



ARE WE A MATCH



A2Z SERVICES

VOOR FINANCE MET ZEN-FACTOR



VOOR EEN GOED BEGRIP EEN KLEIN WOORDJE VOORAF

Bedankt voor uw interesse om samen aan uw onderneming te werken.

We zijn er ons van bewust dat het als ondernemer niet altijd evident is de schikte oplossing te vinden voor uw noden of wensen, laat staan bij wie u moet aankloppen voor deze oplossing.

Daarom is deze 'introductie' ontworpen, om u te helpen in uw zoektocht en om enkele vragen waarmee u zit te beantwoorden, compact in één document zonder dat u heel google dient af te zoeken. Om u kennis te laten maken met ons, wat we doen en voor wie een meerwaarde kunnen betekenen. U krijgt inzichten en antwoorden op;

- even over mezelf
- wat meer over ons
- kunnen we samenwerken
- onze diensten
- het proces
- klanten en voorstelling
- waarom een (virtuele)CFO
- waarom kiezen voor ons
- voordelen van met ons samen te werken
- wat nu

We kunnen niet alle info hierin verwerken want dat zou te veel van uw tijd vragen.



Toch hopen we u geholpen te hebben en bent u meer te weten gekomen over ons en wat we voor u, ondernemer, kunnen betekenen.

Neem na het lezen gerust contact met ons op voor al uw vragen of iets dat u wilt bespreken.

Veel leesgenot!

KRISTOF LANGSBERG

Oprichter

Hallo

Een kennismaking begint bij jezelf voor te stellen, dus, sta me toe hiervoor even het podium te nemen en uit te leggen waarom ik A2Z Services heb opgericht.



Als jonge knaap was de interesse in cijfers al aanwezig, naast het voetbal, zwemmen en fietsen. Wat geleid heeft tot diploma's Accountancy-Fiscaliteit, Bedrijfseconomie -en management en Fiscale Wetenschappen met als gevolg de start van een carrière in de accountancy van ruim 10 jaar, waarvan 6 jaar als vennoot in een succesvol accountantskantoor.

Echter een mens evolueert, wenst nieuwe ervaringen en uitdagingen aan te gaan, dus werd er een nieuwe weg ingeslagen richting management accountancy en corporate finance bij nationale en internationale ondernemingen met verschillende functies en verantwoordelijkheden in finance. Na enkele leerrijke ervaringen en geslaagde projecten was de lokroep om ondernemers en kleine(re) kmo's te helpen met hun financiële beheer dan toch te luid. Tot mijn frustratie kreeg ik (te dikwijls) te horen dat hardwerkende mensen, met passie voor hun product of dienst toch faalden, niet altijd omwille van pech, overmacht of een minder goed product of dienst.

Neen, veelal vanwege het feit dat hun administratie en financieel beheer niet optimaal georganiseerd was en in bijzonder omdat er te weinig opvolging was, dat ze er te weinig mee aan de slag gingen, met hun cijfers! Dat vond ik jammer en dat vind ik nog steeds, dat al het harde werk, al die tijd en opofferingen, een levenswerk dat verloren gaat waar dat in vele gevallen niet nodig blijkt te zijn. Door meer aandacht te besteden aan hun financieel beheer konden veel drama's vermeden worden. Ok, ik begrijp dat velen niet zijn gestart met ondernemen omdat ze dan met cijfers en financiële rapporten bezig konden zijn (buiten wij dan). Maar het hoort er nu eenmaal bij. Het is zelfs levensnoodzakelijk om met de nodige ernst en regelmaat uw cijfers en resultaten te verzamelen en te analyseren om zo tot de nodige inzichten te komen waardoor er sneller betere beslissingen kunnen genomen worden.

Nog meer dan grote en gevestigde ondernemingen hebben kleine(re) ondernemingen nood aan de snelle beschikbaarheid van betrouwbare en accurate informatie. Een duidelijk beeld van hun resultaten en financiële situatie. In 2021 een onderneming succesvol aansturen op basis van een jaarrekening, een banksaldo en buikgevoel, daarvan zijn de slaagkansen evenveel als de lotto winnen. Meten is weten, gissen is missen en gokken is dokken.

Een budget, een cashflow-prognose, een periodieke rapportering en een planning op midden -en lange termijn zijn niet alleen noodzakelijk voor grote(re) ondernemingen, neen, elke onderneming heeft hier nood aan.

