

CHARGÉ(E) D'AFFAIRES NUMÉRIQUES

Certification RNCP n°29086 sous l'autorité de l'IMCP - Niveau 6



PRÉ-REQUIS

Bac+2 de type commercial, marketing ou informatique ou expérience de trois ans dans le commerce



DURÉE ET LIEU DE FORMATION

Un an de fin Septembre à début Septembre
Technopôle de Metz
MFR de Commercy



MODE D'ALTERNANCE

Contrat d'apprentissage, de professionnalisation, stage de longue durée
Une semaine en centre, deux semaines en entreprise

QUELLES MISSIONS?

Le/la Chargé(e) d'Affaires du Numérique élabore et conduit un plan d'actions commerciales, organise sa prospection, propose et négocie les offres avec les clients, souvent des professionnels. Il/Elle est à même de manager une petite équipe de commerciaux ou de vendeurs.

Spécialiste des produits et solutions numériques professionnelles, il/elle est en mesure d'apporter des solutions globales voire complexes permettant d'accompagner le client dans sa démarche de transition numérique.

LES DÉBOUCHÉS

Poursuite d'études vers Bac +4/5

Chargé(e) d'affaires,
Ingénieur Commercial,
Responsable de secteur
Responsable Grands comptes

INTELLIGENCE - ADAPATATION - RÉUSSITE

Les + NBS

Mises en situation, gestion de problématiques concrètes
Formateurs issus du milieu professionnel
Sessions composées de 16 étudiants maximum
Participation à des salons et à des événements professionnels

Le programme

Droit du travail
Recrutement et intégration
Gamme, prix, communication média et hors média
Approvisionnements et stocks

**MANAGEMENT DE
L'ÉQUIPE DE COMMERCIAUX**

**MISE EN PLACE
D'UNE NOUVELLE OFFRE
PRODUIT**

Étude de marché
Techniques de créativité et propriété intellectuelle
Gamme, prix, communication média et hors média
Approvisionnements et stocks

Techniques de prospection
Techniques de communication et négociation
Site internet et e-commerce
Développement de l'activité par les NTIC

**DÉVELOPPEMENT D'UN
PORTEFEUILLE CLIENT**

GESTION DES VENTES

Données personnelles et droit de la distribution
Facturation et opérations de gestion
Négociation avec les fournisseurs
Stratégies de croissance internes et externes

Europe et diversité culturelle
Management interculturel
Préparation et passage du TOEIC

**CULTURE GÉNÉRALE ET
LANGUE VIVANTE ÉTRANGÈRE 1**



www.nbsfrance.com

Suivez-nous sur    

Formation Professionnelle



3 rue Marconi - 57070 METZ Technopôle

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéro 44570366157 auprès du préfet de la région GRAND EST
Siret 821 275 054 00020 - Code 7022Z

WHO WE ARE

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit. Nunc tellus libero, ornare a molestie vitae, ultrices auctor mauris. Maecenas non tincidunt leo. Etiam tincidunt mattis ipsum vulputate sagittis molestie vitae ornare a.

Ut nec urna blandit, ornare leo id, bibendum risus. Donec finibus ornare a tellus lorem, eget aliquet metus facilisis nec. Pellentesque nec ornare a eleifend libero.

CONTACT US

Phone : 555-555-5555

Email : example.com

Web : example.com

Your Place
123 Street Name, City Name,
State, Country 12345