

Techbeurs Collision trekt in juni 2000 start-ups en 1000 investeerders

Toronto: snelst groeiende techhub in multiculturele metropool



Toronto is de snelst groeiende techhub van Noord-Amerika.

Deze multiculturele Canadese stad, waar meer dan 160 talen worden gesproken, trekt talent en kapitaal. De Nederlandse consul-generaal, Harman Idema, vertelt over de kansen voor ondernemers.

Wat moeten Nederlandse ondernemers weten over Toronto?

“Het is de vierde stad van Noord-Amerika. De metropool Toronto telt bijna zeven miljoen inwoners. De helft van de mensen die hier woont, is niet in Canada geboren. Al deze nationaliteiten zorgen voor een ongekende dynamiek en creativiteit. Toronto is de economische hoofdstad van Canada. Een land dat in de top-10 zit van de grootste economieën ter wereld.”

Waarom is Toronto zo interessant?

“Nergens ter wereld groeit de techsector harder dan hier. Toronto is een bruisende techhub voor gevestigde bedrijven én start-ups. Niet alleen de Big Five, internetgiganten Alphabet [Google, red.], Amazon, Apple, Meta [o.a. Facebook, red.] en Microsoft, zijn hier gevestigd, maar ook talloze start-ups. Toronto is hierdoor een magneet voor talent en kapitaal. In de techsector werken nu al meer dan 80.000 mensen. Ook de universiteiten hier in de regio richten zich veel op

techniek. Zo is Geoffrey Hinton, de legende op het terrein van kunstmatige intelligentie, al sinds jaar en dag werkzaam op de Universiteit van Toronto. Wetenschappers zoeken ook de verbinding met de private sector. Die publiek-private samenwerkingen blijken succesvol.”

Welke Nederlandse techbedrijven hebben hier succes?

“Het betaalplatform Adyen is een bekend fintechbedrijf met een vestiging in Toronto. Ook de zorginnovators van Tover hebben succes met hun ‘Tovertafel’, een zorginnovatie die mensen met dementie fysiek en cognitief stimuleert. De start-up OneThird draait een pilot bij een Canadese supermarktketen met hun scanner waarmee partijen in de voedselketen betere beslissingen kunnen nemen over wat wanneer te doen met een versproduct. Spotzi, specialist in geomarketing, timmert hier ook aan de weg en helpt bedrijven met het in kaart brengen en analyseren van klanten.”



Harman Idema:

“Life Sciences and Health is een kansrijke sector omdat Canada in de zorg met dezelfde uitdagingen kampt als Nederland”

Wat kan het consulaat-generaal betekenen voor ondernemers?

“Wij organiseren samen met RVO minimaal één keer per jaar een handelsmissie voor start-ups. Hiermee koppelen wij deelnemers aan ons zakelijke netwerk in Toronto en omstreken. Het belangrijkste evenement waarmee wij ondernemers op weg helpen, is de techbeurs Collision. Door Politico gebombardeerd tot ‘The Olympics of tech’. Op deze jaarlijkse driedaagse beurs komen eind juni 2023 zo’n 2000 start-ups en 1000 investeerders af. Dit is dé plek waar je moet zijn. Het consulaat-generaal heeft op Collision een paviljoen en organiseert netwerkevents, een pitchtraining en bedrijfsbezoeken. Dit jaar richten we ons specifiek op vrouwelijke techondernemers. Een ten onrechte ondervertegenwoordigde groep in de techsector.”

Sluiten de Canadese en Nederlandse zakencultuur op elkaar aan?

“Voor wat betreft normen en waarden, in het zakenleven, maar ook sociaal en maatschappelijk, zijn de landen gelijkgesteld. Canada is politiek en historisch gezien een

van onze belangrijkste bondgenoten. Er wonen hier een miljoen mensen met een Nederlandse achtergrond. Die diepe band zie je ook terug in het bedrijfsleven. Canadezen zijn minder direct dan Nederlanders en je moet iets meer investeren in de persoonlijke relatie voordat je een deal sluit. Maar als die relatie er eenmaal is, zijn de zakenrelaties duurzaam en leiden die weer tot nieuwe introducties en kansen.”

Is het vrijhandelsverdrag tussen Canada en de EU gunstig voor ondernemers?

“Ja. Dankzij de Comprehensive Economic and Trade Agreement (CETA) vervalt 98 procent van de importtarieven, worden goederen en diensten sneller tot Canada toegelaten en mogen buitenlandse bedrijven zich inschrijven voor aanbestedingen van de Canadese overheid. Canada vraagt internationale bedrijven ook nadrukkelijk deel te nemen aan deze tenders. Binnen CETA zijn ook afspraken gemaakt over klimaat, milieu en mensenrechten. Daarmee biedt het vrijhandelsverdrag ook kansen voor Nederlandse ondernemers waarvoor internatio-

naal ondernemen ook staat voor verantwoord ondernemen. Eenmaal actief in Canada, biedt de vrijhandelszone die in Noord-Amerika is gecreëerd met de US-Mexico-Canada Agreement, toegang tot een markt van bijna 500 miljoen mensen.”

Welke andere sectoren bieden kansen?

“De uitdagingen in Canada op het terrein van circulaire economie en in de sector Life Sciences and Health bieden allerlei kansen voor Nederlandse ondernemers. Canada begint steeds ambitieuzer te worden als het gaat om circulaire economie, maar heeft zelf nog onvoldoende kennis en expertise om de kringlooeconomie aan te jagen. Men is op zoek naar best practices. Vooral op het gebied van duurzaam bouwen en afvalverwerking. Dankzij de Dutch Canadian Circular Alliance, met honderd leden uit de bouwsector, vinden Canadese en Nederlandse bedrijven elkaar. Life Sciences and Health is een kansrijke sector omdat Canada in de zorg met dezelfde uitdagingen kampt als Nederland; vergrijzing, personeelstekort en oplopende kosten.”

Welke risico's brengt ondernemen in Canada met zich mee?

“De risico's voor Nederlandse ondernemers zijn vergelijkbaar met het ondernemersrisico in Nederland. De economie in Canada is robuust en stabiel. Bovendien functioneren de democratie en haar instituties goed en zijn deze verankerd in robuuste wet- en regelgeving. Wel zijn veel verantwoordelijkheden gedelegeerd aan de provincies. De eigen invulling daarvan leidt tot, soms grote, verschillen tussen provincies voor wat betreft lokale regelgeving. Vergeet ook niet dat Frans de tweede officiële taal is. Maar wie alleen Engels spreekt, kan overal terecht.” ●●●



De Nederlandse deelnemers op Collision 2022.

Het Nederlandse consulaat-generaal in Toronto is bereikbaar via
@ tor-ea@minbuza.nl