

Tervetuloa liiketoiminnan kehittämisen iltaan 21.3. klo 17-18.30

Klo 17 Tilaisuuden avaus

klo 17.10 Team Finland palvelut yrityksille

klo 17.30 Finnvera Oyj rahoitus kansainvälisessä kaupassa

klo 18 Savonia Amk:n hankkeet ja TK-toiminta

Lisäkysymykset puhujille tekstiviestillä tai

WhatsApiin numeroon 044 740 1109

<https://www.siilinjarvi.fi/liiketoiminnan-kehittaminen/>



Osaamiskeskittymät

- Ely-keskus, Finnvera, yliopisto, Amk, Sakky, Ysao.
- Kokeilu ja kehittämisympäristöt työelämässä.
- Työkokeilut ja työnaloitus yrityksissä.
- Omia yrityksiä noin 1380 kpl:tta
- Pohjois-Savossa yrityksiä noin 14000 kpl.

Palvelukeskittymä

- Yritysystävällisyys (yritysalueet) ja toiminta.
- Yritysten asiointi- ja yritysten neuvontapalvelut.
- Työllisyyden neuvonta ja verkostot.
- Työmarkkinoiden kehittäminen yhteistyössä muiden kanssa.
- Verkostot ja niiden kehittäminen.

Kasvun mahdollistajina Siilinjärvellä (mm. hankkeet)

Toimintaympäristön kehittäminen Siilinjärvellä.

Siilinjärven elinkeinoelämä ja hankkeet 2023 - 2030

Osaava työvoima tulevaisuudessa

Uudet liiketoiminnat Siilinjärvellä (mm. kiertotalous, koneet ja laitteet, jne).

Kaavoitus Siilinjärvellä

Elinkeinojen kehittäminen laaja-alaisesti



SIILINJÄRVI

Team Finland kansainvälistymisen palvelupolku PK-yrityksille

Sanna Laitinen

Siilinjärvi 21.3.2023



KANSAINVÄLISTYMISPALVELUIDEN PALVELUPOLKU PK-YRITYKSILLE

Team
FINLAND

Tuemme yrityksenne kilpailukykyä ja mahdollisuuksia saavuttaa merkittävää kansainvälistä kasvua.



<https://www.team-finland.fi/verkoston-palvelut-yrityksille>

1.

**Kiinnostuitko?
Harkinnassa viennin
aloittaminen**

Tarjoamme yleisneuvontaa ja digitaalisia palveluita kansainvälistymisestä kiinnostuneille yrityksille.

Esimerkkejä 1. vaiheen palveluista 1/2

- Yritysten kehittämispalvelut (Kehpat), lisätietoja seuraavalla dialla.

<https://www.ely-keskus.fi/web/yritystenkehittamispalvelut/>

- Kansainvälistymistesti

<https://oma.yrityssuomi.fi/kansainvalistymistesti/aloitus>

- Itseopiskelumateriaalia:

<https://www.suomi.fi/yritykselle/kansainvalistyminen/kansainvalinen-toiminta>

Yritysten kehittämispalvelut, ei toimialarajoituksia

Analyysi

Muodosta kokonaiskuva liiketoiminnan nykytilasta ja uusista mahdollisuuksista.

ELY-keskuksen kilpailuttaman asiantuntijan kanssa käydään läpi liiketoiminnan osa-alueet ja laaditaan kehittämissuunnitelma.

- Palvelut ja tuotteet
- Asiakkaat, markkinointi ja myynti
- Talous
- Johtaminen, henkilöstö ja rekrytoinnit
- Tuotanto, prosessit ja digitalisointi
- IPR

Kesto 1-2 päivää

Hinta 260 € + alv/päivä

Konsultointi

Kehitä yritystäsi ELY-keskuksen kilpailuttaman asiantuntijan kanssa.

Konsultoinnin teemana voi yrityksen tarpeesta riippuen olla olla:

- Kasvu ja kansainvälistyminen
- Tuottavuus ja digitalisointi
- Markkinointi ja asiakkuudet
- Johtaminen ja henkilöstö
- Innovaatioiden kaupallistaminen

Kesto 2-5 päivää kerralla. Enintään 15 päivää kolmessa vuodessa.

Hinta 325 € + alv/päivä

Koulutus

Kehitä liiketoimintaosaamistasi ja verkostoidu muiden yrittäjien kanssa.

Koulutusohjelmat pk-yritysten johdolle ja avainhenkilöille.
Teemoina:

- Kasvuun johtaminen
- Talouden ja tuottavuuden johtaminen
- Markkinoinnin ja asiakkuuksien johtaminen

Kesto 10 yhteistä koulutuspäivää ja 2 yrityskohtaista konsultointipäivää

Hinta 1 590 € + alv/osallistuja

ELY-keskus on kilpailuttanut n. 700 asiantuntijaa tuottamaan palveluja.

1.

**Kiinnostuitko?
Harkinnassa viennin
aloittaminen**

Tarjoamme yleisneuvontaa ja digitaalisia palveluita kansainvälistymisestä kiinnostuneille yrityksille.