Maar wie kan hier allemaal voor zorgen? Veel ondernemingen hebben niet die hoeveelheid werk en/of niet het geld om iemand met de nodige expertise hiervoor vast in dienst te nemen?

Met onze dienst CFO 4 a day reiken wij u de oplossing aan. Betaalbare financiële expertise, op maat van uw onderneming, want u betaalt alleen voor de inzichten en adviezen die u nodig heeft, op het moment dat u die nodig heeft. Logisch toch, of niet?

Wat meer over A2Z Services

Onze experts zijn één voor één professionals die hun sporen hebben verdiend bij zowel grote internationale ondernemingen als bij de kleine kmo's en die via sleutelposities de strategie en het beleid mee hebben bepaald.

Sommige onder hen zijn erkend als bedrijfsrevisor of ander cijferberoep, anderen hebben hun kennis verworven in management accounting en corporate finance bij grote(re) ondernemingen en er zijn teamleden die als business consultant of interim manager een brede kennis en ervaring hebben opgedaan.

Eigenlijk kunnen we het samenvatten in 2 stromen. De finance experts met een passie voor ondernemen en de ondernemers met een passie voor finance. Door deze diversiteit aan kennis en sectorervaring garanderen we de hoge kwaliteit van onze dienstverlening en betekenen we een echte meerwaarde door voor u het CFO-team samenstellen dat het meest geschikt is om u te ontzorgen, bij te staan en van de nodige inzichten kan voorzien.

Want u kan niet succesvol ondernemen door alles in hun eigen vakje te bekijken en te beoordelen. Neen, er is een helikopterview nodig, alle afdelingen zijn met elkaar verbonden en hebben op een of andere manier invloed op elkaar. In een financieel gezond bedrijf werken de verschillende afdelingen samen. Om de vooropgestelde doelen via de gekozen strategieën op een zo efficiënt en effectieve manier te behalen.

Even een blik van het vaste team, dat wordt aangevuld met andere experts wanneer dit noodzakelijk is om onze klanten optimaal te begeleiden.



Kristof Langsberg, founder



Tom Proost, CFO 4 a day



Marcel Depaepe, CFO 4 a day



Kunnen we samenwerken? Voor wie kunnen we een meerwaarde betekenen?

Ja, laten we samenwerken	Andere partijen zijn beter geschikt
- Voor onze boekhouding wordt gezorgd maar we hebben nood aan actuele informatie, op een constante basis zodat we steeds over betrouwbare gegevens beschikken. - Iedere maand/kwartaal een duidelijk en verstaanbaar overzicht, wat zijn onze resultaten zowel financieel als operationeel. Wat willen deze resultaten ons zeggen en wat kunnen we eraan doen. Daar heb ik nood aan. Zodat ik met meer vertrouwen snel de geschikte beslissingen kan nemen. - We hebben meer opvolging en controle nodig m.b.t onze cijfers, maar het ontbreekt ons aan tijd, personeel en kennis om dit op te zetten en te beheren. - We beseffen het nut en de effectiviteit van een budget en cashflow-prognose maar hebben geen idee hoe het werkt, laat staan om het op te stellen en op te volgen. - We zijn zeer goed aan het ondernemen en zodanig aan het groeien dat we nood hebben aan (meer) structuur, aan procedures, aan (financiële) analyse en een duidelijke verslaggeving zodat het overzichtelijk en beheersbaar blijft. - Ik ben gestart met ondernemen om mijn passie te kunnen uitoefenen en niet om met cijfers en rapporten bezig te zijn. Toch weet ik dat het belangrijk is dus laat ik dat door specialisten doen en zij houden mij op de hoogte zodat ik tijd en ruimte heb voor mijn passie. - Ik wens mijn onderneming nu voor te bereiden op haar groei; door een duidelijke structuur, procedures en financiële/management	- U zoekt iemand die alleen uw facturen boekt, de jaarrekening opstelt en niets meer. - Één keer per jaar eens naar mijn cijfers kijken is goed voor mij. - Wij hebben al een finance expert en wij zijn hier meer dan tevreden over. - Ik ben met mijn passie bezig en amuseer me rot. De uitbouw van een succesvolle onderneming met meer omzet, meer winst, meer medewerkers en meerdere filialen interesseert me niet. - Ik heb een team, bestaande uit me, myself and I en wat wij doen, dat doen we altijd beter, wij hebben geen nood aan een externe partner, aan iemand die ons kan begeleiden, advies en inzichten kan bezorgen.

