

M@GAZINE

Sept 2023

Connect-ondernemer van de maand

Staenis



Bouwen aan een Ondernemersdroom

Bouwen aan een Ondernemersdroom

In de wereld van vloerprojecten heeft het Staenis Nivelleer Roostersysteem zijn stempel gedrukt als een baanbrekende oplossing. Dit innovatieve systeem vereenvoudigt het leggen van vloeren op een manier die voorheen ondenkbaar was. Of men nu een ervaren professional is of een enthousiaste doe-het-zelver, het Staenisrooster is ontwikkeld om met moeiteloos gemak een solide en volledig vlakke basis voor elke vloer te creëren.

Het Staenisrooster is meer dan slechts een vernuftige constructie. Het belichaamt een wereld van voordelen die de norm verleggen. Van een isolerend tot een lichtgewicht ontwerp, van drainerende eigenschappen tot snelle droging en een duurzame, circulaire aanpak, deze voordelen zijn in de kern van hun innovatieve concept ingebed. Hierdoor is het Staenis Nivelleer Roostersysteem een vanzelfsprekende keuze voor elk volgend vloerproject.





De Onstuitbare Drang naar Innovatie

De geschiedenis van Tom, medeoprichter van Staenis, vindt zijn wortels in de bouwsector, waar hij tot 2015 nauw samenwerkte met zijn vader.

Zijn gedrevenheid en constante zoektocht naar nieuwe mogelijkheden brachten hem tot een kritisch inzicht dat de basis zou leggen voor een revolutionaire ontwikkeling in de bouwsector. Dit inzicht ontstond tijdens totaalrenovaties die Tom en zijn vader uitvoerden, waarbij ze al snel werden geconfronteerd met de uitdagingen van het traditionele proces van chapevloeren leggen.

Een Idee in Patent Vastgelegd

In een bewonderenswaardige vertoning van vooruitziendheid nam Tom direct actie door zijn idee te beschermen met een patent. Het was duidelijk dat er een kans was om een inefficiënt en arbeidsintensief proces te transformeren en zo de basis te leggen voor de oprichting van Staenis. Op dat moment lag de focus nog op totaalrenovaties in de bouwsector, maar dit zou snel veranderen.

Tom volgde talloze opleidingen en behaalde diverse certificaten om zijn kennis in de bouwsector uit te breiden. Het was echter pas in 2015, toen hij zelf geconfronteerd werd met het leggen van een chappe, dat zijn nieuwsgierigheid en verlangen naar verbetering werden aangewakkerd. Dit was een cruciaal moment waarop hij besepte dat zijn kennis en ervaring tekortschoten om dit specifieke aspect van de bouw aan te pakken. Het bleek dat het traditionele proces van chapevloeren leggen minder effectief was dan gedacht, en dit bracht hem tot het inzicht dat er ruimte was voor vernieuwing.

Een Vereenvoudigd Proces: De Geboorte van een Idee

In de nasleep van zijn ontdekking begon Tom te brainstormen over hoe het proces van chapevloeren leggen eenvoudiger en efficiënter kon worden gemaakt. Hij was vastbesloten om een alternatieve benadering te vinden die niet alleen betere resultaten zou opleveren, maar ook het werk voor zowel professionals als doe-het-zelvers zou vergemakkelijken. Dit idee vormde de basis voor wat later het Staenis Nivelleer Roostersysteem zou worden.

Subsidie in de MIX

Parallel aan hun inspanningen om hun product te ontwikkelen, verkenden Tom en Daisy verschillende financieringsopties om hun onderneming te ondersteunen. Ze vroegen een **PMV** startlening aan, ze doorliepen een succesvolle **Winwinner** campagne & kregen meermaals de steun van **VLAIO**. Dit stelde hen in staat om hun productontwikkeling voort te zetten. Gedurende een jaar werkten ze aan het perfectioneren van hun innovatieve idee en zetten ze de eerste stappen richting marktintroductie.



€ 75.000

Vlaanderen Circulair

- Subsidie 2018

€ 238.000



Overheidsleningen

- PMV startlening - 2017
- PMV coronalening - 2020

€ 698K

€ 150.000

Crowd Investeerdere



- 2022
- Winwinleningen
- Crowdleningen

€ 235.000



VLAIO subsidie

- Onderzoek & Ontwikkeling – 2017
- Onderzoek & Ontwikkeling - 2023

Samenwerking en Groei: het begin van Staenis

Een Nieuwe Horizont: Kiezen voor B2C

In eerste instantie was Staenis van plan om zich te richten op de B2B-markt, maar al snel beseften ze dat deze doelgroep nog niet klaar was voor hun baanbrekende product. Het opbouwen van vertrouwen in een nieuw concept vergt tijd en geduld. Begin 2019 brachten ze een bezoek aan **Climate-KIC**, een accelerator die startende cleantech-bedrijven transformeert in succesvolle ondernemingen. Deze stap bood niet alleen financiële ondersteuning, maar versterkte ook de strategie van Staenis en gaf nieuwe richting aan hun zakelijke model. Sindsdien heeft Staenis hun productaanbod uitgebreid naar 27 verschillende soorten vloeropbouw met behulp van het Staenisrooster, inclusief een lage variant genaamd het egalisatierooster. Bovendien zijn ze actief bezig met de ontwikkeling van een hoge, circulaire variant om hun productassortiment verder te diversifiëren en tegemoet te komen aan de groeiende behoeften van hun klanten.



Automatisering en Digitalisering: De Kracht van de Webshop

Tom gelooft in de kracht van **automatisering en digitalisering**. Staenis positioneerde zich snel als een online speler, met hun webshop als belangrijkste verkoopkanaal. Dit stelde hen in staat om hun product rechtstreeks aan klanten te leveren en hun innovatieve benadering van vloeroplossingen op een moderne manier te presenteren. Naast de webshop biedt Staenis een schat aan informatie op hun website, variërend van stapsgewijze instructies voor doe-het-zelvers tot gedetailleerd beeld- en videomateriaal.



STAENIS



*Tom Verstaen & Daisy Bohyn
Founders Staenis*

Een energieke, dynamische dimensie

Hoewel hun benaderingen op het eerste gezicht uiteenlopen, waar Daisy eerder bedachtzaam en risicovermijdens is en Tom barst van nieuwe ideeën, hebben ze een waardevolle balans gevonden tussen zorgvuldige overweging en ondernemende durf. Hun synergie is wat Staenis definieert - een bedrijf dat de kracht van zowel geduldig wikken en wegen als vastberaden actie begrijpt en omarmt.

In een wereld waar flexibiliteit en duurzaamheid van cruciaal belang zijn, staat Staenis centraal als een voorbeeld van hoe een klein, wendbaar bedrijf met unieke ondernemerskrachten een aanzienlijke invloed kan hebben.

Hun vermogen om snel te schakelen en zich aan te passen aan een veranderende omgeving, in combinatie met hun visie voor een duurzame toekomst, creëert een krachtige formule voor succes.

ONTWIKKELINGSDRIVE

BEHOUDEND  VERNIEUWEND

BEDRIJFSORIËNTATIE

ORGANISATIE-GERICHT  ONDERNEMERS-GERICHT


FINANCIËLE KENNIS

THE BASICS  FINANCIAL WIZARD

AANDEELHOUDERSTRUCTUUR

CONTROLE BEHOUDEN  CONTROLE AFSTAAN

ADVIESNETWERK

SELF FOCUSED  HYPER CONNECTED