

事業推進の言語化・伴走サービス

事業担当者の「想い」と「勝算」を推進力に変える

> ***「良いアイデアのはずなのに、社内の理解が得られない」***

> ***「事業の価値は分かっているのに、うまく言葉にできない」***

市場環境、自社のアセット、そして担当者の「意志」。これらを鮮明に言語化し、社内の合意形成と顧客への提供価値を最大化します。

新規事業の起案・推進担当者

アイデアはあるが、企画書に落とし込むと言葉が詰まる方

社内承認・決裁の壁を感じている方

経営層に納得感のある説明ができない方

AI活用に困っている方

事業推進にAIを活用したいが、何から始めればいいか分からない方

なぜ、今「言語化」が必要なのか

1

事業の「大義」と「収益性」の接続

市場のニーズと自社のビジョンを論理的に接続します

2

説明コストの大幅な削減

一言で伝わるコンセプトは社内調整を円滑にします

3

提供価値の明確な定義

顧客のペインと独自の解決策を言語化し、PMFの確度を高めます

BEFORE

- 漠然としたアイデア
- 社内の懐疑的な視線
- 担当者の熱意のみ

AFTER

- 明確な事業コンセプト
- 組織としての納得感
- 投資・GOサイン

あなたの「本気」を、動ける「言葉」に。
3つのエンジンで事業を推進

思考の棚卸し
担当者の原動力と自社のアセットを深く棚卸しして、事業の核となる独自の視点を見つけ出します

対話セッション
客観的な視点を持つパートナーとの対話を通じ、「論理的なビジネスの言葉」へ変換します

AI活用支援
壁打ちの高速化だけでなく、事業へのAI実装・業務フローの効率化のアドバイスも標準提供

言語化の4ステップ

Will(意志)
なぜやるのか？
担当者としての熱源を言語化

アセット
自社資産と市場機会を組み合わせて勝ち筋を整理

顧客と課題
ターゲット顧客のインサイトを言葉に

提供価値
機能的価値だけでなく感情的価値まで定義

料金プラン

LIGHT
¥250,000

壁打ちプラン

- 全2回のセッション
- セッションレポート作成
- **AI活用アドバイス込み**

STANDARD
¥500,000

おすすめ標準プラン

- 全4回のセッション
- 事業計画書 or 概要書作成
- **AI活用アドバイス込み**

OPTION
ASK

カスタマイズ

- Web制作・デザイン
- 詳細な市場調査
- 追加資料作成

お問い合わせ

株式会社光令　https://ko-rei.co.jp

お問い合わせフォームからご連絡ください