

# 교육 과정 소개서.

세계 3대 Top-Tier 컨설턴트들의 전략 프로젝트 실무 끝내기  
: 프로젝트 아이디어에서 피칭까지

안내.

해당 교육 과정 소개서는 모든 강의 영상이 촬영하기 전 작성되었습니다.

\* 커리큘럼은 촬영 및 편집을 거치며 일부 변경될 수 있으나, 전반적인 강의 내용에는 변동이 없습니다.  
아래 각 오픈 일정에 따라 공개됩니다.

- 1차 : 2024년 03월 28일
- 2차 : 2024년 04월 18일
- 3차 : 2024년 05월 09일
- 전체 공개 : 2024년 05월 23일

최근 수정일자 2024년 3월 27일



## 강의정보

강의장	온라인 강의   데스크탑, 노트북, 모바일 등
수강 기간	평생 소장
상세페이지	<a href="https://fastcampus.co.kr/biz_online_toptier">https://fastcampus.co.kr/biz_online_toptier</a>
강의시간	20시간 예정 (* 사전 판매 중인 강의는 시간이 변경될 수 있습니다.)
문의	<a href="#">고객센터</a>

## 강의특징

나만의 속도로	낮이나 새벽이나 내가 원하는 시간대에 나의 스케줄대로 수강
------------	-------------------------------------

원하는 곳 어디서나	시간을 쪼개 먼 거리를 오가며 오프라인 강의장을 찾을 필요 없이 어디서든 수강
---------------	--

무제한 복습	무엇이든 반복적으로 학습해야 내것이 되기에 이해가 안가는 구간 몇번이고 재생
-----------	---



## 강의목표

- 실무에서도 베일에 싸인 전략 컨설팅의 세계.  
Top-Tier 전략 컨설턴트 2인이 전략 컨설팅, 전략 기획, 신사업 기획의 비밀을 밝힙니다.
- Top-Tier 컨설턴트가 알려주는 실제 전략 기획 실무 세계적인 전략 컨설팅펌 출신 컨설턴트가  
당신의 업무 스킬을 컨설팅해줍니다.
- 직장인이라면 필수적인 조사, 기획, 엑셀, PPT 스킬 전수 보고, 따라하면 나의 설득력과  
페이퍼 통과율이 달라지는 커리큘럼!
- 어디에서도 볼 수 없었던 컨설턴트의 관점에서의 기업 분석, 시장 분석 그리고 IR 기획 과정을  
공개 해드립니다.

## 강의요약

- 컨설팅펌 출신에게 ‘일 잘하는 법’과 ‘논리적 사고’만 배워서도 절대로 효율적인 업무를 수행할  
수 없습니다.  
전략 컨설팅 하드 스킬을 기반으로 한 문제 정의에서 결과물을 만드는 과정과 실제 예시를 통한  
실습이 있어야지만 컨설팅펌 이/취직은 물론, 대기업 전략기획, 신사업 기획이 가능해집니다.
- 당신이 어떤 목표를 가지고 있든 어디에나 적용 가능한 압축된 노하우를 알려드립니다!



## 강사

이동휘

과목

- 세계 3대 Top-Tier 컨설턴트들의 전략 프로젝트 실무 끝내기 : 프로젝트 아이디어에서 피칭까지

약력

- 현) 대기업 계열사 스타트업 전략팀 리더  
Series C IR, 다수의 투자 집행  
신사업/ 사업전략 수립, 정책 설계 등
- 전) BCG (보스턴 컨설팅 그룹) / Kearney 컨설턴트  
국내외 기업 대상 M&A, PMI, 턴어라운드,  
Cross-border JV 경험 보유  
바이오, 반도체, 2차 전지, 소비재 등 다양한 산업 군  
내 활동

