

Vacature commercieel medewerker

Sinds 2010 is Rensol op de Vlaamse markt aanwezig als installateur van zonnepanelen.

Met onze kwaliteitsvolle realisaties, behalen we een hoge klanttevredenheid en zijn we een betrouwbare en bekende speler geworden op de PV markt.

Onze ambitie is te evolueren van een bekende tot de dominante installateur in Vlaams Brabant en omstreken. Wij zien het tot onze taak iedereen bewust te maken van de voordelen van PV-installaties, met respect voor mens en omgeving. Hierbij denken we onder meer aan de verwerking van asbest houdende bouwmaterialen die op het einde van hun levensduur zijn gekomen. Tevens is veilig werken een prioriteit voor Rensol. Naast huishoudelijke klanten focussen wij op de industriële markt en overheden.

De ecologische uitdagingen van deze eeuw zijn gigantisch. Wij zijn er van overtuigd dat elk dak van zonnepanelen voorzien kan worden en deze panelen slim geïntegreerd zullen zijn met mogelijkheid tot uitbreidbare opslagcapaciteit. Andere verwachte evoluties zijn het afstemmen van verbruik op productie van elektriciteit, gestuurd laden van elektrische wagens,... Met deze nieuwe ontwikkelingen zijn wij mee en we implementeren ze constant in ons aanbod naar de klant.

Op die manier draagt Rensol zijn steentje bij tot een gezondere toekomst voor de komende generaties.

TECHNISCH KLANTENADVISEUR regio Oost-Vlaanderen en Brabant en Henegouwen

Je verschaft klanten een degelijk en betrouwbaar advies met betrekking tot zowel de technische als de financiële aspecten van een installatie van zonnepanelen. Dit doe je door een grondige analyse op te maken van de huidige situatie en gericht advies te verlenen op maat van de klant. Vervolgens maak je duidelijke afspraken met de klant zodanig dat deze perfect weet wat hij kan verwachten, en je zorgt ervoor dat jij zelf en je collega's deze afspraken correct nakomen.

Wie zoeken wij?

Ervaring met zonnepanelen is een sterke troef maar geen strikte vereiste, een technische aanleg is wel noodzakelijk om je de materie eigen te maken (interne opleiding wordt voorzien) en degelijk advies te kunnen geven aan de klant. Daarnaast ben je tweetalig of Franstalig met een goede basiskennis Nederlands.

Verder hechten we veel belang aan :

- je bent administratief voldoende sterk en kan vlot overweg met Excel
- je kan een vertrouwensband opbouwen met klanten
- door goed onderbouwde adviezen overtuig je de klant van de meerwaarde van Rensol
- je bent bereid om bij te leren en toont een gezonde nieuwsgierigheid naar de nieuwste evoluties binnen de sector
- je kan je eigen planning beheren en zorgt voor een goede communicatie met je collega's.

Rensol biedt je een uitdagende functie binnen een ambitieuze werkomgeving. Je komt terecht in een dynamisch team met de nodige vrijheid om je eigen werk te organiseren.

Wil jij weten of Rensol iets voor jou kan betekenen? Stuur dan je cv naar info@rensol.be



Rensol BVBA

Poverstraat 140, 1731 Relegem (Asse) - T: 02 309 59 19 - www.rensol.be - info@rensol.be

Rensol – renewable solutions – kwaliteit en vakmanschap