Esimerkkejä 1. vaiheen palveluista 2/2

- **Team Finland koordinaattori** https://www.ely-keskus.fi/documents/10191/45460/TF-koordinaattorit_FI+%281%29.pdf/32e05b85-5146-ab72-2b9a-5b43f1fa78da?t=1666336800918
- **Alueelliset kehitysyhtiöt ja yrityspalvelut**
 - **Iisalmen Teollisuuskylä - Iisalmen kaupunki** <https://www.iisalmi.fi/Suomeksi/Palvelut/Elinkeino--ja-tyollisyyspalvelut/Toimivalle-yrittajalle>
 - **Navitas Yrityspalvelut , Varkaus/Joroinen** <https://navitas.fi/yhteystiedot>
 - **Kehitysyhtiö Savogrow Oy** <https://www.savogrow.fi/tietoa-meista/yhteystiedot/>
 - **Kuopion kaupunki / Business Kuopio** <https://www.businesskuopio.fi/yrityspalvelut/>
 - **Business Center Pohjois-Savo:** <https://www.bcpohjois-savo.fi/>

2.

Selvitä mitä uusien
markkinoiden
avaaminen edellyttää

Selvitä avullamme, miten
päästä alkuun
kansainvälistymisessä.

Esimerkkejä 2. vaiheen palveluista 1/2

- Kasvua ja kansainvälistymistä Pohjois-Savoon hankkeen työpari: <https://www.ely-keskus.fi/kasvua-ja-kansainvalistymista-pohjois-savoon>
 - Yrityskohtaista palveluneuvontaa ja –ohjausta ml. kansainvälistymisestä.
 - Ryhmäkohtaisia alueellisia toteutuksia yhteistyökumppaneiden kanssa kuten työpajoja ja tapahtumia.

2.

Selvitä mitä uusien
markkinoiden
avaaminen edellyttää

Selvitä avullamme, miten
päästä alkuun
kansainvälistymisessä.

Esimerkkejä 2. vaiheen palveluista 2/2

- Itseopiskelumateriaalia
 - Team Finland –tapahtumat / infot
 - Kohdemaatietoutta: Explore Market Opportunities <https://www.marketopportunities.fi/home?page=1>
 - Tallenteita menneistä Team Finland tapahtumista: Video channel: <https://suite.icareus.com/web/business-finland/embed/videos?groupItemId=202114987>
 - Kts. Tulossa olevat lähetykset / tapahtumat: <https://www.team-finland.fi/#tapahtumat>
 - Kuopion alueen kauppakamari <https://kuopiochamber.fi/>
 - Ulkomaan kaupan asiakirjat, koulutusta ja tapahtumia.

Suunnittele kansainvälistymistä

Autamme kansainvälistymissuunnitelman kehittämisessä ja valmiuksien kasvattamisessa.

Esimerkkejä 3. vaiheen palveluista 1/2

- LEAP-kasvuohjelma <https://leapkasvuohjelma.fi/>
- Kuopion alueen kauppakamari <https://kuopiochamber.fi/>
 - Ulkomaan kaupan asiakirjat, koulutusta, tapahtumia ja Export2X –vientiohjelma
 - Export2X –vientiohjelma <https://kuopiochamber.fi/kansainvalisyys/export2x/>

Suunnittele kansainvälistymistä

Autamme kansainvälistymissuunnitelman kehittämisessä ja valmiuksien kasvattamisessa.

Esimerkkejä 3. vaiheen palveluista 2/2

- Seuraavilla dioilla esimerkkejä palveluista / rahoituksista
 - ELY-keskus, Kertakorvausmalli
 - Business Finlandin
 - Hyvä tietää-osio
 - Tiivis yhteenveto rahoitusvalikoimasta
 - Talent-rahoitus
 - Finnveran - Vientikaupan rahoituspaja, Vientiluotto

Maaseuturahoituksen uuden kauden hakujen avausta vielä odotellaan (ml. Leader rahoitus).
Tilaa *Mahdollisuudet kasvavat maaseudulla* – uutiskirje ja pysy ajan tasalla <https://ely-pos.viestitys.fi/contacts/subscribe/ely/493>

Kertakorvausmalli

Jokaiselle osatoimenpiteelle konkreettinen ja mitattava tavoite/**tuotos**.

Yksittäisen tuotoksen kustannukset pääsääntöisesti vähintään 5 000 ja enintään 30 000 €.

Hankkeen kustannukset enintään **60 000 euroa + palkkojen sivukulut ja flat rate 7 %**. Avustus 60 %.

Hakuvaiheessa esitettävä kunkin moduulin/osatoimenpiteen yksityiskohtainen kustannusarvio.

Hankkeen toteutusaika on pääsääntöisesti 6 kk.

Moduuli/osatoimenpide	Tuotos
Uuden tuotteen tai palvelun toteutettavuuden selvitys, proto/demo	Selvitys (raportti) tai prototyyppi/demo (raportti + kuva tai muu dokumentti protosta)
Kansainvälistymisselvitys	Selvitys (raportti markkinatutkimuksesta, tai messuista)
Suoraan komissiosta haettavan merkittävän EU-rahoitushakemuksen valmistelu	Selvitys (raportti valmistelusta + hakemus komission rahoitukseen)
Pilotointi kotimaassa tai ulkomailla	Selvitys (raportti pilotoinnista)



Business Finland - HYVÄ TIETÄÄ!

