



allmedics



WE ARE HIRING!

**MEDICAL
SALES REPRESENTATIVE**

Allmedics bv, opgericht in 2016 door Antonella Van Extergem, is een distributiebedrijf gericht op het leveren van innovatieve medische hulpmiddelen in Europa. De producten worden zorgvuldig geselecteerd om zich te onderscheiden in de markt en specifieke waarde toe te voegen voor klanten. Het productportfolio omvat alles met betrekking tot de bereiding van autologe geconcentreerde groeifactoren, medische centrifuges (PRP - CGF- L-PRF), chirurgische toestellen (MesoTherapy - Micro Needling - Piezo Chirurgie) en vele andere TOP producten voornamelijk gericht op chirurgische regeneratieve en esthetische toepassingsgebieden. Daarnaast zijn we ook een opleidingscentrum de 'Bloedmooi' Clinic waar artsen én verpleegkundigen getraind worden in het gebruik en toepassingen van innovatieve bloed- en andere autologe behandelingen.

We zijn hiervoor op zoek naar een enthousiaste gedreven persoon, met een grote interesse in de medische wereld én in innovatieve producten, die ons bedrijf Allmedics kan vertegenwoordigen. Daarnaast verwachten we van onze kandidaat dat hij/zij opleidingen kan geven aan artsen en verpleegkundigen, met betrekking tot ons productportfolio en de toepassingen daarvan.

We zijn dus op zoek naar een persoon die Allmedics zal vertegenwoordigen bij ons huidige en toekomstige klantenbestand.

Profiel:

- Je hebt een medisch of paramedisch diploma, bv. verpleegkunde, biomedische, farmacologie, sportwetenschappen, ...
- Kennis hebben van marketing/sales is een plus.
- Je bent bereid om je voortdurend bij te scholen door zelfstudie en het lezen van literatuur.
- Je handelt verantwoordelijk en in overeenstemming met de doelstellingen, waarden, normen en geldende afspraken van de organisatie.
- Je houdt van afwisseling en uitdagingen.
- Je hebt een flexibele ingesteldheid, bent gedreven, klantgericht, stressbestendig en ondernemend.
- Je bent gepassioneerd om je opgedane kennis over te brengen naar onze klanten en hierdoor onze verkoop te stimuleren.
- Je staat open voor vernieuwing en groeit mee met verandering. Je werkt actief mee aan de verbetering van kwaliteit.
- Je blijft efficiënt functioneren in situaties met hoge tijds- of werkdruk, ook bij tegenslag of kritiek.
- Je kan zelfstandig werken, doelen en prioriteiten bepalen, je acties zelf plannen.
- Je bent bereid indien nodig (na overleg) om 's avonds of in het weekend te werken.
- Rijbewijs B

Takenpakket:

- Het vertegenwoordigen van Allmedics en promoten van onze producten bij onze klanten, bestaande uit ziekenhuizen, artsen en verpleegkundigen.
- Het uitbouwen van ons bestaand klantenbestand en netwerk,
- Verantwoordelijk voor zowel interne als externe sales-communicatie en ondersteuning, alsook offertes en bestellingen opvolgen bij de customer support en klanten.
- Dagelijks rapporteren en van a tot z klantendossiers opvolgen.
- Actief meewerken aan de marketing en social media campagnes, communicatieacties en mailings organiseren.
- Allmedics vertegenwoordigen op congressen en studieavonden.
- Opleiding geven aan artsen en verpleegkundigen, intern en extern. Dit uiteraard na een intensieve opleiding en zelfstudie.
- De gegevens over een bedrijfstak opvolgen of analyseren of de jaarlijkse balans opmaken (rendabiliteit van bezoeken, omzet, ...)
- Met de klant onderhandelen over de voorwaarden van de verkoopovereenkomst
- Professionele informatie en reglementering opvolgen en actualiseren, Mdeon - FAGG - Medtech
- Klantenbezoeken, prospecties, telemarketing en social media marketing uitwerken en opzetten
- Commerciële acties uitvoeren tijdens evenementen.
- Informatie overmaken (presentatiedossier, ...)
- Opvolggegevens van de activiteiten registreren - Informatie met het team uitwisselen
- Productdemonstraties (materiaal, medische apparatuur, ...) uitvoeren bij professionals (chirurgische ingrepen, verzorging, ...)



Onze ideale kandidaat:

- Je hebt een medisch of paramedisch diploma.
- Je bent een enthousiaste, dynamische, commerciële en communicatieve duizendpoot.
- Je bent zelfstandig, gedreven en hebt een commerciële mindset.
- Je hebt sterke organisatorische vaardigheden en kunt je eigen agenda beheren.
- Je bent flexibel met betrekking tot bezoeken van klanten, workshops, en hebt geen problemen met regelmatig reizen binnen België.
- Je bent resultaatgericht en assertief
- Je spreekt vloeiend Nederlands en beschikt over een goede kennis van het Frans en Engels

Wat kunnen we bieden:

- Een fulltime of parttime contract voor onbepaalde duur of de mogelijkheid om als zelfstandige te werken.
- Een aantrekkelijk salarispakket en voorwaarden in overeenstemming met je ervaring en kwalificaties.
- Een uitgebreide opleiding zowel intern als extern.
- Een uitdaging in een groeiende wereld van het gebruik van autologe materialen en indicaties.
- In een belangrijke rol deel uitmaken van een klein team bestaande uit de zaakvoerder en andere collega's.

Wil jij graag meewerken aan de verdere groei van Allmedics en herken je jezelf in dit profiel? Aarzel zeker niet me te contacteren voor verdere info.

Stuur uw cv en motivatie naar Antonella@allmedics.eu en we contacteren u snel.

Met vriendelijke groeten,
Antonella Van Extergem
Zaakvoerder Allmedics

