

William Augusto Neira Corral

Ingeniero Civil con Especializaciones en Alta Gerencia y Gestión Empresarial



Datos Personales

Dirección: Calle 39 No. 220 entre 28 y 32. Francisco de Montejo. CP. 97203, Mérida, Yucatán, México.

Celular: +52(999)3574362 **Pasaporte Colombiano:** CC.93.363.348. **Residente Permanente:** 11655768

Lugar y Fecha de Nacimiento: Ibagué, Colombia., 28 de septiembre de 1.965. **Edad:** 53 años

Estado Civil: Casado. **E-mail:** williamneira@gmail.com

Perfil Laboral

Ingeniero Civil con experiencia comercial, industrial, administrativa, financiera, logística, en mercadeo, en exportaciones, en sistemas de gestión de calidad y en gerencia general.

Experiencia en consultoría de desarrollo de estrategias empresariales, desarrollo de software, coaching alta dirección y creación de nuevas empresas.

Conocimiento del sector minero, ferretero, concretero, cementero y de distribución de materiales de construcción en Colombia, Ecuador, Venezuela, Perú, Panamá, Costa Rica, República Dominicana y México.

Alta capacidad de liderazgo y de dirección, con excelentes relaciones interpersonales. Capacidad para toma de decisiones y manejo de grupos.

Conferencista en coaching estratégico y organizacional, liderazgo, mentoring y temas de desarrollo humano y de valores.

Formación Académica

Especialista en Gestión Empresarial Universidad de Ibagué, 2.001.

Especialista en Alta Gerencia Universidad de los Andes. Convenio Programa Gerentes CIM Cementos Diamante y Consultores Enrique Luque Carulla. Ibagué, 1.996.

Ingeniero Civil de la Universidad Nacional de Colombia Facultad Nacional de Minas. Medellín, 1.992.

Varios diplomados y seminarios en temas de ventas, mercadeo, merchandising, comercio electrónico, estrategia corporativa, liderazgo, coaching y en temas técnicos del cemento y el concreto.

Experiencia Entidades Empresariales

Vicepresidente de Certificaciones y Capacitaciones, AMCI. Asociación Mexicana de Concretos Independientes. Responsable del entrenamiento y certificaciones para las 700 plantas de Concreto Independientes en México. (2017-2018)

Experiencia en participación y liderazgo en la gestión gremial en la Sociedad Tolimense de Ingenieros, Fenalco Tolima, Comité de Industriales de la Construcción de la Asociación Nacional de Industriales Andi Bogotá, Comité Exportador de la Cámara de Comercio de Bogotá, Comité de Gremios Económicos del Tolima. Vicepresidente de la Cámara Colombiana de la Construcción, Camacol Tolima (2001-2002). Presidente de Camacol Tolima y miembro de la Junta directiva nacional de Camacol (2003-2005).

Reconocimientos a la Gestión Industrial: Imposición orden al "Merito Empresarial" Asamblea Departamental del Tolima, 19 de septiembre de 2003. Imposición orden Ciudad Musical de Colombia "Honor al Mérito" Concejo Municipal de Ibagué, 19 de septiembre de 2003.

Experiencia Laboral

Consultoría Empresarial. Mérida, Yucatán, México. Marzo de 2017 a la Fecha.

Consultor Máster: Entrenamiento y Coaching para Gerentes, Directores y Consejo de Administración.

- Grupo Empresarial Amasa. Concretos, Distribución de Materiales, Constructora. Zacatecas, México. Reportando a Director General. Ing. Cuauhtémoc Castañeda.
- Grupo Empresarial Castillo. Concretos, Agregados, Asfaltos, Constructora. Zacatecas, México. Reportando a Director General. Ing. Carlos Castillo.
- Grupo Empresarial Concretos de Ibagué, Colombia. Concretos, Transportes, Maquinaria. Reportando a Directores Generales Ing. Gerson Chaves e Ing. Luis Fernando González.
- Diversos Clientes en Inteligencia de Mercados, Capacitación en Ventas y Dirección en Giro Concretero y de Materiales de Construcción en México, Colombia y Panamá. (Aplican Cláusulas de Confidencialidad)

Konkret S.A. de C.V. Mérida, Yucatán, México. Septiembre 2013 a Marzo de 2017. **Jefe Inmediato:** Consejo de Administración.