- Tarkempaa tietoa palveluista: <https://www.businessfinland.fi/suomalaisille-asiakkaille/palvelut/pk-yritys/pk-yritys>
- **Business Finlandin asiakkaita voivat olla yritykset, joilla on**
 1. suomalainen Y-tunnus
 2. riittävät rahalliset resurssit kansainvälistymiseen
 3. monipuolinen osaaminen ja tiimi
 4. halu kasvaa kansainvälisillä markkinoilla
 5. kilpailuetu kansainvälisillä markkinoilla
- Kartoita oma tilanne => Tule meille asiakkaaksi => Tee kartoitus <https://survey.businessfinland.fi/self-evaluation>

Talent-rahoitus

Minh.lam@businessfinland.fi

Nuppu.rouhiainen@businessfinland.fi

TALENT RAHOITUS YRITYSTEN SISÄISEN KANSAINVÄLISTYMISEN TUEKSI

- 1 | KANSAINVÄLISTÄ KASVUA TUETAAN LUOMALLA UUSIA TOIMINTAMALLEJA JOHTAA MONIPUOLISTA OSAAMISTA JA REKRYTOIDA YRITYKSEEN KANSAINVÄLISIÄ OSAAJIA.
- 2 | PK- JA MIDCAP –OSAKEYHTIÖILLE, JOILLA ON INNOVATIIVINEN TUOTE-/PALVELU-/LIIKETOIMINTAMALLI, KILPAILUETU JA KASVUVISIO (pääkohderyhmä yli 10 hengen yritykset)
- 3 | KEHITTÄMISEN KOHDE:
KANSAINVÄLISEN OSAAMISEN JOHTAMINEN, KANSAINVÄLISTYMISTÄ TUKEVA YRITYSKULTTUURI, REKRYTOINTIVALMIUKSIEN PARANTAMINEN JA TYÖNANTAJAMIELIKUVA.

Kokonaisbudjetti:
40 000 - 100 000 euroa.

De minimis -tuki 50% (Tempo kriteerit)

Kesto

6 - 12 kk

Kustannukset:

Asiantuntijapalveluiden ostot ja omien avainhenkilöiden kulut (nykyiset ja uudet henkilöt)

Talent -rahoituksella toteutettavat kehittämisen kohteet

1. Kansainvälisen osaamisen johtamisen kehittäminen	2. Kansainvälistymistä tukeva yrityskulttuuri
<ul style="list-style-type: none">• Kasvua tukevan johtamisen, toimintatapojen ja organisaation kehittäminen, esim. yhteisissä työpajoissa haettavat toimintamallit• Globaalin toimintamallin benchmarking, jossa käydään tutustumassa hyviin käytäntöihin ja luodaan kokemusten pohjalta oma toimintamalli?• Esihenkilötyön nykytilan kartoitus ja kehittäminen esim. miten rakennetaan monipuolista osaamista tukeva johtamismalli, uuden mallin pilotointi• Työprosessien arviointi ja kehittäminen esim. kartoitetaan millaista osaamista, yhteistyötä ja työn organisointia tarvitaan kansainvälisessä työyhteisössä, työprosessien pilotointi	<ul style="list-style-type: none">• Monipuolisia osaajia tukevan toimintamallin rakentaminen esim. eri kulttuuritaustoista tulevien osaaminen yhdistäminen• Nykytila-arviot, suunnitelmat ja kehittäminen• Työyhteisössä tarvittava monipuolinen osaaminen• Kansainväliset osaajat työyhteisössä• Kulttuurimuutoksen tukeminen <p>esim. Miten rakentaa monipuolinen osaaminen kansainvälisessä työyhteisössä, tähän liittyvä pilotointi? Uusi kansainvälinen osaaja edistämässä yrityksen kansainvälistymistä.</p>
3. Rekrytointikyvykyys ja -prosessit	4. Työnantajamielikuva ja -viestintä
<ul style="list-style-type: none">• Uusien osaajien rekrytointistrategian tekeminen• Osaajatarpeen ennakointi lähivuosille• Rekrytointiprosessin kehittäminen ja pilotointi• Pehdytyspolun suunnittelu <p>esim. Miten yritys löytää kansainvälisiltä työmarkkinoilta sopivat osaajat? Millaisten osaajien tarvetta yrityksellä on seuraavan 2-3 vuoden aikana? Miten uudet työntekijät perehdytetään työyhteisöön?</p>	<ul style="list-style-type: none">• Työnantajamielikuvan kehittäminen• Oman työnantajatarinan luominen• Työnantajamielikuvan kehittäminen ja mittarit• Työnantajaviestinnän kehittäminen• Työnantajaviestinnän ja viestinnän johtamisen nykytila ja kehittäminen• Osaajien löytämiseen ja houkutteluun vaikuttavan viestinnän kehittäminen <p>esim. Kansainvälisesti houkuttelevan työnantajatarinan sisältöalueiden kartoitus. Millaista viestintää kehittämällä yritys luo houkuttelevaa työnantajakuva, sen pilotointi ja mittarit.</p>