rapportering op te zetten zodat ik mijn doelen en onze stappen met vol vertrouwen kan plannen en uitvoeren. • We hebben al een intern finance team (ook al is het maar één persoon) maar we hebben nood aan iemand met meer kennis en ervaring op C-niveau, echter niet full-time want daar hebben we het werkvolume en/of het geld niet voor. • We hebben een fantastisch team medewerkers, echter heb ik als zaakvoerder nood aan een co-piloot, om me bij te staan, om als klankbord zaken te kunnen bespreken en helpt om mijn strategie en doelen te vertalen in acties en beleid.	
--	--

Deze lijst is uiteraard niet limitatief en wij staan bijgevolg u graag te woord om te bepalen of wij al dan niet de geschikte partner zijn voor u en uw onderneming.



Onze diensten

Diensten en formules CFO 4 A DAY			
Diensten	Ad hoc	Controller	Virtuele CFO
Service omschrijving	Actief	Pro-actief	Strategisch
Formule	Eenmalig	Abonnement	Abonnement
Vastgelegde vergaderingen	A-la-carte	Max 2/maand	Max 6/maand
Online bijstand	A-la-carte	onbeperkt	onbeperkt
Nazicht boekhouding	A-la-carte	✓	✓
Financieel plan	A-la-carte	✓	✓
Budget (opmaak en opvolging)	A-la-carte	✓	✓
Financiële analyse (periodiek)	A-la-carte	✓	✓
Cashflow management	A-la-carte	✓	✓
Kosten efficiëntie	A-la-carte	✓	✓
Investeringsanalyses	A-la-carte	✓	✓
Management rapportering - KPI's (periodiek)	A-la-carte	✓	✓
Businessplan (incl financieel plan)	A-la-carte	Optie	✓
Vennootschapsstructuur	A-la-carte	Optie	✓
Begeleiding interne finance afdeling (incl. trainingen)	×	Optie	✓
Mee uitzetten van het beleid, interne structuur en procedures	×	×	✓
Due diligence (n.a.v een overname)	A-la-carte	Optie	Optie
Digitalisering en automatisering	A-la-carte	Optie	Optie
Implementatie software	A-la-carte	Optie	Optie
Herstructurering/ Change management	A-la-carte	X	Optie
Second opinion	A-la-carte	N.V.T	N.V.T
Waarde (vanaf)	€ 75/u	€ 1.000/m	€ 1.500/m

Ook hier staan wij u graag te woord om te bepalen welke diensten het meest geschikt zijn voor uw onderneming. (In de fase waarin zij zich nu bevind en voor in de toekomst.)



Wij maken een pakket op maat, dat kan mee evolueren met de groei van uw onderneming, zo bent u altijd zeker dat uw onderneming de adviezen en inzichten ontvangt die ze nodig heeft, wanneer ze die nodig heeft.

We onderzoeken wat u nodig heeft en gebruiken vervolgens specifieke parameters om tot een vaste prijs te komen. De tarieven vermeld in het overzicht zijn een indicatie en kunnen dus wijzigen naar aanleiding van de duur, complexiteit en toevoeging/weglaten van diensten.

Onze tarieven zijn bijgevolg allesomvattend, en tenzij de omstandigheden veranderen, zullen er geen verborgen kosten of andere supplementen zijn. We hanteren een vaste prijs om te worden behandeld als een lid van uw team, niet zoals een andere leverancier waarmee u werkt. Uw medewerkers vragen ook niet om de haverklap een loonsverhoging zoals een 'verkoper' zou doen, en wij dus ook niet.

Wij zijn er ook voor éénmalige projecten, wij helpen waar nodig, dat is ook onze opzet. Een onderneming hoeft niet dagelijks een budget op te maken, of heeft niet iedere week nood aan een nieuwe financieringsanalyse.

Daarnaast kan u ook beroep doen op ons voor tijdelijke opdrachten zoals interim manager; om de continuïteit van uw onderneming te waarborgen tijdens, ziekte, landurige afwezigheid, piek maar ook als een specifieke kennis ontbreekt in uw vast team.





