



## Domande basilari per presentare G Suite in maniera efficace

*Porre le domande giuste è fondamentale per generare buoni referral.*

- 1 Quale piattaforma email utilizzi? I server sono di tua proprietà o in leasing?
- 2 Perché non hai un indirizzo email con un dominio di tua proprietà?
- 3 Hai mai pensato ai vantaggi che potrebbe offrirti un indirizzo email come @mia\_azienda.com?
- 4 La tua azienda ha problemi di spam, perdite di dati o instabilità di connessione email?
- 5 La tua azienda è dotata di una soluzione di archiviazione cloud?
- 6 Vuoi tutelare la sicurezza dei tuoi dati?
- 7 I tuoi dipendenti dedicano troppo tempo ad attività legate all'IT?
- 8 Ti piacerebbe usufruire dei servizi IT di una grande azienda senza investire in infrastrutture e manutenzione?
- 9 Ci sono problemi di comunicazione tra i tuoi dipendenti?
- 10 Vorresti offrire al tuo team gli strumenti per accrescere la produttività e l'efficienza?
- 11 Nella tua azienda vi sono dipendenti che lavorano sul campo o da casa e che devono poter comunicare e tenersi in contatto costantemente?
- 12 I tuoi dipendenti utilizzano un calendario online aggiornabile in tempo reale per organizzare le loro attività?
- 13 Vorresti poter accedere ai tuoi documenti o inviare email alla tua azienda da qualsiasi luogo e con qualunque dispositivo, anche quando sei in viaggio?
- 14 Hai bisogno di tenere sotto controllo i cambiamenti e apportare modifiche a documenti importanti?
- 15 La tua azienda ha bisogno di uno spazio di archiviazione di grandi dimensioni?