BUSINESS FINLAND RAHOITUSTA YRITYKSILLE KANSAINVÄLISEN KASVUN ERI VAIHEISIIN

<https://www.businessfinland.fi/suomalaisille-asiakkaille/palvelut/rahoitus/>

Huom. vuosittain n.80% rahoituseuroista menee T&K:hon

		EXHIBITION EXPLORER	TALENT RAHOITUS	GROUP EXPLORER	TEMPO	T&K	NIY	INTO
INNOVAATIOSETELI	MARKET EXPLORER							
Osta innovaatio-osaamista	Hanki tietoa uudesta vienti-markkinasta	Pk/midcap-yritysten ryhmä (min 4 kv b-to-b messuille)	Paranna henkilöstösi KV-kyvykkyyksiä	Min. 4 yrityksen ryhmälle Yhteisten KV-liiket. selvitykseen	Alle 5v yrityksille valmistaudu kasvamaan vienti-markkinoille	Kehitä palvelua, tuotetta, prosessia, liiketoimintamallia	(alle 5v. nopean kasvun startupit) Skaalaa globaalisti. Kehitä strategiaa, tiimiä, businessmallia kokonaisvaltaisesti.	Lisää innovaatio-osaamista kasvun pohjaksi
Avustus 100%	Avustus 50%	Avustus 50% pk 40% midcap	Avustus 50%	Avustus pk 50% Midcap/suur 40%	Avustus 75%	Todenna tuotteesi toimivuus		
6000 € + alv.	max. 40 000 €	max. 35000 € per yritys	max. 50 000 €	max. 20000 € per yritys	max. 50 000 €	Laina 50% / 70% tai Avustus 50% (pk) 40% (suuryritys)	Avustus ja laina 75% vaihteittain Max 1,25 MEur	Avustus 50% Min. 15 000 e

De minimis rahoitusta

Vientikaupan rahoituspaja

Olemme järjestäneet vientiyritysten kanssa jo 500 räätälöityä vientikaupan rahoituspajaa (VKR). Ota yhteyttä ja sovitaan teille sopiva VKR-paja.

Tyypillisesti paja on ajankohtainen, kun yritys on

- suunnittelemassa omaa vientikauppojen riskipolitiikkaansa
- tekemässä vientitarjousta uudelle asiakkaalle tai uudelle markkinalle

Pajaan osallistuvat yrityksen itsensä valitsevat edustajat, useimmiten

- johto, omistaja
- vientimyyjä(t)
- yhtiön taloudesta vastaava
- asiakkaan halutessa myös oman pankin edustaja

Pajassa käydään läpi

- vienninrahoituspalvelut
- ajatuksia riskienhallintapolitiikasta ja suojautumiskeinoja
- kv-kaupan mahdollisia esteitä ja ratkaisuja niihin
- mahdollisesti yrityksen omia pilotticaseja, joihin mietitään yhdessä sopivia rahoitus- ja riskienhallinnan ratkaisuja

Finnveran vientiluotto vientikaupan ostajalle

Lyhyt esittelyvideo

https://www.youtube.com/watch?v=bi8IU50o_qc&feature=youtu.be

Lisätietoja

<https://www.finnvera.fi/vienti-ja-kansainvalistyminen/vientiluotot-ja-korontasaus/vientiluotto-ostajalle-finnverasta>

Heräsikö kysymyksiä?

Lisätietoja ja yhteys palvelukohtaisiin asiantuntijoihin:

Projektipäällikkö Sanna Laitinen, puh. 0295 043 628, sanna.laitinen@ely-keskus.fi
Yritysasiantuntija Jenna Susimaa, puh. 0295 026 226, jenna.susimaa@ely-keskus.fi

Aina ennen hakemuksen tekoa ole yhteydessä tai pyydä yhteydenotto lomakkeella: <https://www.team-finland.fi/ota-yhteytta>

Näin varmistetaan ohjaus oikeiden palveluiden äärelle.

Rahoitusratkaisuja suomalaisyrittäjien kasvuun ja kansainvälistymiseen



Finnvera pähkinäkuoressa

- Finnvera on Suomen valtion omistama erityisrahoitusyhtiö.
- Finnvera ja sen tytäryhtiö Suomen Vientiluotto Oy ovat Suomen virallisia vientitakuulaitoksia (Export Credit Agency ECA).
- Omistaja- ja elinkeinopoliittisesta ohjauksesta vastaa työ- ja elinkeinoministeriö.
- Finnvera tarjoaa vastikkeellista rahoitusta kannattavan yritystoiminnan eri vaiheisiin.
- Finnvera ei kilpaile pankkien kanssa, vaan jakaa niiden kanssa yrityksen rahoitukseen liittyvää riskiä.
- Finnvera täydentää rahoitusmarkkinoita ja yksityisen sektorin tarjoamia rahoituspalveluita.