Het proces

Hoe gaan we te werk, welke tools gebruiken en wat we van onze klanten verwachten.

Sowieso starten we met een kennismakingsgesprek om elkaar beter te leren kennen, om de eerste vragen te beantwoorden, welke prioriteiten u en uw onderneming momenteel hebben en om te bepalen of er een eventuele samenwerking kan plaatsvinden. Afhankelijk van de behoefte kan hier een 2^{de} gesprek op volgen waar we veel dieper in detail gaan, dit aan de hand van een checklist en vragenlijst zodat wij een duidelijker beeld krijgen van u en uw onderneming (structuur, administratie, boekhouding, procedures, ...).

Vervolgens voeren we een audit uit, dit stelt ons in staat om een objectief beeld te vormen, van hoe de onderneming is gestructureerd en georganiseerd. Uw onderneming gaat m.a.w. door een scanner om de sterke punten en werkpunten vast te stellen. Om te bepalen of de nodige informatie/data aanwezig is en op welke manier die informatie/data wordt verkregen. Afhankelijk van de complexiteit, grootte van de onderneming en de behoefte, kan deze audit een dag in beslag nemen tot zelfs enkele weken.

Op basis van deze audit werken we dan een stappenplan en een to do-list uit om de vooropgestelde doelstelling(en) te bekomen. Waar het actieplan zich ook op richt, ongeacht de fase van de levenscyclus van de onderneming, en hoelang de samenwerking loopt, het doel is altijd één eenvoudig concept. Duidelijkheid.

Onze tools en applicaties werken zowel in een Windows-omgeving als in een Mac-omgeving en zijn compatible met Office, IOS, Google en de meest gangbare CRM/ERP Pakketten.

Van onze klanten verwachten we dat zij ons (tijdig) de nodige informatie bezorgen. Klanten krijgen van ons een lijst met welke informatie ons wanneer dient bezorgd te worden. En waarom wij deze informatie nodig hebben.

Wij dragen zorg voor alle data en informatie die aan ons bezorgd wordt en dit op vlak van geheimhouding, GDPR en diefstal/hacking.





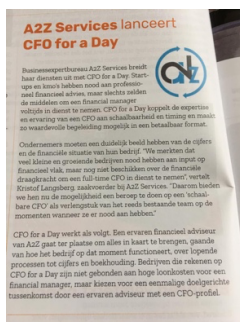
Klanten & in de media

Hier vindt u enkele van onze grotere klanten die wij al hebben mogen helpen, het overgrote deel van onze klanten zijn kleine(re) kmo's in volle groei, scale-ups en start-ups.



Is uw logo het volgende?

Verder hebben wij het genoeg gehad om in de pers te verschijnen.



KAMPENHOUT-Business expertbureau A2Z Services breidt haar diensten uit met "CFO for a Day". "Dit format koppelt de expertise en ervaring van een CFO aan schaalbaarheid en timing en maakt zo waardevolle begeleiding voor start-ups en kmo's mogelijk in een betaalbare context", aldus zaakvoerder Kristof Langsberg van A2Z Services.

U kan deze artikels in alle rust eens lezen op onze site : www.a2zservices.be

En bekijk ook onze reportage voor Kanaal Z op youtube.
(uitgezonden op tv op 26/12/2020)



<https://youtu.be/qCRyqIH9gU>



A2Z Services
Voor finance met ZEN factor
TEL: 02/304.08.57



"Do your passion, we will
do your finance"

WWW.A2ZSERVICES.BE

betaalbare virtuele CFO-
diensten om uw bedrijf
duurzaam te laten groeien
info@a2zservices.be





Waarom een (virtuele) CFO?

Naarmate jouw onderneming groeit, groeit ook de behoefte aan financiële -en management informatie om snel de juiste beslissingen te kunnen nemen. Met éénmaal per jaar de balans, de resultatenrekening en het cashflowrapport op te maken gaat u er niet komen, neen, dan heeft u nood aan verslaggeving die omvangrijker is en periodiek wordt opgemaakt (maandelijks, trimesterieel, per seizoen en zelfs per 'actie'). Als een bedrijf eenmaal een bepaalde omvang heeft bereikt, heeft de zaakvoerder nood aan experts om hem/haar op bepaalde gebieden te ondersteunen.

