

COMO



AUMENTAR

AS VENDAS

E ELIMINAR A

INADIMPLÊNCIA?

DESCUBRA

AGORA.



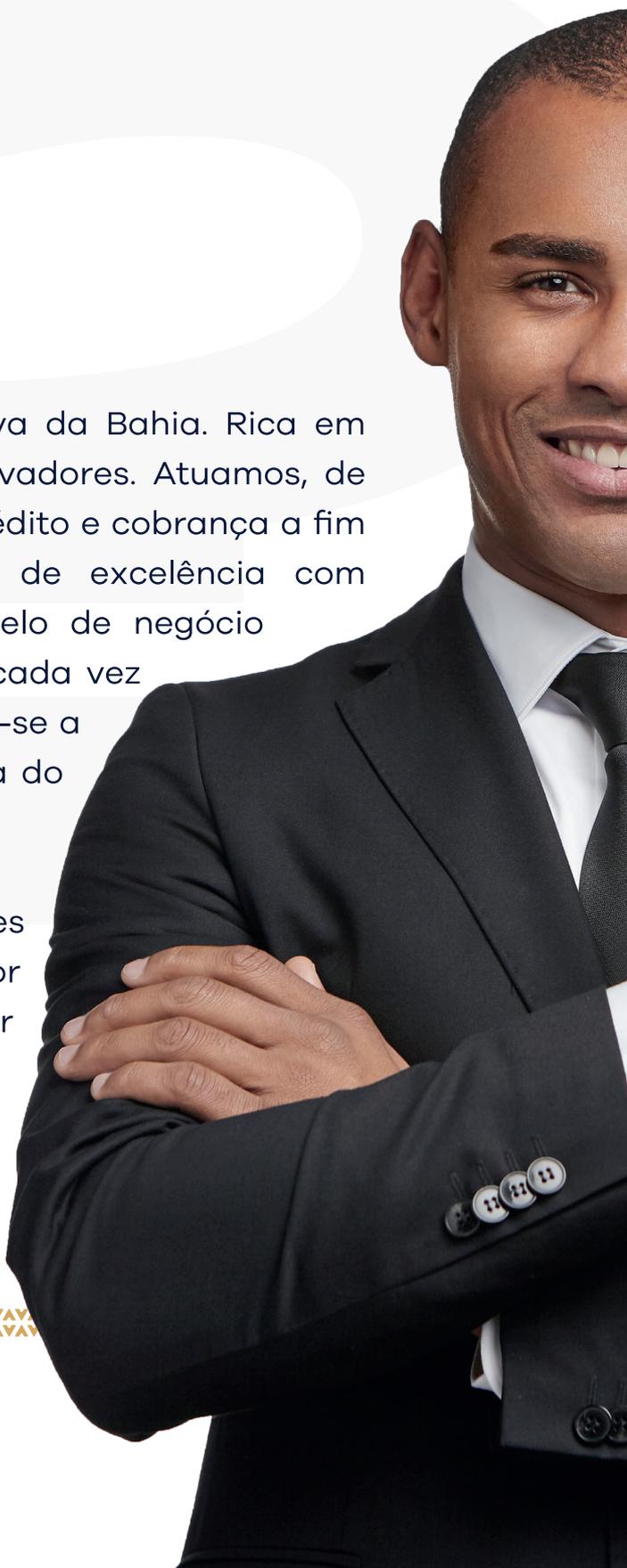
S



QUEM SOMOS

A empresa de cobrança mais assertiva da Bahia. Rica em recursos tecnológicos e processos inovadores. Atuamos, de forma integrada por todo o ciclo de crédito e cobrança a fim de prestar um serviço completo e de excelência com resultados de altíssimo nível. O modelo de negócio inovador e eficaz adotado, nos deixa cada vez mais próximo do nosso objetivo: tornar-se a melhor empresa de crédito e cobrança do Brasil.

Destacamos-nos por oferecer soluções eficientes e seguras para uma melhor concessão de crédito, por possuir eficácia na gestão do contas a receber e assertividade no processo de recuperação de crédito/cobrança.





VANTAGENS COMPETITIVAS

- Especialistas em cobrança;
- Acompanhamento de todas as cobranças em tempo real;
- Cobrança em todo território nacional;
- Pagamento diretamente na conta do credor;
- Selo de segurança Microsoft;
- Bina inteligente;
- Acesso às gravações de contatos;
- Alta capacidade de higienização de dados.

ANÁLISE DE CRÉDITO

Contamos com um time de especialistas em análise de crédito, aliados a ferramentas inteligentes e capazes de realizar uma análise de crédito eficaz e segura, preservando assim, a saúde financeira do seu negócio, por meio da elaboração de estratégias que contribuem na redução da inadimplência e que evitam impactos no fluxo de caixa da empresa. A análise de crédito garante mais segurança para o financeiro, permitindo melhores resultados no crescimento do seu negócio.





PÓS VENDAS + CONTACT CENTER B2B

Unimos gestão, relacionamento, experiências humanizadas e praticidade na informação em um só lugar. Utilize dados inteligentes para se relacionar com o consumidor, concentre todas as informações em um só ambiente e disponibilize documentos auxiliares para pagamento de maneira otimizada e emergente. O contato de pós-vendas gera um diálogo sobre a experiência de compra e intenções de pagamento, além de tirar dúvidas e solucionar problemas, como por exemplo, o envio de segunda via de boleto. Essa técnica fortalece o relacionamento empresa-consumidor, proporcionando um controle maior do fluxo de caixa e reduzindo a inadimplência.

GESTÃO DE RECEBÍVEIS

Por meio da cobrança preventiva, efetuamos um contato prévio com o cliente, com o objetivo de lembrá-lo sobre o prazo de vencimento de sua conta. Realizamos abordagens para uma negociação amigável no início da régua de cobrança, a fim de que a situação possa ser resolvida por meio de um acordo amistoso, visando à regularização das dívidas do cliente inadimplente junto à empresa credora de uma forma que seja benéfico para ambas as partes, prezando a boa comunicação e relacionamento com o cliente.

COBRANÇA EXTRAJUDICIAL

A cobrança extrajudicial acontece ainda sem a necessidade de judicialização da dívida, levando sempre em consideração o bom relacionamento com o cliente. Trabalhamos com a utilização de ferramentas inteligentes durante todo o processo da cobrança extrajudicial, com o objetivo de tornar a negociação mais atrativa para o devedor, dispensando a judicialização. Com a utilização dessas ferramentas e a automação de processos, oferecemos diversos recursos de higienização de dados e integrações assertivas.

COBRANÇA JUDICIAL

Em caso de esgotadas todas as possibilidades de cobrança e negociação extrajudicial e sem resultado positivo na recuperação da dívida, contamos com o auxílio de um corpo jurídico especializado para que seja realizada a cobrança judicial. Nestes casos, iniciamos o processo de análise de viabilidade de ajuizamento de ação, a fim de reaver os créditos ainda não recuperados de maneira rápida e eficiente.

