



**Personnes-ressources pour
les médias :**

Staples : Kirk Saville
508-253-8530

Office Depot : Karen Denning
630-438-7445

**Personnes-ressources pour les
investisseurs :**

Staples : Chris Powers
508-253-4632

Office Depot : Mike Steele
561-438-3657

**Staples et Office Depot envoient une lettre éclairée aux clients au sujet de
l'opposition du Bureau de la concurrence du Canada à l'acquisition de
Grand & Toy**

FRAMINGHAM, Massachusetts et BOCA RATON, Floride (le 8 décembre 2015) – Staples, Inc. (SPLS) et Office Depot, Inc. (ODP) ont envoyé la lettre éclairée suivante aux clients après que le Bureau de la concurrence du Canada ait récemment annoncé qu'il s'opposerait à l'acquisition de Grand & Toy projetée par Staples :

À nos clients estimés,

Le Bureau de la concurrence du Canada a récemment annoncé qu'il s'opposerait à l'acquisition de Grand & Toy projetée par Staples. Si le Bureau de la concurrence parvient à atteindre son but, cela nuira aux clients des deux entreprises en plus de compromettre notre capacité à évoluer dans un marché au rythme aussi soutenu.

Cette fusion-absorption donne une occasion inouïe pour offrir un meilleur service aux clients de Staples ainsi qu'à ceux de Grand & Toy. L'entreprise combinée réaliserait d'importantes économies, et nous sommes engagés à les réinvestir en réduisant les prix pour tous les clients. Nous allons aussi les réinvestir dans nos gens, nos technologies et notre service à la clientèle.

Nous croyons fermement en un marché robuste et concurrent. Malheureusement, l'opposition du Bureau de la concurrence se base sur une analyse erronée et une incompréhension du féroce marché concurrentiel dans lequel Staples et Grand & Toy exploitent leurs commerces. Le Bureau sous-estime l'effet néfaste

que peuvent avoir de nouveaux concurrents à l'ère de l'économie numérique. Il ignore également la concurrence vigoureuse et croissante à laquelle les parties doivent faire face de la part de nombreux concurrents robustes, y compris des détaillants de fournitures de bureau, des fabricants vendant des fournitures de bureau directement à des clients commerciaux, des fournisseurs dans des catégories adjacentes, des coopératives d'acteurs régionaux, et les revendeurs sur Internet.

Nous croyons que la décision du Bureau de la concurrence va à l'encontre des intérêts de milliers de clients commerciaux desservis par Staples, Grand & Toy et nos concurrents. Au lieu de cela, le Bureau surveille plutôt les prix auxquels les grandes et puissantes entreprises au Canada obtiennent des trombones et des élastiques.

La décision du Bureau de la concurrence déçoit particulièrement pour deux raisons: Premièrement, l'Australie et la Nouvelle-Zélande, deux pays où le marché des fournitures de bureau est très semblable, ont déjà analysé la situation et approuvé cette transaction il y a plusieurs mois.

Deuxièmement, ce litige superfétatoire constitue une perte de temps et de ressources pour le gouvernement du Canada ainsi que pour les deux entreprises. Staples a proposé d'attendre la résolution de litiges similaires aux États-Unis avant de prendre des mesures relativement à la transaction. Cela aurait signifié que le Bureau de la concurrence pourrait revenir sur sa décision à la lumière de nouveaux renseignements qu'il aurait obtenus entre-temps. Malgré cette proposition, le Bureau de la concurrence envisage tout de même d'aller de l'avant avec les procédures judiciaires, sans attendre la résolution de litiges similaires en cours aux États-Unis. Cette décision pourrait être la bienvenue aux yeux du gouvernement américain, mais une telle poursuite est inutile au Canada.

Ce regroupement est bon pour les clients. Il est bon pour les parties prenantes, et bon pour les deux entreprises. Nous continuerons à défendre nos points afin de conclure cette transaction et offrir à nos clients les bas prix et l'excellent service qu'ils méritent.

Nous vous remercions de votre soutien continu.

Ron Sargent
Président du conseil
d'administration et PDG
Staples, Inc.

Roland Smith
Président du conseil
d'administration et PDG
Office Depot, Inc.