAGOMME LEVERLESS SOFT-TOUCH

Macchine con Sistema Leverless evoluto che possono toccare la ruota ma con elementi studiati appositamente che garantiscono di non rovinarla

BUTLER	Aikido.34 light	Scheda Tecnica
BUTLER	Kendo.30S	Scheda Tecnica
CEMB	Matic750	Scheda Tecnica

SMONTAGOMME LEVERLESS

Macchine con Sistema Leverless, applicato su macchine specifiche e non che però vanno/o possono andare a contatto con il cerchio

BUTLER	Ergolock.CBLL	Scheda Tecnica
BUTLER	Memo Speed	Scheda Tecnica
CEMB	Matic700	Scheda Tecnica
CEMB	SM675	Scheda Tecnica
CEMB	SM665	Scheda Tecnica
CORGHI	Artiglio 500	Scheda Tecnica
CORGHI	Artiglio 50	Scheda Tecnica
CORGHI	A 2025 LL	Scheda Tecnica

SMONTAGOMME LEVERLESS



CORMACH	PUMA	Scheda Tecnica
CORMACH	LIGRO - LIGRO GT	Scheda Tecnica
FASEP	RASE.TOP3030	Scheda Tecnica
FASEP	RASE.TOP3030.ECO	Scheda Tecnica
FASEP	RASE.TOP2146/2148	Scheda Tecnica
FASEP	RASE.TOP2132	Scheda Tecnica
FASEP	RASE.TOP2125	Scheda Tecnica
GIULIANO	Crossage Evo Plus	Scheda Tecnica
HPA	M 928 ROYAL	Scheda Tecnica
HPA	M 830 LL	Scheda Tecnica
HPA	M 824 FS LL + ALLY 90	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	Raptor	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	Audax	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	Aquila AS 944 LL	Scheda Tecnica
RIVOLTA AUTOMOTIVE	Hunter Auto34	Scheda Tecnica
SICE	S 100 PL	Scheda Tecnica
SICE	S 48 TL	Scheda Tecnica
SICE	S 45 TL	Scheda Tecnica

SMONTAGOMME TRADIZIONALI

Macchine tradizionali con movimento automatico del palo verticale (tilting back o swing arm)

BUTLER	Combi.24TLX	Scheda Tecnica
BUTLER	Airdraulic.24TLX	Scheda Tecnica
BUTLER	Classic 24AX	Scheda Tecnica
BUTLER	HP 645	Scheda Tecnica
BUTLER	HP 643	Scheda Tecnica
BUTLER	HP 641	Scheda Tecnica
BUTLER	HP 441	Scheda Tecnica
CEMB	SM655	Scheda Tecnica
CEMB	SM650	Scheda Tecnica
CEMB	SM645	Scheda Tecnica
CEMB	SM640	Scheda Tecnica
CEMB	SM635	Scheda Tecnica
CEMB	SM630	Scheda Tecnica
CEMB	SM615	Scheda Tecnica
CORGHI	A 2030	Scheda Tecnica
CORGHI	A 2025	Scheda Tecnica
CORGHI	A 2020	Scheda Tecnica
CORGHI	A 224	Scheda Tecnica
CORGHI	A 2015	Scheda Tecnica
CORGHI	A 9824 TI	Scheda Tecnica
CORGHI	A 2005	Scheda Tecnica
CORMACH	CM 601 GT	Scheda Tecnica
CORMACH	CM 646	Scheda Tecnica
CORMACH	CM 646 GT	Scheda Tecnica
CORMACH	F 535S – F 535S GT	Scheda Tecnica
CORMACH	F 530S – F 530S GT	Scheda Tecnica
CORMACH	F 524S – F 524S GT	Scheda Tecnica
CORMACH	CM 330 – CM 330 GT	Scheda Tecnica
CORMACH	F 23 AS – F 23 AS GT	Scheda Tecnica
CORMACH	F 524 SW	Scheda Tecnica

