



De Nederlandse consul-generaal in Antwerpen, Bert van der Lingen, vertelt over de kansen voor ondernemers in Vlaanderen en welke ondersteuning het consulaat hierbij kan bieden.

“Onze havens hebben met soortgelijke uitdagingen te maken”

Samen met België werken aan een waterstofvallei



Havenontwikkeling, verduurzaming van de binnenvaart, windparken op zee en een gezamenlijke *Hydrogen Valley*. Bert van der Lingen, onze consul-generaal in Antwerpen, ziet genoeg mogelijkheden voor Vlaams-Nederlandse samenwerking.

Wanneer kloppen ondernemers bij jullie aan, en wat zijn dan jullie belangrijkste taken?

“Het consulaat-generaal in Antwerpen richt zich op de provincies Antwerpen en Limburg, en de Vlaamse havens. Wij houden ons bezig met energietransitie, infrastructuur, havenontwikkeling en verduurzaming van de binnenvaart. Net als de Nederlandse ambassade in Brussel hebben we drie taken: we verlenen ondernemers toegang tot overheden en handelspartners, maken scans van de lokale markt en organiseren handelsmissies. Tijdens de missies laten wij ondernemers zien wat er op de Belgische markt speelt en brengen we hen in contact met mogelijke partners of klanten.”

Onlangs vond een handelsmissie plaats over duurzame infrastructuur en circulaire bouw. Wat heeft deze missie gebracht?

“In Nederland is veel kennis op het gebied van duurzame, circulaire en *bio-based* producten die toepasbaar zijn in de (infra)bouw. België heeft behoefte aan deze kennis, want het moderniseren van de ringwegen rondom Antwer-

pen en Brussel staat op de planning. Verder komen er vervangings- en renovatieopgaven aan. Tijdens de handelsmissie komen ondernemers meer te weten over relevante projecten in Vlaanderen en het Brussels Hoofdstedelijk Gewest, zodat ze hopelijk een partnerrol kunnen vervullen bij alle nieuwe ontwikkelingen. Een aantal Nederlandse bedrijven doet dit al.”

Hoe kunnen Nederland en België samen optrekken in de energietransitie?

“Hoewel we offshore vaak stevige concurrenten zijn, zie ik kansen voor samenwerking op het gebied van wind op zee. Zowel België als Nederland willen tegen 2030 meer windmolens in zee plaatsen. Vlaams-Nederlandse samenwerking kan helpen om deze ambities te realiseren. Kijkend naar de ontwikkeling van de mondiale markt, zou pre-competitieve samenwerking onze concurrentiepositie in de maritieme technieksector ten goede kunnen komen. Mooi dus dat een aantal Belgische offshore-bedrijven zich aansloot bij een Nederlandse wind-op-zeemissie naar de Baltische staten.”



Bert van der Lingen:

“Hoewel we offshore vaak stevige concurrenten zijn, zie ik kansen voor samenwerking op het gebied van wind op zee”

En hoe kunnen beide landen samenwerken op het gebied van waterstof?

“Nederland heeft grote ambities op het gebied van elektrolyse. Het zou goed zijn te kijken naar mogelijke contacten met Belgische bedrijven die daarmee hun sporen al hebben verdiend. Dit geldt ook voor de maakindustrie in de waterstofsector. Daarom organiseerde het consulaat-generaal met FME en hun zusterorganisatie Agoria een b2b-ontmoeting voor bedrijven die actief zijn in de ontwikkeling van zware voertuigen, duurzame binnenvaartschepen en emissieloze bouwmaschinen. Dit is trouwens ook een van de aanbevelingen in het werkplan van ons Nationaal Waterstofprogramma: we kunnen met onze zuiderburen een ‘makers kopgroep’ vormen.”

Op initiatief van het consulaat-generaal vond eind juni de tweede Vlaams-Nederlandse Havendag plaats. Wat levert zo'n dag eigenlijk op?

“Aanleiding voor de eerste editie, die vorig jaar in Antwerpen in hybride vorm plaatsvond, was

het verschijnen van zowel de Nederlandse Havennota als de Vlaamse Havenstrategie. Wij hebben toen met de havenbedrijven en havengemeenschappen gesproken over samenwerking op het gebied van verduurzaming en digitalisering. Dat was op zich een zekere topdownbenadering, maar ondernemers en binnenvaartschippers gaven daarbij ook hun mening over verduurzamingsuitdagingen.”

Stond energie ook op het programma van de Havendag?

“Absoluut. Onze havens hebben te maken met soortgelijke uitdagingen op het gebied van energietransitie. Hun rol in het borgen van de energievoorzieningszekerheid in ons deel van Europa is door de oorlog in Oekraïne toegenomen. We willen af van het Russische gas. Nederland en België gaan hun nationale plannen voor het uitrollen van waterstofinfrastructuur coördineren, waarbij ook wordt gekeken naar de noodzaak van een transnationale infrastructuur. Mogelijk kan dit door de vorming van een *Hydrogen Valley*. Voor zo'n

waterstofvallei zijn aanzienlijke Europese middelen beschikbaar.”

Wat kan het consulaat-generaal betekenen voor Nederlandse ondernemers?

“Wij kunnen bedrijven op diverse manieren helpen. Onze contacten met overheden zorgen in sommige gevallen voor een soepeler verloop van projectrealisaties. Daarnaast zoeken we vooral naar mogelijke partnerschapsrelaties met Vlaamse counterparts, bedrijven of kennisinstellingen. De economische betrekkingen met België zijn geen eenrichtingsverkeer. Bedrijven in de maakindustrie aan weerszijden van de grens hebben vaak al een hechte relatie dankzij hun supply chains.”

Zijn er mooie voorbeelden van Vlaams-Nederlandse samenwerking?

“Recentelijk boden we het ov-bedrijf De Lijn aan eens te rade te gaan bij een ov-bedrijf in Nederland dat al goede ervaringen heeft met de transitie naar een elektrische of waterstofvloot, iets wat organisatorisch een uitdaging is. Wellicht nuttig, omdat dit Vlaamse ov-bedrijf plannen heeft honderden dieselbussen te vervangen door elektrische bussen.”

Wat zijn de belangrijkste cultuurverschillen waarmee je rekening moet houden bij het zakendoen in Vlaanderen?

“In België wordt veel meer aandacht besteed aan het opbouwen van een persoonlijke relatie. Ondernemers moeten hier dan ook niet naartoe komen voor de *quick wins*. Wees daarom bereid om voor langere termijn zakenrelaties aan te gaan en daarin te investeren.”



Het Nederlandse consulaat-generaal in Antwerpen is bereikbaar via :

📧 ant@minbuza.nl en

☎️ +32 3 2870 835.