Olemme lähellä asiakkaitamme

366

työntekijää

25 800

asiakasta

15

toimipistettä
Suomessa



Rahoitamme yrityksiä elinkaaren eri vaiheissa



**LIIKETOIMINNAN
ALOITTAMINEN**



**KILPAILUKYVYN
PARANTAMINEN JA
LIIKETOIMINNAN
KASVATTAMINEN**



**LIIKETOIMINNAN
KANSAINVÄLISTYMINEN**



**VIENNIN
KÄYNNISTÄMINEN JA
KASVATTAMINEN**



OMISTAJANVAIHDOKSET

Rahoituksella tehoa kasvuun ja vientiin

KÄYTTÖPÄÄOMA	INVESTOINNIT	KANSAINVÄLISET MARKKINAT	VIENTI
Kassanhallinta Toimituskyvyn hallinta, esim. tuotteiden valmistus varastoon	Liiketoiminnan kehitys Rekrytoinnit Markkinointi Tuotanto Tuotekehitys	Partneri-verkoston rakentaminen Tytär/osakkuusyhtiön perustaminen	Kilpailukykyiset maksuehdot Kaupan edellyttämä rahoitus Ostajien vaatimat vakuudet Ulkomaisten saatavien turvaaminen Ostajarahoitus
LAINAT JA TAKAUKSET			
			VIENTITAKUUT

Vientikaupan rahoituspaja

Olemme järjestäneet vientiyriyten kanssa jo 500 räätälöityä vientikaupan rahoituspajaa (VKR). Ota yhteyttä ja sovitaan teille sopiva VKR-paja.

Tyypillisesti paja on ajankohtainen, kun yritys on

- suunnittelemassa omaa vientikauppojen riskipolitiikkaansa
- tekemässä vientitarjousta uudelle asiakkaalle tai uudelle markkinalle

Pajaan osallistuvat yrityksen itsensä valitsemat edustajat, useimmiten

- johto, omistaja
- vientimyyjä(t)
- yhtiön taloudesta vastaava
- asiakkaan halutessa myös oman pankin edustaja

Pajassa käydään läpi

- vienninrahoituspalvelut
- ajatuksia riskienhallintapolitiikasta ja suojautumiskeinoja
- kv-kaupan mahdollisia esteitä ja ratkaisuja niihin
- mahdollisesti yrityksen omia pilotti-caseja, joihin mietitään yhdessä sopivia rahoitus- ja riskienhallinnan ratkaisuja

Finnveran rooli viennin rahoituksessa

1. Pk-yrityksen käyttöpääoman rahoitus

▀ Valmistusaikainen / toimituksen jälkeinen rahoitus ja toimitusvakuudet

2. Pk-yrityksen ostajariskien hallinta ja ostajarahoitusta viennissä

▀ Myönnämmekö pk-yrityksenä itse ostajalle maksuaikaa?

- Onko ostajamme luottokelpoinen, maksukykyinen ja -haluinen?

▀ Pyrimmekö järjestämään pankista rahoitusta ostajalle?

- Lisäisikö ostajarahoitusta kilpailukykyämme – entä omaa riskiämme?
- Mikä rahoitusinstrumentti olisi mahdollinen (viennin maksutapa ja -ehto)?

▀ Finnvera on vientikaupan rahoitusjärjestelyissä luottoriskin takaajana.

Vientitakaukset viejän rahoitustarpeisiin

- Kun ostaja vaatii viejältä vakuuksia vientikaupan eri vaiheisiin
 - Finnveran vastatakaus pankin viejän puolesta myöntämiin tarjous-, ennakon-, toimitus- ja takuuajan takauksiin
- Kun viejä tarvitsee käyttöpääomarahoitusta
 - Finnveran takaus pankin viejälle myöntämään valmistuksenaikaiseen tai toimituksen jälkeiseen (ostajan maksuaika) käyttöpääomarahoitukseen

Ostajarahhoitus ja Finnveran vientitakuut

riskinkohteena ulkomainen asiakas

1. Laskulla maksuaikaa ostajalle

- Laskusaatavan luottovakuutus – luottoriskitakuu viejälle
- Laskusaatavan factorointi – takuun oikeuksien siirto pankille
- Valmistusaikaisen riskin kattaminen

2. Remburssilla maksuaikaa ostajalle

- Remburssin diskonttaus pankissa – remburssitakuu pankille

3. Vekselillä maksuaikaa ostajalle

- Vekselin diskonttaus pankissa – vekselitakuu pankille

4. Suora luotto ulkomaiselle ostajalle

Finnveran rahoitustuotteiden tyypillisiä käyttötilanteita

YRITYKSEN PERUSTAMINEN	KASVU JA KEHITTÄMINEN	KANSAINVÄLISTYMINEN	OMISTUSJÄRJESTELYT	VIENTI
Alkutakaus	Pk-takaus	Kansainvälistymislaina	Finnvera-laina	Luottoriskitakuu
Finnvera-laina	Finnvera-laina	Kansainvälistymistakaus	Finnvera-takaus	Ostajaluottotakuu
Finnvera-takaus	Finnvera-takaus	Kasvulaina	JVK-merkintä	Vekselitakuu
Yrittäjälaina	JVK-merkintä		Yrittäjälaina	Pankkiriskitakuu
	Kasvulaina		Kasvulaina	Remburssitakuu
				Investointitakuu
				Vientitakaus Rahoitustakuu Vastatakuu
				Raaka-ainetakuu
				Ympäristötakaus

Finnvera Itä-Suomi

Kuopion toimipiste, Kallanranta 11, 70100 Kuopio
Jyväskylän toimipiste, Piippukatu 11, 40100 Jyväskylä
Joensuun toimipiste, Länsikatu 15, 80110 Joensuu
Mikkelin toimipiste, Jääkärintie 14, 50100 Mikkel
Puhelinpalvelu **029 460 2580** Vaihde: **029 460 11**
www.finnvera.fi Sähköposti: etunimi.sukunimi@finnvera.fi