권수연

과목

- 세계 3대 Top-Tier 컨설턴트들의 전략 프로젝트 실무 끝내기 : 프로젝트 아이디어에서 피칭까지

약력

- 현) 글로벌 탑 엔터테인먼트사 CEO & 사업전략  
스태프  
커머셜 파트너십 및 브랜드 광고 사업 총괄  
CEO 및 사업 VP를 서포트하는 PR, 레퍼런스 서치  
및 커뮤니케이션 수행  
전사 성장 전략 수립 & 실행 지원
- 전) BCG (보스턴 컨설팅 그룹) 컨설턴트  
인천공항공사 경제 개발 3대 테마 내 글로벌 항공  
MRO 전략 및 글로벌 업체 유치  
글로벌 휴대폰 제조사의 미국 / 유럽의 B2B  
스마트폰 시장 진출 및 성장 전략 수립  
컨설턴트 트레이닝 자료로 BCG 서울 오피스  
트레이닝 자료 1위 수상

## CURRICULUM

## 01.

## 상상력을 현실로 만드는 업무 기획

### CH01. 가설 설정과 Key question

01. 가설 설정이란? 좋은 가설과 나쁜 가설
02. 좋은 가설 검증의 핵심: Key question tree
03. Key question tree 연습: XX (어떤 case를 넣을까...)

### CH02. 구조 설계

01. 컨설턴트의 핵심 기술: Framework
02. 좋은 Framework의 예시 및 소개 (feat. MECE란 무엇인가?)
03. MECE 사례 연습: 간단한 실생활 사례를 중심으로
04. 구조 설계 연습: 직접 Framework를 만들어보자 (제약회사의 수익성 개선 case를 중심으로)

### CH03. 보고서 작성법

01. Who/ What/ How: 보고대상/ 무엇을 설득할 것인지/ 보고 setting에 따라 모든 것이 변한다
02. Who: Founder/ C-level/ 그 외에 따라 달라지는 보고법
03. What: 보고 대상과 전달하려는 메시지가 맞는지?
04. How: 보고 setting/ 설득을 위한 game plan
05. 보고서 초안 작성: 스토리라이닝

본 과정은 현재 촬영 및 편집이 진행되고 있는 **사전 판매 중인 강의**입니다.  
해당 교육과정 소개서는 변경되거나 추가될 수 있습니다.

## CURRICULUM

## 02.

## 설득력과 성과를 만드는 조사 방법

## CH01. 조사 101

01. 조사를 하라는 지시를 받았다면? 커뮤니케이션 tip
02. 조사 상세 계획 세우기
03. 조사의 종류엔 무엇이 있는가?

## CH02. 가벼운 리서치 알아보기

01. 가벼운 리서치 : 단순 조사

## CH03. 본격적인 리서치 알아보기

01. 본격 리서치 : 가설 수립과 검증
02. 본격 리서치 : 데스크 서치
03. 본격 리서치 : 서베이와 설문조사
04. 본격 리서치 : 전문가 인터뷰

## CH04. 엿지를 만드는 리서치 팁

01. 리서치의 꽃 : 새니티 체크 (feat. 믿을만한 정보야?)
02. 리서치의 꽃 : 인사이트 뽑아내기 (feat. 무슨 말을 하려는거야?)

## CH05. 리서치 실전

01. 데스크 리서치 실전 연습 : 패스트캠퍼스 창업자 파헤치기
02. 데스크 리서치 실전 연습 : 항공정비 산업 파악하기
03. 전문가 인터뷰 실전 맛보기 : 엔터테인먼트 전문가와의 통화

본 과정은 현재 촬영 및 편집이 진행되고 있는 **사전 판매 중인 강의**입니다.  
해당 교육과정 소개서는 변경되거나 추가될 수 있습니다.

