



# IFA Chauvin

Institut de formation par alternance

# PORTES OUVERTES

**Jeudi 21 MARS 2019**

de 17h à 19h

**Jeudi 16 MAI 2019**

de 17h à 19h

**Lundi 1<sup>er</sup> JUILLET 2019**

de 17h à 19h

**Formations commerciales ou industrielles  
gratuites & rémunérées**

**Du BAC au BAC + 3 ➡ 100% APPRENTISSAGE**

22 Rue des Beaux Soleils

95520 OSNY

01.30.75.38.12

[www.ifa-chauvin.fr](http://www.ifa-chauvin.fr)

une école de la



CCI PARIS ILE-DE-FRANCE

# Côté salaire, tout le monde y gagne



Nicolas Chez SCHMITT-NEY ESPACE AUBADE

## Nature et durée du contrat :

- Contrat de travail d'une durée déterminée ou indéterminée de type particulier établi selon un modèle type CERFA FA13 et soumis à enregistrement.
- De 6 mois à 3 ans selon le type de formation.
- Il peut être rompu, par l'une ou l'autre des parties, jusqu'à l'échéance des quarante-cinq premiers jours, consécutifs ou non, de formation pratique en entreprise effectuée par l'apprenti.

## Pour les entreprises

### AIDES FINANCIÈRES

#### Exonération des cotisations

L'employeur d'un ou plusieurs apprentis bénéficie de la réduction générale de cotisations (selon les mêmes modalités que les autres salariés de l'entreprise).

**Une aide unique est versée à destination des entreprises de moins de 250 salariés. Elle vise l'obtention d'un diplôme ou d'un titre à finalité professionnelle équivalent au plus au baccalauréat.**

L'aide est de :

- 4 125 € maximum la 1<sup>ère</sup> année
- 2 000 € maximum la 2<sup>e</sup> année
- 1 200 € maximum la 3<sup>e</sup> année

## Pour les apprentis

L'apprenti est totalement exonéré de ses cotisations salariales pour la part de rémunération inférieure ou égale à 79% du SMIC. Leur base est calculée selon le barème du SMIC ou convention collective :

À titre indicatif Salaire minimal  
(en pourcentage du Smic et en euros pour un temps complet de 151,67 heures mensuelles) au 1<sup>er</sup> janvier 2019

Année d'étude faisant l'objet de l'apprentissage	De 15 à 17 ans	De 18 à 20 ans	De 21 à 25 ans	À partir de 26 ans
1 <sup>ère</sup> année	27%	43%	53%	100 %
	410.70 €	654.10 €	806.20 €	1521.22 €
2 <sup>e</sup> année	39%	51%	61%	100 %
	593.30 €	775.80 €	927.90 €	1521.22 €
3 <sup>e</sup> année	55%	67%	78%	100 %
	836.70 €	1019.20 €	1 186.60 €	1521.22 €

### TAXE D'APPRENTISSAGE

En choisissant de confier votre taxe d'apprentissage à l'IFA CHAUVIN, vous nous aidez à former et préparer les experts qui rejoindront votre entreprise demain, grâce aux moyens matériels et humains nécessaires à un cursus de qualité.

**L'IFA CHAUVIN est enregistré sur la liste préfectorale de région sous le nom de CFA de la CCIR Adolphe Chauvin.**

#### Code établissement UAI 0951286C

Notre CFA est habilité à percevoir :

- > Le Quota.
- > La CSA (Contribution Supplémentaire à l'Apprentissage).
- > Le Hors Quota pour compléter le concours financier à hauteur du coût réel de formation s'il n'a pas été intégralement couvert par la part Quota et CSA.
- > Les dons matériels.