Director Ejecutivo

- Dirección General de Planta de Concretos.
- Asesoramiento en el desarrollo de empresas Constructoras asociadas al Grupo Konkret.

Gerente en Consultoría Independiente / NBU S.A. / Asociación Mutual Efraím de Colombia / Varias Empresas, Bogotá, Medellín – Colombia. Ciudad de Panamá - Panamá. Junio 2005 a agosto 2013. **Jefe Inmediato:** Juntas Directivas empresas clientes, Inversionistas y Propietarios.

Gerente en Consultoría en desarrollo de Estrategias Empresariales, Negocios Internacionales y Creación de Empresas

- Montaje de Plantas Industriales para Prefabricados y Concretos en varias zonas de Colombia.
- Asesoramiento en el desarrollo comercial y creación de empresas de Concretos y Prefabricados en Bogotá, Sogamoso, Ibagué, Medellín, Urabá Antioqueño y Ciudad de Panamá. (Aplican cláusulas de confidencialidad).
- Asesoramiento en exploración y explotación de arcillas en Boyacá y Santander.
- Asesoramiento en estrategia empresarial a Mapa Giraldo S.A. en Bogotá, Firma especializada en Propiedad Intelectual y Derecho Comercial.
- Asesoramiento en estrategia a Proximo International S.A. en Bogotá, empresa especializada en comercio electrónico y marketing multinivel.
- Asesoramiento en estrategia a grupo de Comerciantes del Centro Comercial Unilago en Bogotá, especializados en importación y comercialización de equipos de computación.
- Asesoramiento en Marketing y Merchandising a Ferretería Godoy S.A. en Ibagué, Colombia, especializados en distribución de materiales de construcción
- Asesoramiento en importación de cemento blanco peruano a distribuidores del Tolima.
- Asesoramiento en importación en tejas de zinc de Republica dominicana a distribuidores del Quindío y Risaralda.
- Asesoramiento en importación en herramientas de la China a distribuidores de Bogotá.
- Gestión Comercial con alcaldes y gobernadores. Firma Fénix Consultores Ltda.
- Asesoramiento en la creación de la firma Soluciones Laborales S.A.

- Conferencista en temas de liderazgo, coaching y negocios internacionales a diferentes empresas a través del Instituto Internacional de Liderazgo de Bogotá.
- Profesor en la Universidad Konrad Lorenz de Bogotá en la cátedra de Coaching Organizacional en la Especialización en Gerencia de Recursos Humanos.

Cemex Colombia S.A. Bogotá – Colombia Octubre 2004 a mayo 2005. **Jefe Inmediato** : Ricardo Blancarte (Presidente Cemex Colombia), Juan Carlos Cardenas (Vicepresidente Comercial) y Nelson Parra. (Vicepresidente de Concretos).

Director de Competitividad (Reportando a Presidencia y Comité de Competitividad) y **Director Nacional de Gobierno y de Relaciones Institucionales** (Reportando a las Vicepresidencias de Concreto y de Comercial)

- Responsable de la ejecución de acciones estratégicas de competitividad en el sector industrial cementero y concretero de Colombia y Ecuador.
- Responsable de programas de mercadeo, logística y ventas para la defensa y aumento de la participación de mercado de Cemex Colombia en relación a la competencia nacional (Grupo Argos, Grupo Holcim, Cementos Andino, Cementos del Oriente, Cementos Tequendama y Concreteros Independientes) y en relación a la competencia internacional (Cementos Selva alegre del Ecuador).
- Responsable de las ventas de cemento y concreto directamente al sector gubernamental (Alcaldías, Gobernaciones y empresas comerciales e industriales del estado), o indirectamente a los Contratistas y Concesionarios de las Obras de Infraestructura.
- Gestión ante los Ministerios de Vivienda y de Transporte para influir en diseños y especificaciones de proyectos de vivienda e infraestructura.
- Responsable de las relaciones gremiales principalmente en Ibagué y Bogotá (Camacol Tolima, Junta Directiva de Camacol Nacional, Sociedad Tolimense de Ingenieros, Sociedad Colombiana de Ingenieros, Industriales de Materiales de Construcción de la Andi, Fenalco Tolima, Comité Exportador de la Cámara de Comercio de Bogotá, Instituto Colombiano de Productores de Cemento, Asocreto, Comité de Gremios Económicos del Tolima, etc.)
- Responsable de las relaciones Institucionales con entidades gubernamentales (Alcaldías, Gobernaciones, Ministerio de Vivienda, Ministerio de Transporte, Concejo de Ibagué, Asamblea del Tolima, Congreso de la República y Presidencia de la República de Colombia).
- Participación en Proyectos estratégicos de Cemex en Colombia, Ecuador, Venezuela, República Dominicana, Panamá, Costa Rica, Estados Unidos y México.