In ons blogartikel over de boekhouddriehoek gaan we meer in detail over de verschillende behoeftes aan finance expertise : [\(link naar de site\)](#)

Wat doet een CFO? Het antwoord op deze vraag is niet eenvoudig, want de rol van de CFO is de laatste 10 jaar behoorlijk veranderd. CFO's zijn financiële experts die toezicht houden op verschillende belangrijke componenten van de bedrijfsactiviteiten. Zo houdt de CFO toezicht op de financiële overzichten en managementrapporten. Zoals het opstellen van budgetten en (cashflow)prognoses, het implementeren van KPI's en de analyse ervan, het verbeteren van de processen, streven naar kostenefficiëntie en winstoptimalisatie. En zoveel meer. Gewoonlijk is het datgene waar de zaakvoerder/eigenaar ondersteuning bij nodig heeft om het succes van het bedrijf te stimuleren.

De rol is erg breed en richt zich vooral op de langetermijn visie en strategie van de onderneming. Verder kan in een bepaalde sector de focus van de functie van CFO variëren, en het zal ook anders zijn wanneer een bedrijf zich in een vroege groeifase bevindt dan wanneer een bedrijf zich in een meer volwassen fase bevindt. De rol zal weer anders zijn in de beginnende samenwerking tussen de onderneming en de CFO in vergelijking met wanneer de samenwerking al een langere periode loopt.

Zit u op dit moment nog met vragen? Stel ze maar gerust, we zijn er om uw vragen te beantwoorden. Of bezoek onze [FAQ op de site](#), waar we de meest voorkomende vragen die mensen ons in de verkenningsfase stellen voor u hebben beantwoord.

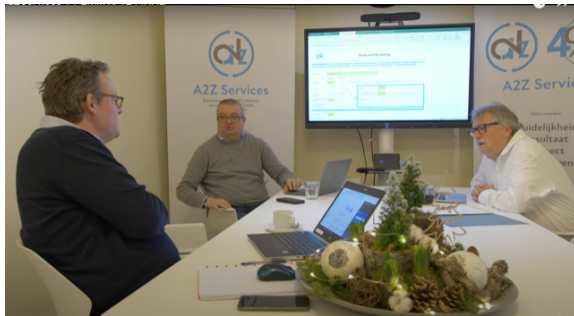


Waarom kiezen voor een samenwerking met A2Z Services?

A2Z Services staat voor maatwerk, niet alleen qua dienstenpakket dat wij u aanbieden maar ook in het CFO-team, dit zijn één voor één mensen met ervaring in uw sector en die kennis hebben van uw noden en wensen. En niet 'zij die momenteel vrij zijn'. Bovendien kunnen al onze CFO's meer dan 15 jaar relevante ervaring en kennis mee rond de tafel brengen om zo de nodige inzichten en oplossingen aan te reiken.

Een andere reden staat in de vraag; omdat wij voor een samenwerking gaan en niet voor een 'verkoop van diensten', een samenwerking op lange termijn, m.a.w. een partnership.

Wij wensen uw financiële co-piloot te zijn en dit kan alleen bereikt worden met de nodige standvastigheid en vertrouwen, dit lukt niet als u om de haverklap met een andere CFO rond de tafel moet zitten. Bij ons krijgt u een vast CFO-team toegewezen van minimum twee personen, dit niet alleen om die standvastigheid en continuïteit te garanderen maar ook om de verbondheid en betrokkenheid te verbeteren van de persoonlijke aanpak die wij leveren.



Duidelijkheid, niet alleen in mooie rapporten en grafieken maar naar u en uw medewerkers toe. Het is voor ons belangrijk dat onze adviezen, inzichten, analyses en rapporten begrijpbaar zijn voor iedereen. Onze beloften naar onze klanten? Om de zaken eenvoudig en duidelijk uit te leggen en voor te stellen, want wie heeft baat bij onduidelijkheid? Niemand.