Aluejohtaja



**Mikko
Vänttinen**
029 460 2721

Aluepäälliköt



**Sanni
Helppolainen**
029 460 2565



**Johanna
Reinikainen**
029 460 2769

Rahoituspäälliköt



**Anne
Alvejärvi**
029 460 2553



**Kari
Korhonen**
029 460 2272



**Laura
Kotipohja**
029 460 2048



**Markku
Kähkönen**
029 460 2254

Rahoituspäälliköt



**Terhi
Myöhänen**
029 460 2557



**Jukka
Paavilainen**
029 460 2569



**Tuomo
Päivinen**
029 460 2156



**Tiina
Routti**
029 460 2265



**Timo
Tapaninen**
029 460 2561

Vientikaupan rahoituksen asiantuntijat



**Erno
Ihto**
029 460 2529



**Marika
Late**
029 460 2810

Hyödynnä Finnveran asiantuntijoiden osaaminen Ota yhteyttä mahdollisimman varhain!



FINNVERA.FI



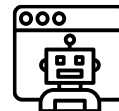
RAHOITUSNEUVONTA

Arkisin klo 9.00–16.15
029 460 2580 (suomeksi)
029 460 2581 (ruotsiksi)
029 460 2582
(englanniksi)



PUHELINVAIHDE

Puh. 029 460 11
Arkisin klo 8–16.15



CHATTIBOTTI

Asiakaspalvelu
24/7

Rahoitus- ja vientitakuuhakemukset tehdään sähköisessä asiointipalvelussa online.finnvera.fi



Kiitos!

Terhi Myöhänen

Rahoituspäällikkö

029 460 2557

terhi.myohanen@finnvera.fi

Siilinjärven alueen yritykset 21.3.2023

- **Savonian palvelut yrityksille**
- **Tutkimus-, kehitys- ja innovaatiotoiminnan mahdollisuudet**

