



## ご紹介を成功させる基本的質問

的確な質問ができるかどうかで、ご紹介の成否が決まります。

- 1 どのようなメール プラットフォームをご利用ですか？サーバーは購入されましたか？それともリースですか？
- 2 自社ドメインのメールをお持ちでないのは何か理由がありますか？
- 3 メールアドレスを @[相手の会社名].com とした場合のメリットについてお考えになったことはありますか？
- 4 迷惑メールが多い、データを失った、メール接続が安定しないといった問題はありましたか？
- 5 クラウド ストレージ ソリューションはご利用ですか？
- 6 自社のデータは安全であると自信を持てますか？
- 7 従業員は IT 作業に忙殺されていませんか？
- 8 インフラストラクチャやメンテナンスへの投資を行わず、大企業の IT サービスをご利用になりたいですか？
- 9 従業員間のコミュニケーションに問題はありませんか？
- 10 生産性や効率を高めるツールを従業員に支給できるのであれば、ご利用になりたいですか？
- 11 現場担当や在宅勤務の従業員と常にコミュニケーションをとる必要はありますか？
- 12 従業員が使用しているオンライン カレンダーは、リアルタイムで更新して予定を管理できますか？
- 13 場所や端末を問わず、出張中であっても、ドキュメントにアクセスしたり会社へメールを送信したりできるのであれば、ご利用になりたいですか？
- 14 重要ドキュメントについて、変更を管理したり編集したりする必要はありますか？
- 15 大容量ストレージは必要ですか？