Wij zijn dan wel virtuele CFO's, dit staat bij ons echter alleen voor het feit dat wij er voor u zijn wanneer u het nodig heeft en dat wij alleen de diensten en adviezen bezorgen die u nodig heeft, niet meer maar vooral zeker niet minder. De flexibiliteit, het hybride dat wij u bezorgen. Wenst u ons in levende lijven te spreken; absoluut. Heeft u weinig tijd momenteel en moet het even over telefoon; tuurlijk kan dat. Geen zin om het verkeer te trotseren, dus even via het scherm; wij zijn erop voorzien? Even iets afoetsen via WhatsApp; doen, ook wij leven in 2021. Dit alles om u zo goed mogelijk te helpen, zodat u met de nodige focus kan ondernemen.

Voordelen van jouw keuze voor een samenwerking met A2Z Services?

De voordelen zit in de antwoorden die u ontvangt op volgende vragen.

"Wat je meet, dat weet je en wat je weet dat kan je managen/beheren."

- Welke producten hebben de meeste winstmarge? En zetten we daar wel voldoende op in?
- Hebben onze producten de correcte prijzen, kunnen we daarmee alle kosten betalen en de nodige investeringen doen?
- Dit was de offerte, maar wat was nu onze winst in de praktijk van dit 'werk'?
- Hoe hebben we het tot nu toe gedaan, zitten we nog op de juiste weg om ons plan te behalen, waar zijn er eventueel afwijkingen en waarom zijn die afwijkingen er?
- Hoe evolueren mijn kosten en hoe staan ze in verhouding met onze omzet?
- Kunnen we nergens besparen zonder in te boeten aan de kwaliteit van onze producten en service?
- Hoe ga ik de volgende investeringen betalen (eigen geld, banklening, leasing, ...)?
- Wanneer moet ik wat betalen en wanneer komt er geld binnen en hoeveel?
- Kunnen we even geld opzij zetten? Of moeten we op zoek naar extra fondsen?
- Betalen onze klanten wel op tijd? Betalen wij onze leveranciers niet te snel?
- Wanneer moet ik extra mensen aannemen? Of is het tijd om afscheid te nemen van iemand?
- Kan het gewoon niet efficiënter, wat overzichtelijker?
- Waar staan we vandaag t.o.v het plan dat we hebben opgesteld?
- Hoe vertaal ik onze strategie naar de werkvloer, welke actie moeten we ondernemen om onze doelen te behalen?
- Werken de 'afdelingen' wel samen voor dezelfde doelen? Zijn ze op elkaar afgestemd?
- Zijn onze interne procedures bevordelijk voor onze werking, voor de service die we onze klanten willen bieden?
- Hoe staat het met onze fraude-gevoeligheid? Waar zijn er eventuele zwakheden?
- Ik zit met een idee dat ik even wens af te toetsen, met wie kan ik dit even bespreken?
- Binnen vijf jaar wens ik 'daar' te staan maar wat dien ik nu en de komende jaren daarvoor te doen?

Uiteraard is deze lijst niet limitatief.

Kortom u bent voorbereid, u kan direct schakelen en ingrijpen, er gaat geen kostbare tijd meer verloren, weg met u geduld dat op de proef wordt gesteld.

Welke zijn de nadelen indien u het toch zonder co-piloot wenst te doen?

- Nog altijd last van die slapeloze nachten.
- Je doet maar wat, je werkt hard en hoopt dat het wel goed komt.
- Er komen steeds meer vragen bij in plaats van antwoorden.
- Nog niet verlost van die vervelend zin 'Had ik dat op voorhand geweten, dan ...
- Ook deze komt nog voor: Waarom weten wij dit nu pas? Kon dit niet eerder opgemerkt worden?

Uiteraard is ook deze lijst niet limitatief.



Ook wij begrijpen dat op papier alles er mooier uit ziet, daarom enkele klanten en oud-klanten aan het woord over hoe zij de samenwerking met ons ervaren of ervaren hebben.

Door samen te werken met A2Z Services hebben we meer vertrouwen in onze rapportering gekregen waardoor we sneller beslissingen kunnen nemen. A2Z Services beheert onze volledige financiële functie. Wekelijks ontvangen we rapportagedashboards, cashflowprognoses en de CFO neemt zelfs deel aan ons maandelijks bestuursvergaderingen."