Anne-Maria Moilanen

Tomi Hyttinen

Kaija Sääski

SAVONIA LUKUINA



KOLME
KAMPUSTA

Opiskelijoita

+7000

Alumnia

3200

Yritys-
kumppania

2300

Työntekijää

570

TKI-Volyymi

14m€

Liikevaihto

56m€

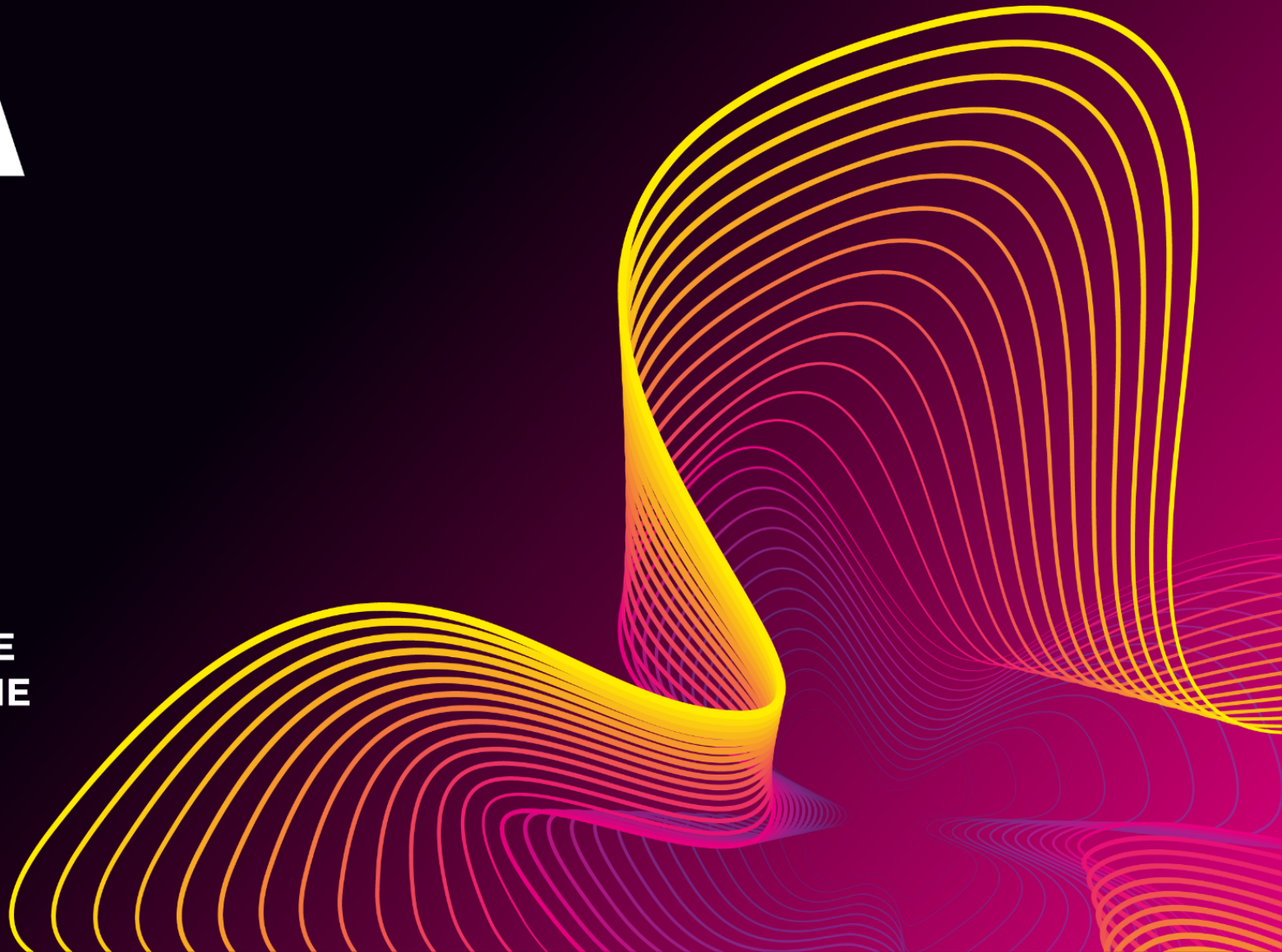
**KUOPIO
IISALMI
VARKAUS**

SAVONIA

yrittäjille

Piste i:n päälle.

TUTKIMME
KEHITÄMME
INNOVOIMME
KOULUTAMME



EDU

Koulutuksen ja osaamisen palvelut

EDU tarjoaa osaamispalveluja asiantuntijuuden syventämiseen ja osaamisen vahvistamiseen. EDU on yksityishenkilöiden ja yritysten kumppani, joka kulkee mukana työuran ja organisaation kehittymisen eri vaiheissa.

LABS

Tutkimus-, testaus- ja laboratoriapalvelut

LABS on tutkimusta, tuotekehitystä ja testausta laaja-alaisesti eri toimialoille. LABS-palvelukokonaisuus tarjoaa tilat, laitteet ja osaajat yrityksen prosessien kehittämisen eri vaiheisiin.

CENTERS

Suunnittelu- ja kehittämisspalvelut

CENTERS tarjoaa palveluiden, tuotteiden, liikeideoiden, liiketoiminnan, yritysten digitaalisuuden, muotoilun, palvelumuotoilun, graafisen suunnittelun ja kehittämisen palveluja sekä yrittäjäyvalmennusta.



SAVONIA

yrityksille

TUTKIMME
KEHITÄMME
INNOVOIMME
KOULUTAMME

**Savonian palvelut ovat uudistuneet
- ota yhteyttä!**

EDU: Koulutuksen ja osaamisen palvelut

Anne-Maria Moilanen

anne-maria.moilanen@savonia.fi

044 785 6089

LABS: Tutkimus-, testaus- ja laboratoriopalvelut

Tomi Hyttinen

tomi.hyttinen@savonia.fi

044 785 5006

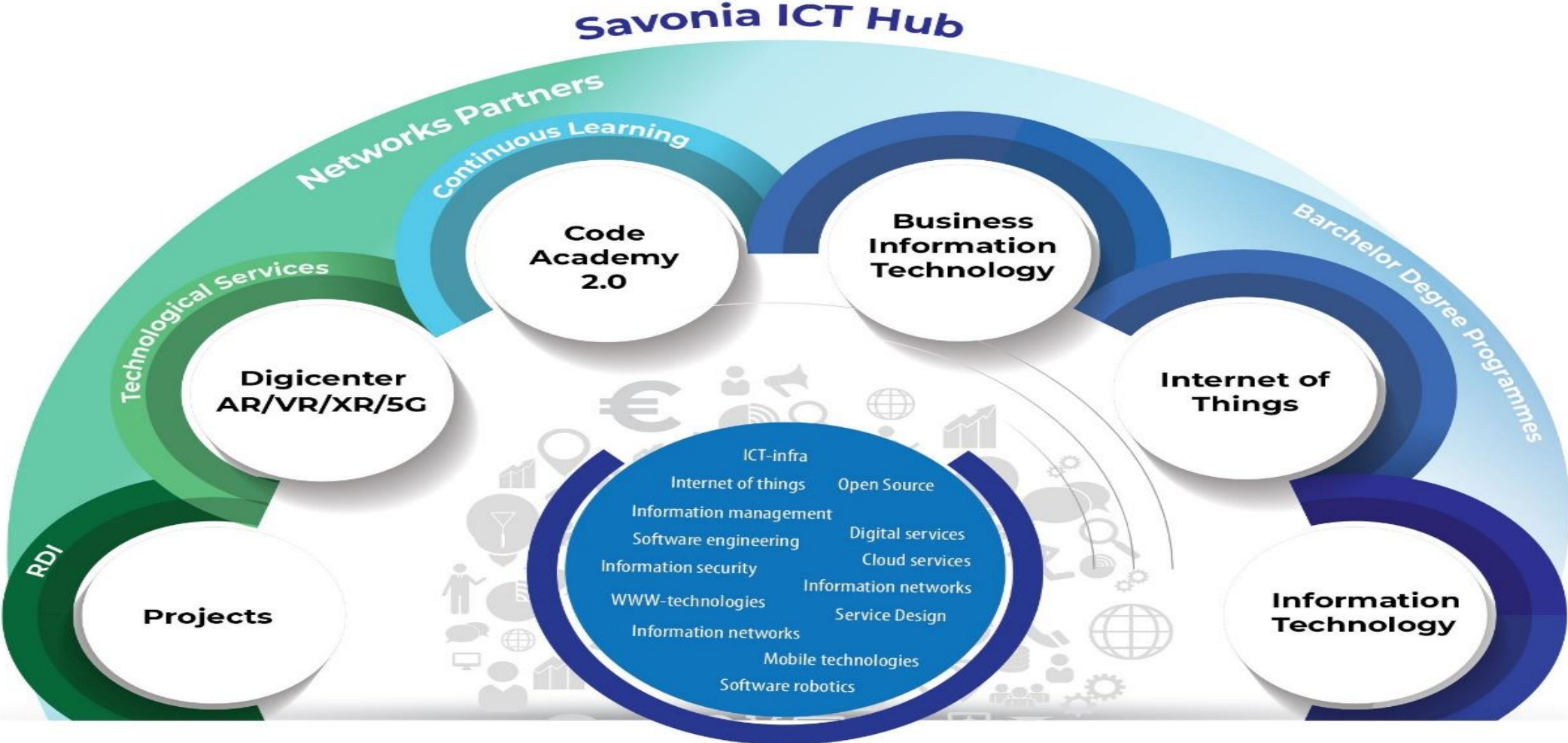
CENTERS: Suunnittelu- ja kehittämispalvelut