## CURRICULUM

## 03.

퇴근을 앞당기는  
EXCEL 스킬

<b>CH01. 엑셀 구조 설계</b>
01. 서론: 엑셀의 핵심은 함수가 아닌 Sheet 간의 구조 설계이다
02. 컨설팅 대표 엑셀 구조: Summary, Model, Assumption, Raw
03. 컨설팅/ IB의 엑셀 예시: Valuation 모델을 중심으로
<b>CH02. 엑셀 포매팅</b>
01. 1년 뒤에 보더라도 이해할 수 있는 엑셀 포맷
<b>CH03. 내 엑셀 고쳐보기</b>
01. 엑셀 비교: BAD > GOOD 1
02. 엑셀 비교: BAD > GOOD 2
<b>CH04. 효율화를 위한 단축키</b>
01. 남들보다 5시간 일찍 퇴근하는 꿀 단축키 모음: 기본
02. 남들보다 5시간 일찍 퇴근하는 꿀 단축키 모음: 심화
<b>CH05. 엑셀 기본기</b>
01. 컨설팅에서 많이 쓰는 엑셀 하드스킬 1
02. 컨설팅에서 많이 쓰는 엑셀 하드스킬 2
<b>CH06. 엑셀 실전</b>
01. 엑셀 실전 연습: Unit economics 시뮬레이션
02. 엑셀 실전 연습: Valuation

본 과정은 현재 촬영 및 편집이 진행되고 있는 **사전 판매 중인 강의**입니다.  
해당 교육과정 소개서는 변경되거나 추가될 수 있습니다.

## CURRICULUM

## 04.

## 대표님도 감동하는 PPT 스킬

<b>CH01. PPT 준비하기</b>
01. 어떤 프레젠테이션을 할 것인가
<b>CH02. PPT 구성하기</b>
01. 스토리라이닝: 간결하고 확실하게 메시지 구성하기
02. 각 슬라이드 구성 잡기: 이럴 땐, 이런 슬라이드
<b>CH03. PPT 맛집은 어떻게 다를까?</b>
01. 강력한 프레젠테이션 분석하기 : 투자 유치 슬라이드
02. 강력한 프레젠테이션 분석하기 : 투자 유치 슬라이드 2
<b>CH04. 내 슬라이드 고쳐보기</b>
01. 슬라이드 비교 BAD > GOOD 1
02. 슬라이드 비교 BAD > GOOD 2
03. 슬라이드 비교 BAD > GOOD 3
04. 슬라이드 비교 BAD > GOOD 4
<b>CH05. PPT 실전</b>
01. 슬라이드 실전 연습 : 이그제큐티브 서머리 슬라이드 구성하기
02. 슬라이드 실전 연습 : 전문가 인터뷰 메시지 슬라이드 구성하기
03. 슬라이드 실전 연습 : 파트너사 비교 보고 슬라이드 구성하기

본 과정은 현재 촬영 및 편집이 진행되고 있는 **사전 판매 중인 강의**입니다.  
해당 교육과정 소개서는 변경되거나 추가될 수 있습니다.





---

CURRICULUM

05.

상사에게 받은  
첫 번째 프로젝트  
: Fast Campus를  
분석하라  
(기업 분석)

---

CH01. 기업 분석 - 패스트캠퍼스
01. 분석의 목적이 무엇인가?
02. 투자 검토라면?
03. 재무 정보 파악하기
04. KSF / Driver 파악하기
05. 벤치마크, 피어그룹
06. 핵심 메시지 정리하기
07. 간단한 스토리라이닝

본 과정은 현재 촬영 및 편집이 진행되고 있는 **사전 판매 중인 강의**입니다.

해당 교육과정 소개서는 변경되거나 추가될 수 있습니다.

## CURRICULUM

## 06.

상사에게 받은  
두 번째 프로젝트  
: 커피  
프랜차이즈  
산업을 분석하라  
(시장 분석)

## CH01. 시장 분석 - 커피 프랜차이즈 산업

- |                          |
|--------------------------|
| 01. 분석의 목적이 무엇인가?        |
| 02. 시장 전반 파악하기 (매출과 성장성) |
| 03. Top player 정리하기      |
| 04. KSF / Driver 파악하기    |
| 05. 핵심 메시지 정리하기          |
| 06. 간단한 스토리라이닝           |

본 과정은 현재 촬영 및 편집이 진행되고 있는 **사전 판매 중인 강의**입니다.  
해당 교육과정 소개서는 변경되거나 추가될 수 있습니다.