SMONTAGOMME TRADIZIONALI



CORMACH	F 21	Scheda Tecnica
FASEP	RASE.2124.GP	Scheda Tecnica
FASEP	RASE.2034.GP	Scheda Tecnica
FASEP	RASE.2028.GP	Scheda Tecnica
FASEP	RASE.2026.GP	Scheda Tecnica
FASEP	RAE.2108	Scheda Tecnica
FASEP	RAE.2102 RACING	Scheda Tecnica
FASEP	RAE.2102	Scheda Tecnica
GIULIANO	SX 234	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 234	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 228 PRO DUO	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 228 PRO	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 228	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 226 PRO	Scheda Tecnica
GIULIANO	SL 22 PRO	Scheda Tecnica
GIULIANO	SL 22	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 226	Scheda Tecnica
GIULIANO	MAXI	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 116	Scheda Tecnica
GIULIANO	SL 11	Scheda Tecnica
HPA	M 624 2V FS	Scheda Tecnica
HPA	M 522 2V FS	Scheda Tecnica
HPA	M 424	Scheda Tecnica
HPA	M 322	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	Aquila AS963	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	Aquila AS946 WDK	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	Aquila AS944	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	Aquila AS943/TI	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	Aquila AS934	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	Aquila AS924	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	Aquila AS905	Scheda Tecnica
RIVOLTA AUTOMOTIVE	Hunter TCX525	Scheda Tecnica
SICE	S 48 TOP	Scheda Tecnica
SICE	S 45 TOP	Scheda Tecnica
SICE	S 45	Scheda Tecnica
SICE	S 43	Scheda Tecnica
SICE	S 42	Scheda Tecnica
SICE	S 41 MAXI	Scheda Tecnica
SICE	S 41 E	Scheda Tecnica

SMONTAGOMME MOBILI VETTURA

Macchine destinate al servizio mobile

CORGHI	Artiglio 55	Scheda Tecnica
CORGHI	Mobile Service	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	Aquila AUDAX M	Scheda Tecnica

SMONTAGOMME MOTO

Macchine dedicate alle ruote moto e scooter

BUTLER	PC240.Bike	Scheda Tecnica
CEMB	SM615 Bike	Scheda Tecnica

SMONTAGOMME MOTO


CORGHI	BC 200 S	Scheda Tecnica
CORMACH	F 26A BIKE	Scheda Tecnica
CORMACH	F 24 BIKE	Scheda Tecnica
FASEP	RAE.2102 MOTO	Scheda Tecnica
FASEP	R.1021	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 116 Bike	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	Aquila GP20	Scheda Tecnica
SICE	M39 ATV	Scheda Tecnica

SMONTAGOMME PESANTI

Macchine dedicate al segmento "pesante"

BUTLER	Navigator 73.17	Scheda Tecnica
BUTLER	Navigator 63.17	Scheda Tecnica
BUTLER	Navigator 63.15	Scheda Tecnica
BUTLER	Navigator 43.15 – 43.15SL	Scheda Tecnica
BUTLER	Navigator 43.11SL – 43.11ST	Scheda Tecnica
BUTLER	Navigator 51.15 – 51.15 M	Scheda Tecnica
BUTLER	Navigator 41.13SA – 41.13EI – 41.13 – 41.11N	Scheda Tecnica
BUTLER	Navigator 11EI – 11N – NT	Scheda Tecnica
BUTLER	Navigator 01N	Scheda Tecnica
CEMB	SM68T-HD	Scheda Tecnica
CEMB	SM36T	Scheda Tecnica
CEMB	SM33T	Scheda Tecnica
CEMB	SM62T-HD	Scheda Tecnica
CEMB	SM32T	Scheda Tecnica
CORGHI	Monster AGTT LL	Scheda Tecnica
CORGHI	AGTT 1600 A	Scheda Tecnica
CORGHI	HD 1400 I	Scheda Tecnica
CORGHI	HD 1000 A RADIO	Scheda Tecnica
CORGHI	HD 1000A BASE	Scheda Tecnica
CORGHI	HD 800 A	Scheda Tecnica
CORGHI	HD 1400 E	Scheda Tecnica
CORGHI	HD1000 RADIO	Scheda Tecnica
CORGHI	HD1000 BASE	Scheda Tecnica
CORGHI	HD900	Scheda Tecnica
CORGHI	HD700	Scheda Tecnica
CORGHI	HD500	Scheda Tecnica
CORMACH	FT 1456A	Scheda Tecnica
CORMACH	SUPER VIGOR 2450	Scheda Tecnica
CORMACH	CM SUPER 56N	Scheda Tecnica
CORMACH	FT 560	Scheda Tecnica
CORMACH	CM SUPER 27	Scheda Tecnica
CORMACH	FT 26S	Scheda Tecnica
FASEP	RGU267E	Scheda Tecnica
FASEP	RGU267.ECO	Scheda Tecnica
FASEP	RGU264E	Scheda Tecnica
FASEP	RGU 264E-T	Scheda Tecnica
FASEP	RGU600E	Scheda Tecnica
FASEP	RGU568E	Scheda Tecnica
FASEP	RGU566E	Scheda Tecnica