Cemex Colombia S.A. Bogotá- Colombia- Marzo 2003 a Septiembre 2004. **Jefe Inmediato** : Juan Carlos Cardenas. (Vicepresidente Comercial).

Director Nacional de Grandes Ferreterías y Autoservicios de Grandes Superficies

- Responsable de las ventas de cemento empacado a cerca de 500 puntos de venta del sector ferretero colombiano, categorizados como Grandes Ferreterías y Autoservicio de Grandes Superficies.
- Participación en Proyectos estratégicos de Cemex en Colombia, Ecuador, Venezuela, República Dominicana, Panamá, Costa Rica y México.
- Vicepresidente Comercial Cemento encargado en varias oportunidades.
- Dirección de los Directores Comerciales y Fuerza de Ventas.

De manera simultánea, la gestión gremial de más alta dedicación de tiempo:

- **CAMACOL** - Presidente Regional Tolima 2003-2005 y miembro Junta Directiva Nacional
- **CAMACOL** - Vicepresidente Regional Tolima 2002

Cemex Colombia S.A. Ibagué- Colombia- Diciembre de 2000 a Febrero 2003. **Jefe Inmediato** : Juan Carlos Cardenas. (Vicepresidente Comercial).

Director Comercial Regional Occidente y de Exportaciones

- Responsable de las ventas de cemento en los once (11) departamentos del suroccidente colombiano atendiendo a los Clientes categorizados como Distribuidores, Grandes Ferreteros y Pequeños Ferreteros.
- Dirección de los Directores Comerciales y Fuerza de Ventas.
- Responsable de las ventas de exportación al Ecuador.
- Responsable de las relaciones institucionales con las cementeras del Ecuador.
- Responsable de evitar la llegada de cemento procedente de Venezuela a Norte de Santander y Guajira.
- Estudio de importaciones y exportaciones en América Latina.
- Estudio del sector ferretero y de la construcción en América Latina.
- Participación en Proyectos estratégicos de Cemex en Colombia, Ecuador, Venezuela, República Dominicana, Panamá, Costa Rica y México.
- Vicepresidente Comercial Cemento encargado en varias oportunidades.

Cemex Colombia S.A. Bogotá –Colombia- diciembre de 1999 a noviembre de 2000. **Jefe Inmediato :** Juan Carlos Cardenas. (Vicepresidente Comercial).

Director Nacional de Administración Comercial

- Responsable de los procesos y del personal del área encargada del otorgamiento de crédito, administración de la cartera y gestión de cobranza a nivel nacional.
- Responsable de la implantación del sistema de gestión de calidad ISO en procesos comerciales y logísticos en la Vicepresidencia Comercial de Cemex Colombia.
- Director de Proyectos de Administración Comercial para la región Sudamérica y Caribe: Venezuela, Colombia, Panamá, Costa Rica, República Dominicana y Trading.
- Vicepresidente Comercial Cemento encargado en varias oportunidades.

Cemex Corporativo. Viviendo en Monterrey – Mexico, Nómina de Cemex Colombia- Junio 1998 a Noviembre de 1999. **Jefe Inmediato :** Martin Nevares (Director de Procesos Comerciales en la Vicepresidencia Mundial de Mejora Continua).

Consultor de Procesos de Negocios y Tecnología de Información

- Estandarización de procesos comerciales y de concreto a nivel mundial.
- Diseño funcional de los softwares para la operación de concreto, comercial de cemento, logística inter modal (terrestre, ferroviaria, marítima) y trading
- Diseño funcional del primer aplicativo comercial de Cemex a través de la Web.
- Consultor en diseño inicial del Programa “Cemex Way” trabajando en conjunto con equipo de consultoría Boston Consulting Group.
- Consultor en diseño del esquema GINCO (Gestión Integral del Negocio de Concreto) que se aplica a nivel mundial.
- Participación en Proyectos Internacionales en Colombia, Venezuela, México y Filipinas.

