

## Google Workspace aiuta a instaurare un dialogo con il clienti

**ManagedAdmin** azienda specializzata in soluzioni cloud e Internet marketing, si fonda sulla cultura dell'innovazione. Ogni mese l'azienda sperimenta nuovi processi e prodotti, mantenendo solo quelli che permettono di incrementare i ricavi. Quando ManagedAdmin è venuta a conoscenza del Programma referral di Google Workspace, ha intravisto l'opportunità di presentare ai clienti una nuova fonte di guadagno e servizi aggiuntivi pur continuando a concentrarsi sulla propria attività principale.

I dipendenti di ManagedAdmin utilizzano quotidianamente Gmail, Google Calendar, Google Drive e Google+ al lavoro. Poiché conoscono in prima persona il valore di Google Workspace, promuoverlo ai clienti risulta naturale. "La nostra azienda si basa su [Google Workspace]" ha dichiarato Jon Grant, fondatore e Chief Technology Officer di ManagedAdmin. "Non ha solo cambiato la nostra attività, ma ne è diventato la base. Abbiamo aumentato i nostri ricavi di \$ 10.000 al mese con la vendita di [Google Workspace] e componenti aggiuntivi e servizi associati. Tutto questo è iniziato perché i clienti volevano registrarsi a [Google Workspace]. Senza il Programma referral, non avremmo mai saputo delle loro esigenze aziendali."

I clienti spesso contattano ManagedAdmin per avere strumenti migliori per ottimizzare il lavoro. ManagedAdmin consiglia Google Workspace ai clienti per lavorare da qualsiasi dispositivo in modo facile e sicuro. Un cliente di ManagedAdmin, un'azienda di servizi di Tucson, Arizona, voleva semplificare l'accesso alle informazioni, in qualsiasi momento e da qualsiasi dispositivo. L'adozione di Google Workspace ha permesso l'ottimizzazione dei processi aziendali e l'incremento della produttività dei dipendenti, portando così a maggiori ricavi. Offrire servizi e soluzioni di alta qualità è lo scopo principale di ManagedAdmin.



---

“Abbiamo aumentato i nostri ricavi di \$ 10.000 al mese con la vendita di [Google Workspace] e componenti aggiuntivi e servizi associati. Tutto questo è iniziato perché i clienti volevano registrarsi a [Google Workspace]. Senza il Programma referral, non avremmo mai saputo delle loro esigenze aziendali.”

Jon Grant, fondatore e Chief Technology Officer di ManagedAdmin