J.P. Vennoot
Projectontwikkelaar – bouwonderneming

"Ik ben opgelucht wetende dat ik up-to-date ben met mijn boekhouding, ik heb nu duidelijk zicht op mijn maandelijks resultaten en kom ik geen verrassingen meer tegen op gebied van mijn cash-situatie. Eindelijk heb ik een overzicht van mijn kosten, weet ik nu welke productcategorieën het goed doen en welke waar we indien nodig moeten bijsturen. Ik kan me nu concentreren op de klantgerichte kant van mijn bedrijf, omdat A2Z Services mijn financiën achter de schermen voor haar rekening neemt."

M.H. zaakvoerder
Retail - food

"Als snelgroeiend bedrijf bevonden we ons in een situatie waarin we op de hoogte moesten blijven van de bedrijfsvoering, financiën en cashflow. We wisten dat we meer nodig hadden dan alleen onze boekhouding te voeren en BTW aangiftes in te dienen. We hadden een team nodig dat in staat was om verschillende belangrijke financiële functies op zich te nemen en regelmatig met ons te overleggen. Vanaf dag 1 heeft A2Z Services de tijd genomen om ons bedrijf te leren kennen en onze externe CFO te worden die ons de lastige vragen stelt. Hun team heeft ons financiële expertise meegebracht en zorgt ervoor dat ik me kan concentreren op ons serviceaanbod."

D.L. Eigenaar Installatiebedrijf
Verwarming-airco-zonne-energie



A2Z Services
Voor finance met ZEN factor
TEL: 02/304.08.57



"Do your passion, we will
do your finance"

WWW.A2ZSERVICES.BE

betaalbare virtuele CFO-
diensten om uw bedrijf
duurzaam te laten groeien
info@a2zservices.be



“Wij zochten iemand om onze Belgische filialen te begeleiden, financieel gezond te maken en een rapportering op te stellen die op termijn door onze vaste medewerkers kon worden overgenomen. Na alles te hebben opgestart en na de opleiding van nieuwe medewerkers is onze samenwerking minder frequent, maar kunnen we steeds rekenen op A2Z Services wanneer we er nood aan hebben.”

R.V. International Finance Director
Internationale Retailer non-food

“Wij baten meerdere winkels uit maar hadden geen goed beeld over hoe deze elk afzonderlijk presteerden. Alles werd op één hoop gegooid. Tot we gingen aankloppen bij Kristof. Nu weten we ten minste hoe we ervoor staan, welke winkels doen het goed en welke minder. Zo hebben we tijdens de covid-crisis snel kunnen reageren en geen kostbare tijd verloren”

K.C. Zaakvoerder
Bouwmaterialen – meerdere vestigingen





Wat nu?

Nu zijn er meerdere mogelijkheden. Eerst en vooral hopen we dat u meer bent te weten gekomen over A2Z Services, wat wij doen en wat wij voor u kunnen betekenen.

Zit u momenteel nog met wat vragen? Stel ze maar gerust, via het kanaal dat jou het beste schikt.

☎ +32(0)2/304.08.57

📱 +32(0)491/90 10.23

✉ info@a2zservices.be

Wist u dat u een gesprek met ons kan inplannen van 30 minuten, gratis en vrijblijvend? Leg het nu eenvoudig vast via [deze link](#) en kom te weten of wij een match zijn voor uw noden en behoeftes.

Gevonden wat u zocht, super, [praat direct met een CFO](#) om kennis te maken en te bespreken hoe we u kunnen ondersteunen in de verdere groei van uw onderneming.

Vindt u het wel interessant maar is een samenwerking momenteel nog niet aan de orde? Weet dat we voor elke onderneming, van welke grootte ook, in welke fase ze zich momenteel bevindt we steeds de nodige inzichten en hulp kunnen bieden.

Laten we in tussentijd contact houden, blijf ons volgen via social media.



TIP: schrijf u in voor [onze nieuwsbrief](#), zo wordt u als eerst op de hoogte gebracht van onze recentste tips & tricks voor het (financiële) beheer van uw onderneming.

Beslist u dat het hier stopt, geen probleem, even goede vrienden. Mogen wij wel nog even wat tijd en medewerking vragen om ons te laten weten, met een mail naar info@a2zservices.be waarom u er overtuigd van bent dat wij niet succesvol kunnen samenwerken? Alvast onze oprechte dank daarvoor.

Er rest ons dan u te bedanken voor uw tijd en interesse en wensen wij u alle succes toe met alles wat u onderneemt.

Met vriendelijke groeten,

Kristof Langsberg
Founder van A2Z Services