Cemex Venezuela / Venezolana de Cementos Caracas – Venezuela- Mayo 1997 a Mayo 1998. **Jefe Inmediato :** Martin Nevares (Director de Procesos Comerciales de Cemex Mexico y Coordinador del programa con Cemex Colombia y Cemex Venezuela).

Consultor de Procesos de Negocios

- Estandarización de procesos comerciales a nivel de Colombia, Venezuela y México.
- Diseño funcional de los nuevos software's comerciales SICLO (Sistema Comercial Logístico, en JDEdwards y GINCO (Gestión Integral del Negocio de Concreto).
- Coordinador del Equipo de 10 Consultores Colombianos asignados al programa en Venezuela y que participaban en el proyecto y reportaban a las Vicepresidencias de Comercial, de Concretos y de Administración.

Grupo Diamante Samper Bogotá- junio 1.996 a abril 1.997. **Jefe Inmediato** : Juan Carlos Cardenas. (Gerente Nacional de Administración Comercial) y Jairo Echavarría Bustamante. (Vicepresidente Comercial Cemex Colombia).

Consultor de Reingeniería de Procesos Comerciales y Logísticos

- Reingeniería de procesos comerciales para las compañías de los Grupos Samper (Cementos Samper, Concretos Bogotá y Central de Mezclas) y Grupo Diamante (Cementos Diamante de Ibagué, Cementos Diamante de Bucaramanga, Cementos Diamante del Norte, Concretos Diamante, Diamante S.A., Diamante Compañía de Financiamiento Comercial, Diamante Transportes).
- Estandarización de prácticas comerciales en el nuevo grupo Diamante Samper, adquiridos por Cemex.
- Adecuación de los Software's comerciales, de logística y de concreto para Cemex Colombia.

Cementos Diamante S.A. Ibagué- Junio 1994 a Mayo 1996 **Jefe Inmediato** : Jairo Echavarría Bustamante. (Presidente de Cementos Diamante).

Gerente del Centro Integral de Mercadeo de Ibagué

- Responsable de la operación de producción de concreto en Ibagué y Caracolito.
- Director comercial encargado de las ventas de cemento empacado y granel para el Tolima y Magdalena medio
- Participación en Proyectos de Ingeniería de Software para los aplicativos comerciales de Cementos Diamante.

Concretos y Triturados del Cucuana Ltda. Guamo-Tolima- diciembre de 1993 a mayo 1994 **Jefe Inmediato**: Jairo Echavarría Bustamante. (Presidente de Cementos Diamante).

Gerente General de Concretos y Triturados del Cucuana. (Gerente CIM).

- Responsable de la operación de producción de agregados en el rio Cucuana.
- Comercialización de agregados de terceros para los Concreteros de Bogotá.
- Investigación minera en el departamento del Tolima.

Cementos Diamante del Tolima S.A. noviembre 1992 a noviembre 1993 Ibagué, Cali, Neiva. **Jefe Inmediato** : Jairo Echavarría Bustamante. (Presidente de Cementos Diamante del Tolima).

Ingeniero CIM (Centro Integral de Mercadeo) en Programa de Formación Gerencial

- Facilitador de producción de Cemento
- Vendedor de Cemento empacado y Concreto
- Responsable del montaje de las plantas de Concreto de Neiva y Cali
- Prácticas de trabajo en mantenimiento, producción, recursos humanos, finanzas, contabilidad, ventas y mercadeo.
- Participante en el programa GERENTES CIM (Centros Integrales de Mercadeo)

Tesis de Grado

- Tesis de Grado: "Manual de diseño de mezclas secas para prefabricados livianos". Director Tesis: German Guillermo Madrid – Instituto Colombiano de Productores de Cemento ICPC. Universidad de Colombia, Medellín, 1991-1992.

Referencias

- Ing. Martín Nevares, Director General CATSA, Puebla, 2222994551.
- Ing. Iván Ruibal, Director General, Grupo RICASA, Cancún, 9992425340.
- Ing. Manuel Echenique, Director General, Grupo CONCREPLUS, Mérida, 9991271201.
- Ing. Gerson Chaves, Director General, Grupo CONCRETOS IBAGUE, Ibagué, Colombia, +57-3167430654
- Ing. Antonio Peña, AMCI, Asociación Mexicana de Concreteros Independientes, Monterrey, México, 8118041943.



WILLIAM AUGUSTO NEIRA CORRAL