



Perguntas básicas para iniciar um afiliado bem sucedido

Fazer as perguntas certas é essencial para conseguir bons afiliados.

- 1 Qual plataforma de e-mail utiliza? Utiliza servidores próprios ou alugados?
- 2 Por que você não utiliza um e-mail com seu próprio domínio?
- 3 Já considerou os benefícios de obter um e-mail @minhaempresa.com?
- 4 Sua empresa tem problemas com spam, perda de dados ou instabilidade na conexão de e-mail?
- 5 Sua empresa tem uma solução de armazenamento na nuvem?
- 6 Gostaria de garantir a proteção dos seus dados?
- 7 Seus funcionários perdem muito tempo executando tarefas de TI?
- 8 Gostaria de utilizar serviços de TI de uma grande empresa sem investir em infraestrutura ou manutenção?
- 9 Existem falhas de comunicação entre seus funcionários?
- 10 Gostaria de fornecer ferramentas para aumentar a produtividade e a eficiência de sua equipe?
- 11 Sua empresa tem funcionários que executam trabalho de campo ou trabalham em casa e precisam manter contato constantemente?
- 12 Seus funcionários utilizam uma agenda online que pode ser atualizada em tempo real para organizar as atividades?
- 13 Gostaria de acessar seus documentos ou enviar e-mails para a empresa em qualquer lugar e dispositivo, mesmo durante viagens?
- 14 Precisa controlar as alterações e fazer edições em documentos importantes?
- 15 Sua empresa utiliza grande capacidade de armazenamento?