



Vacature: Verkoper (Sales Advisor) – Herent

Locatie: Leuven

Afdeling: Verkoop, Divisie Productie

Functie: Sales Advisor

Over Ons

Wij zijn een familiebedrijf met meer dan 50 jaar ervaring, gespecialiseerd in tuinmachines van topmerken. We staan bekend om onze professionaliteit, uitstekende service en klantgerichtheid. Ter uitbreiding van ons team in Herent zoeken we een enthousiaste **Verkoper (Sales Advisor)** om ons team te versterken.

Wat Je Gaat Doen

In deze rol ben jij het aanspreekpunt voor onze klanten en zorg je ervoor dat zij de best mogelijke ervaring hebben in onze winkel. Je taken omvatten onder andere:

- **Klanten verwelkomen en adviseren:** Je helpt klanten met deskundig advies over onze tuinmachines, zowel aan de balie als telefonisch.
- **Winkelpresentatie:** Je houdt de winkel netjes, aantrekkelijk en seizoensgebonden aangekleed.
- **Productkennis opbouwen:** Je leert de producten goed kennen door het monteren van nieuwe toestellen en het demonstreren ervan aan klanten.
- **Logistiek beheer:** Je berekent herstelbonnen en houdt contact met klanten over reparaties.
- **Administratieve taken:** Je verwerkt bestellingen, pakt leveringen uit en zorgt ervoor dat de voorraad altijd op peil is.

Wat Wij Zoeken

Wij zoeken iemand die niet alleen affiniteit heeft met tuinmachines maar ook beschikt over sterke communicatieve vaardigheden en een klantgerichte mindset. Hier zijn de eigenschappen en vaardigheden die wij belangrijk vinden:

- **Technische vaardigheden:** Basis computervaardigheden en interesse in tuinmachines.
- **Taalvaardigheden:** Perfecte beheersing van het Nederlands (gesproken en geschreven) en een goede kennis van Frans en Engels.
- **Ervaring:** Ervaring in de verkoop en/of werken met tuintoestellen is een pluspunt.
- **Persoonlijke eigenschappen:** Sociaal, vriendelijk, enthousiast, stressbestendig, en verantwoordelijk.



- **Teamspeler:** Je werkt goed samen met je collega's en bent in staat om duidelijk te communiceren.

Wat Wij Bieden

Bij ons krijg je de kans om deel uit te maken van een hecht team en mee te groeien met ons bedrijf. We bieden:

- **Competitief salaris:** Volgens barema, gebaseerd op ervaring.
- **Voordelen:** Ecocheques (250 euro/jaar), maaltijdcheques, wekelijks vers fruit, groepsverzekering en mogelijkheid tot fietsleasing.
- **Opleidingen:** Regelmatige trainingen en verkoopcursussen om je productkennis en vaardigheden te ontwikkelen.
- **Carrière mogelijkheden:** We stimuleren groei binnen het bedrijf en bespreken regelmatig mogelijkheden voor jouw carrièreontwikkeling.
- **Werktijden:**
 - **September – Februari:** Dinsdag tot en met vrijdag van 09u00 tot 12u30 & van 13u00 tot 18u00; Zaterdag van 09u00 tot 13u00.
 - **Maart – Augustus:** Dinsdag tot en met vrijdag van 09u00 tot 12u30 & van 13u00 tot 18u00; Zaterdag van 09u00 tot 15u30.
 - **Je werkt 38 u/ week, in het hoogseizoen is dit 40u.** Deze 2 extra uren per week kunnen gecompenseerd worden tijdens het laagseizoen (september – februari)

Jouw Impact

Jouw rol is cruciaal voor het behoud van onze goede naam en klanttevredenheid. Door klanten correct te adviseren en onze service vlekkeloos te houden, draag je direct bij aan het succes en de reputatie van ons bedrijf.

Integratie en Begeleiding

Je wordt grondig ingewerkt door je collega's en de divisieverantwoordelijke. Daarnaast bieden we regelmatig trainingen aan, zowel intern als via onze leveranciers, zodat je altijd up-to-date bent met de nieuwste producten en technieken.

Klaar om te Solliciteren?

Ben jij de enthousiaste verkoper die wij zoeken? Stuur dan je cv en motivatiebrief naar sara@lambrechts-tuinmachines.be en vertel ons waarom jij de perfecte aanvulling bent op ons team.

We kijken ernaar uit om van je te horen en je mogelijk te verwelkomen in ons team!