Jaakko Laukkanen

jaakko.laukkanen@savonia.fi

044 785 6916

Savonian ICT-Hub



TKI-toiminnan kärjet

SAVONIA



Lisää tietoa

- <https://www.savonia.fi/yrityksille/>
- <https://www.savonia.fi/yrityksille/tutkimus-ja-kehittaminen/>
- **Esimerkki tki-hankkeesta: Havuja#!@%&! LEAP- kasvuohjelma**



- ✓ Pohjoissavolaisille pk-yrityksille, joilla halu kehittyä ja kasvattaa liiketoimintaansa merkittävästi, toimialasta riippumatta
- ✓ Yrityksen kilpailukyvyn ja kasvun vahvistaminen valmentamalla
- ✓ Hinta mikroyrityksiltä 350 € (alv. 0 %), pieniltä yrityksiltä 550 €, keskiuurilta yrityksiltä 650 €



”Me saatiin itsellemme todella hyvä liiketoimintasuunnitelma, josta tuli johtoryhmän työkalu, ja se on meidän arkitekemisessä mukana.”

Toimitusjohtaja Joni Kapanen,
ITC-Solution Group Oy



”Koen, että LEAP sopii kasvuhaluisille yrityksille, ja se tuo paljon lisäarvoa yrityksen kasvusuunnitelmaan sekä johtoryhmä- ja hallitustyöskentelyyn.”

Toimitusjohtaja Pasi Pitkänen,
Kumoni Oy



”Me päästiin osallistumaan Leap-hankkeeseen keväällä 2022. Mitä siitä jäi reppuun, niin parasta oli ehkä asioiden ravistelu ja oikeanlainen kyseenalaistaminen.”

Toimitusjohtaja Harri Apell,
ATA Henkilöstöpalvelut Oy



Referenssivideoita:

<https://www.youtube.com/watch?v=G5-kJ7JbnQo>

<https://youtu.be/pyhBeRD7ajl>

<https://youtu.be/zYi6LiOw0gg>

https://youtu.be/JSxWi2_laJg



Lauri Kerman
projektipäällikkö
p. 044 785 6815
lauri.kerman@savonia.fi

Laurilla on vahva kokemus yritysten kehittämisestä, yritysjärjestelyistä ja rahoituksesta niin operatiivisen johdon, hallituksen jäsenen kuin omistajan näkökulmasta. Lauri on toiminut aiemmin 13 vuotta Osuuskunta KPY:n toimitusjohtajana ja sitä ennen 15 vuotta sijoitus- ja rahoitusosalalla, viimeksi Icecapital investointipankissa



Jarmo Viljajarju
liiketoiminta-asiantuntija
p. 044 785 6817
jarmo.viljajarju@savonia.fi

Jarmolla on mittava kokemus multikulttuurisesta palveluiden johtamisesta. Nokian mukana Jarmo asui 20 vuotta 5 eri maassa työskennellen liikkeenjohdon tehtävissä. Erityisosaamisalueena Jarmolla on organisaation kehittäminen ja muutosjohtaminen ja fasilitointi sekä tiimityön kehittäminen. Jarmo on myös ISO 9001 -sertifioitu auditoija, sekä Six Sigma Black Belt -sertifioitu.



Tarja Tapaninen
TKI-asiantuntija/viestintä
p. 044 785 6037
tarja.tapaninen@savonia.fi

Tarjalla on reilun parinkymmenen vuoden kokemus erilaisista viestinnän tehtävistä julkisella ja yksityisellä sektorilla. Hänen erityisosaamistaan ovat hankekehittäminen ja palvelumuotoilu sekä kehittämiseen liittyvä vaikuttavuusviestintä. Leap-kasvuohjelmassa Tarja keskittyy ohjelman markkinointiin, työn tulosten konkretisointiin viestinnän avulla sekä ohjelmakokonaisuuden mallintamiseen.



<https://leapkasvuohjelma.fi/>