## CURRICULUM

## 07.

## 상사에게 받은 마지막 프로젝트 : IR을 준비하라

## CH01. IR 프로젝트

- |                                      |
|--------------------------------------|
| 01. IR이 무엇인가요?                       |
| 02. IR의 일반 프로세스: 피칭부터 Deal closing까지 |
| 03. To whom: 우리 기업에 어울리는 투자자는?       |
| 04. IR 자료 작성하기                       |
| 05. IR 피칭하기                          |
| 06. 데이터룸 오픈부터 추가 요청 대응까지             |
| 07. Term sheet 작성부터 최종 납입까지          |

본 과정은 현재 촬영 및 편집이 진행되고 있는 **사전 판매 중인 강의**입니다.  
해당 교육과정 소개서는 변경되거나 추가될 수 있습니다.

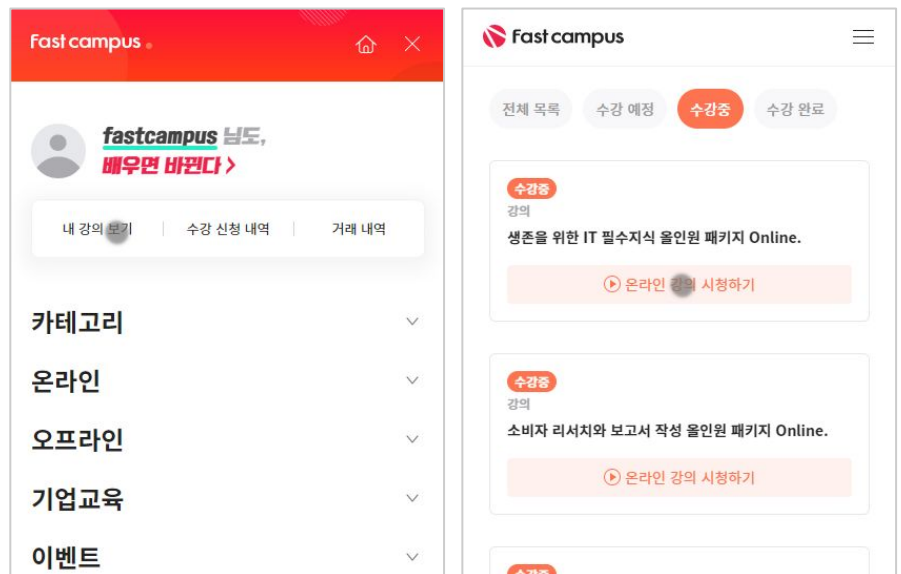


## 주의 사항

- 상황에 따라 사전 공지 없이 할인이 조기 마감되거나 연장될 수 있습니다.
- 패스트캠퍼스의 모든 온라인 강의는 아이디 공유를 금지하고 있으며 1개의 아이디로 여러 명이 수강하실 수 없습니다.
- 별도의 주의사항은 각 강의 상세페이지에서 확인하실 수 있습니다.

## 수강 방법

- 패스트캠퍼스는 크롬 브라우저에 최적화 되어있습니다.
- 사전 예약 판매 중인 강의의 경우 1차 공개일정에 맞춰 '온라인 강의 시청하기'가 활성화됩니다.



## 환불 규정

- 온라인 강의는 각 과정 별 '정상 수강기간(유료수강기간)'과 정상 수강기간 이후의 '복습 수강기간(무료수강기간)'으로 구성됩니다.
- 환불금액은 실제 결제금액을 기준으로 계산됩니다.

수강 시작 후 7일 이내	100% 환불 가능 (단, 수강하셨다면 수강 분량만큼 차감)
수강 시작 후 7일 경과	정상(유료) 수강기간 대비 잔여일에 대해 환불규정에 따라 환불 가능

※ 강의별 환불규정이 상이할 수 있으므로 각 강의 상세페이지를 확인해 주세요.