## DES QUESTIONS

Filière électrotechnique : 06 87 60 97 61 • Filière vente-commerce : 06 21 05 43 32



## BAC

Formation	Durée	Rythme	Principales missions	Débouchés métiers	Niveau d'admission
<b>BAC PRO MELEC</b> Métiers de l'Électricité et de ses Environnements Connectés Lieu : Osny	2 ans	1 semaine à l'IFA 1 semaine en entreprise	<ul style="list-style-type: none"> <li>Déchiffrer et modifier un dossier technique.</li> <li>Préparer et raccorder des tableaux et des armoires électriques.</li> <li>Analyser et commander des systèmes communicants.</li> <li>Effectuer des essais, mettre en service et contrôler.</li> <li>Réaliser des opérations de maintenance.</li> <li>Intervenir sur les alarmes incendie et intrusion.</li> <li>Gérer les récepteurs V.D.I. (Données Images)...</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Installateur électricien.</li> <li>Technicien de maintenance.</li> <li>Technicien fibre optique.</li> <li>Installateur domotique.</li> <li>Installateur alarme incendie.</li> <li>Ascensoriste.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Admission directe en 1<sup>ère</sup> ou Terminale pour autres diplômés aprèspositionnement.</li> </ul>



## BAC +2

Formation	Durée	Rythme	Principales missions	Débouchés métiers	Niveau d'admission
<b>BTS ELEC</b> Electrotechnique Lieu : Paris Métro Porte des Lilas	2 ans	2 semaines à l'école 2 semaines en entreprise	<ul style="list-style-type: none"> <li>Concevoir et mettre en œuvre des installations de distribution.</li> <li>Concevoir, programmer et mettre au point des automatismes industriels ou tertiaires.</li> <li>Calculer des coûts de réalisation.</li> <li>Animer et coordonner une équipe dans le cadre d'un chantier.</li> <li>Contrôler la conformité d'un équipement ou d'une installation...</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Technicien chargé d'études/Projeteur.</li> <li>Chef d'équipe / Responsable de chantier.</li> <li>Chargé d'essais et de mise en service.</li> <li>Technico-commercial.</li> <li>Chargé d'affaires et / ou acheteur.</li> <li>Chargé du diagnostic énergétique d'une installation ou d'un équipement.</li> <li>Technicien de maintenance et d'entretien.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>BAC S.</li> <li>BAC STI 2D.</li> <li>BAC Pro ELEEC.</li> </ul>
<b>BTS NDRC</b> Négociation et Digitalisation de la Relation Client Lieu : Osny	2 ans	1 semaine à l'IFA 1 semaine en entreprise	<ul style="list-style-type: none"> <li>Créer des outils de vente et des argumentaires.</li> <li>Prospecter, prendre des rendez-vous.</li> <li>Promouvoir des produits.</li> <li>Négocier, vendre.</li> <li>Faire le suivi de clientèle et des commandes.</li> <li>Résoudre des litiges.</li> <li>Utiliser les systèmes d'information de l'entreprise.</li> <li>Réaliser un projet de développement commercial...</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Commercial.</li> <li>Attaché commercial.</li> <li>Conseiller de clientèle.</li> <li>Chargé d'affaires.</li> <li>Télévendeur.</li> <li>Négociant distributeur.</li> <li>Courtier.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>BAC professionnel.</li> <li>BAC technologique.</li> <li>BAC général.</li> <li>Permis de conduire vivement recommandé.</li> </ul>
<b>BTS MCO</b> Management Commercial Opérationnel Lieu : Osny	2 ans	1 semaine à l'IFA 1 semaine en entreprise	<ul style="list-style-type: none"> <li>Vendre, conseiller.</li> <li>Assurer la qualité du service à la clientèle, fidéliser et développer.</li> <li>Organiser des promotions et animations commerciales.</li> <li>Mettre l'offre en valeur (vitrine, implantation des rayons, soldes,...).</li> <li>Assurer une veille commerciale.</li> <li>Concevoir et mettre en œuvre la communication externe de l'unité commerciale.</li> <li>Analyser et suivre l'action commerciale...</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Adjoint au responsable des achats ou approvisionnements.</li> <li>Adjoint au responsable de rayon.</li> <li>Adjoint au responsable de secteur.</li> <li>Animateur de point de vente.</li> <li>Assistant manager.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>BAC professionnel.</li> <li>BAC technologique.</li> <li>BAC général.</li> </ul>