SMONTAGOMME PESANTI



FASEP	RGU56E.XL	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 558	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 560	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 551 XLA	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 551 XL	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 557	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 554 T	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 554	Scheda Tecnica
HPA	F 562	Scheda Tecnica
HPA	F 560 A SPECIAL	Scheda Tecnica
HPA	F 560 SPECIAL	Scheda Tecnica
HPA	F 560 A	Scheda Tecnica
HPA	F 560	Scheda Tecnica
HPA	F 260	Scheda Tecnica
HPA	F 240 A	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	TBE 160 MATIC	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	TBE 160 TERRA	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	TBE 156 SUPER PRO	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	TBE 155 SUPER	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	TBE 126 SUPER	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	TBE 156 N PRO	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	TBE 126 DELUXE	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	TB 155	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	TBE 126 N	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	TB 125	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	TB 120	Scheda Tecnica
RIVOLTA AUTOMOTIVE	Hunter Red Tirez 260	Scheda Tecnica
RIVOLTA AUTOMOTIVE	Hunter Red Tirez 560	Scheda Tecnica
SICE	S 58 LL	Scheda Tecnica
SICE	S 560	Scheda Tecnica
SICE	S 55 A	Scheda Tecnica
SICE	S 55	Scheda Tecnica
SICE	S 54 A	Scheda Tecnica
SICE	S 54	Scheda Tecnica
SICE	S 53	Scheda Tecnica
SICE	S 52 A	Scheda Tecnica

SMONTAGOMME MOBILI PESANTI

Macchine dedicate al servizio mobile per il segmento "pesante"

BUTLER	Navigator 26 HW.T	Scheda Tecnica
BUTLER	Navigator 26 HW	Scheda Tecnica
BUTLER	NAV26HW.ST	Scheda Tecnica
CORGHI	HD650 tilt	Scheda Tecnica
FASEP	RGU2671 Mobile	Scheda Tecnica
GIULIANO	S 561	Scheda Tecnica
HPA	F 226 MOBILE	Scheda Tecnica
MONDOLFO FERRO	123 Mobile	Scheda Tecnica
RIVOLTA AUTOMOTIVE	Hunter Red Tirez 160	Scheda Tecnica

Preview

Focus on Test Estivi

Dopo il grande successo del focus on che presentava i test sui pneumatici invernali, il prossimo magazine di approfondimento sarà dedicato ai test sui pneumatici estivi. In questo speciale verranno presentati tutti i test delle più importanti riviste europee, con le classifiche, i punti di forza, quelli di debolezza e i commenti.

I test sono un argomento di vendita sempre più importante anche in Italia e il gommista deve essere preparato a spiegare al cliente come si è piazzato un determinato modello in un particolare test. Con il focus on sui test estivi, tutte le principali prove sono presentate nella stessa rivista, che è scaricabile, stampabile o consultabile online!



IL CATALOGO ONLINE DEGLI SMONTAGOMME

➔ WWW.PNEUSNEWS.IT/SMONTAGOMME

