

Haasta sisäinen myyjäsi INSINÖÖRISTÄ MYYNTI- INSINÖÖRIKSI (2 op)

KOULUTUKSEN TAVOITTEENA on käytännönläheisesti ja esimerkkien avulla luoda pohjaa tuloksekkaalle, asiakaslähtöiselle myyntityölle, antaa konkreettisia työkaluja omaan ja yrityksen myyntityöhön sekä mahdollistaa uusien oivallusten syntyminen.

KOULUTUS ON SUUNNATTU ensisijaisesti myyntityötä tekeville tai myyntityöhön aikoville insinööreille toimialasta riippumatta. Koulutus on valmennusta ja siihen voivat osallistua myös muut myynnin parissa työskentelevät. Yritysten ja toimialojen monipuolisuus rikastuttaa koulutuspäivien sisältöä.

KONTAKTIPÄIVÄT

1.11.2018 klo 10-17
5.11.2018 klo 10-17
15.11.2018 klo 10-17
29.11.2018 klo 10-17

PAIKKA Seinäjoki, Kampusranta 11, Frami F, 7.taivas (6. kerros)

KOULUTTAJAT **Jere-Miikka Myllymäki**, yrittäjä, valmentaja ja liikejohdon konsultti
Sanna Joensuu-Salo, markkinoinnin yliopettaja, SeAMK
Piia-Pauliina Mäntysaari, digitaalisen liiketoiminnan asiantuntija, SeAMK

HINTA 1200 € + 288 € (alv 24 %) yhteensä 1488 € sisältäen luentomateriaalin sähköisenä sekä kahvin.

LISÄTIETOJA Koulutussuunnittelija Anna Rauha p. 040 868 0205, anna.rauha@seamk.fi

ILMOITTAUTUMINEN

19.10.2018 mennessä osoitteessa <https://www.lyyti.in/myynti-insinooriksi>



"Lupaam, että jokainen valmennukseen osallistunut on varmasti entistä enemmän tietoisempi itsestään, omasta toiminnastaan sekä itsensä ja tiiminsä vahvuuksista." –Jere-Miikka Myllymäki

KOULUTUKSEN SISÄLTÖ

Päivä 1 (1.11.2018)

Ammattitaitoinen myyntityö - myyntityön strategia
Myyntiprosessi
Myyntin keinot – myyntin merkitys yrityksen liiketoiminnassa

Päivä 2 (5.11.2018)

Tarinan voima
Myynti osana yrityksen strategiaa
Myyntin vuorovaikutus yrityksen muihin toimintoihin
Markkinointi ja viestintä myyntin työkaluna

Päivä 3 (15.11.2018)

Vinkit myyntityöhön
Myyntimallit
Tuotteistaminen

Päivä 4 (29.11.2018)

Asiakaspalvelu – myyntimahdollisuuksien maksimointi
Jälkimarkkinointi myyntin tehostajana – asiakassuhteen ylläpito ja kehittäminen
Minun karaktäärini?

Jälkipallottelu:

Valmentaja vierailee yrityksissä tai pitää henkilökohtaisen keskustelun koulutukseen osallistujan kanssa.

Peruutusehdot

Osallistumisen peruuntuessa viimeisen ilmoittautumispäivän jälkeen perimme 50 % koulutuksen hinnasta. Mikäli varattu koulutuspaikka perutaan koulutuspäivänä tai osallistuja ei saavu koulutukseen, perimme koko koulutushinnan. Esteen sattuessa osallistujan voi vaihtaa. Mikäli esteenä on sairaus, josta toimitetaan terveydenhoitajan tai lääkärintodistuksen viikon sisällä koulutuspäivästä, veloitetaan 20 % koulutuksen hinnasta.

Lisätietoja koulutuksistamme osoitteesta:

seamk.fi/taydennyskoulutus