## BAC +3

Formation	Durée	Rythme	Principales missions	Débouchés métiers	Niveau d'admission
<b>BACHELOR RD</b> Responsable de la Distribution, Titre certifié au RNCP Négoventis Lieu : Osny	1 an	1/3 à l'IFA 2/3 en entreprise	<ul style="list-style-type: none"> <li>Réaliser un diagnostic du point de vente.</li> <li>Élaborer un plan d'actions commerciales.</li> <li>Animer une équipe au quotidien.</li> <li>Suivre et évaluer les résultats commerciaux.</li> <li>Participer au recrutement et à la formation des salariés.</li> <li>Mettre en place et coordonner la réalisation d'un projet commercial...</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Responsable de rayon.</li> <li>Manager des achats.</li> <li>Responsable du service clientèle, chef de caisse, chef de département, chef de secteur, chef d'agence commerciale.</li> <li>Responsable univers.</li> <li>Responsable de magasin.</li> <li>Directeur de magasin.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>BAC +2.</li> <li>BTS NDRC.</li> <li>BTS MUC, BTS CI.</li> <li>BTS Technico.</li> <li>DUT TC, DUT GEA.</li> <li>Permis de conduire vivement recommandé.</li> </ul>
<b>BACHELOR RDC</b> Responsable du Développement Commercial Titre certifié au RNCP Négoventis Lieu : Osny	1 an	2 jours à l'IFA 3 jours en entreprise	<ul style="list-style-type: none"> <li>Analyser la stratégie commerciale de l'entreprise.</li> <li>Prospecter, choisir les actions commerciales.</li> <li>Recueillir des informations sur les cibles.</li> <li>Préparer les ventes.</li> <li>Négocier.</li> <li>Encadrer et animer une équipe.</li> <li>Manager en mode projet...</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Ingénieur commercial ou technico-commercial.</li> <li>Responsable commercial.</li> <li>Responsable stratégie commerciale.</li> <li>Responsable développement commercial.</li> <li>Responsable E-commerce.</li> <li>Responsable comptes clés.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>BAC +2</li> <li>BTS NDRC, MUC, CI, Technico Co, DUT TC, DUT GEA.</li> <li><b>Permis de conduire indispensable.</b></li> </ul>



# IFA CHAUVIN

## 5 bonnes raisons d'intégrer nos formations



- 1 -

L'IFA CHAUVIN est ouvert à tous les jeunes dès 15 ans jusqu'à 30 ans.



- 2 -

Son cursus associe formation de qualité et expérience professionnelle.



- 3 -

C'est une formation en alternance gratuite et rémunérée.



- 4 -

Vous profitez des avantages de l'alternance.



- 5 -

Des chargées de clientèle dédiées à votre filière : un réseau d'entreprises mis à votre disposition.

### NOUS RENCONTRER

Au cœur de l'agglomération de Cergy-Pontoise et de l'économie locale (la ZAC Les Béthunes, le Vert Galant, le Parc d'Activités Saint Christophe et Les Bellevues, ...), le site de l'IFA CHAUVIN bénéficie des meilleurs accès par train, RER, bus ou voiture.

22, rue des Beaux Soleils  
95520 Osny  
T. 01 30 75 38 38

[www.ifa-chauvin.fr](http://www.ifa-chauvin.fr)

 Gare de Pontoise Paris St Lazare et Paris Gare du Nord

 Ligne A  
Gare de Cergy Préfecture  
Ligne C Gare de Pontoise

 n° 43/44/60/95/04  
Arrêt : «Les Arpents»

 **En voiture** : A15, sortie n° 10 ou 11  
Direction Osny ZI Beaux Soleils



## À vos côtés pour réussir

L'IFA CHAUVIN vous accompagne tout au long de votre formation et vous ouvre les portes du monde de l'entreprise.

> Mise en relation avec nos entreprises partenaires.

> Ateliers collectifs (rédaction de CV, lettres de motivation, préparation aux entretiens) et du coaching personnalisé avec des professionnels en RH.

> Le Speed Recrut de l'alternance : un Forum dédié au placement.

## Pour plus d'information, contactez :



**Virginie SARNA**  
Coordnatrice commerciale  
vente - commerce  
06 21 05 43 32  
[vsarna@cci-paris-idf.fr](mailto:vsarna@cci-paris-idf.fr)



**Sophie du CHAYLA**  
Chargée de promotion  
06 21 09 75 84  
[sduchayla@cci-paris-idf.fr](mailto:sduchayla@cci-paris-idf.fr)



**Émilie ROUSSEL**  
Chargée de clientèle  
électrotechnique  
06 87 60 97 61  
[eroussel@cci-paris-idf.fr](mailto:eroussel@cci-paris-idf.fr)