マッチングチームメンバー（営業職） ジョブディスクリプション

募集企業名	DesignFuture Japan 株式会社 (Material Bank Japan)
ポジション名	【新サービス立上】マッチングチームメンバー （米国ユニコーン日本展開/ITベンチャー企業）
仕事内容	弊社は、建築士＆デザイナーが建材マテリアルを探して取り寄せるためのマーケットプレイス「Material Bank Japan」の立ち上げにおける、建材メーカーとデザイナーをつなぐマッチングチームのメンバーを募集しています。 米国でデファクトスタンダード化しているサービス（運営企業はユニコーン化）の日本展開となります。日本版の立ち上げメンバーとして、参画建材メーカーの新規獲得や効果創出支援、デザイナーの利用促進などを通じて、新たな出会いの創出をして頂きます。 【業務詳細】 マッチングチームでは、下記の業務を適宜メンバー内で分担して頂きます。 **▽対建材メーカー/建材代理店 等** ・既存建材メーカー様へのカスタマーサクセス業務 　- サービス利用における効果の最大化に向けた提案 　- ユーザーの課題の明確化と、コンサルタント業務 　- 既存ユーザー様との継続的関係構築 　- 契約から利用開始までの期待効果提案 　- ユーザビリティ検証、エンゲージメント施策の立案/実行 ・新規獲得営業 **▽対建築士/インテリアデザイナー 等** ・サービスの活用支援（オンボーディング） ・利用者からの紹介獲得の為のプログラムの企画・実行 ・大手デザイン事務所との包括的な利用促進等の提案業務 **▽共通** ・建材メーカーとデザイナーとのマッチングイベントの企画と実行 　- 大手デザイン事務所内でのイベントの企画と実行 　- 複数の建材メーカーとの合同イベントの企画と実行 　- デザイナーの募集や利用促進を目的としたウェビナー等のイベントの企画と実行
応募資格	【必須（MUST）】 ・法人営業・渉外経験 もしくは ・下記いずれかの業界経験 　-建築・インテリア業界 　-建材・インテリアメーカー/代理店 　-設計事務所、建築事務所　等 　-建築・デザインメディア　等 【歓迎（WANT）】 ・英会話（海外の建材メーカーやデザイナーとのコミュニケーション）ができる方 【その他】※求める人物像等をご入力ください。 ・何事にも前向きで柔軟に取り組むことができる方 ・新しいことにどんどんチャレンジしたいという気概がある方 ・事業の成長と共に自分自身も成長したいと思われる方
勤務地（都道府県など）	東京都渋谷区

年収	下限	400	万円	～	上限	600	万円
対象年齢	下限	24	歳	～	上限	40	歳

事業内容 （会社説明）	■ 基本情報 代表者: 梶井 丈史 所在地: 東京都渋谷区渋谷2-1-12 VORT AOYAMA Ⅱ 5F 設立: 2022年1月 事業内容: 米国でプロの建築デザイナーから高い支持を得ているITサービス（建築士/デザイナーのための建材探しプラットフォーム）の日本版を導入します。建築・インテリア業界では多様な建材の取り扱いがされますが、取寄及び廃棄の段階で多くの課題が残っています。その課題を解決するべく、環境配慮のあるサスティナブルな事業を構築し、関係するメーカー各社とデザイナーを繋ぎ、デザインの楽しさや素晴らしさを感じられる世界を目指します ■ ビジョン/理念 Vision：「限界も境界もないデザインの革新」 Mission：「建築・デザインの新しい可能性を解放し、持続可能な創造の環境を提供する」 Value　1. デザイナーとマテリアルの効率的なマッチング実現 　　2. 新たなデザインの創造を手助けする 　　3. これまでよりもサステナブルに
労働条件	契約期間：期間の定めなし 年俸制 フレックスタイム制及びリモートワークオプション 社会保険：健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険 その他：年齢・国籍・性別不問
アピールポイント （記述）	■ サービスとしての魅力 ユーザー（デザイナー＆メーカー）の抱えている課題を実際に解決する、価値あるサービスづくりに参画できる ■ ビジネスとしての魅力 近年まれに見る、業界全体から使って頂ける可能性のあるマーケットプレイスの立ち上げに参画できる ■ チームの魅力 仕事を本気で楽しむマインドでかつ人のよい性格のメンバーが集まっています 人生の中で、大きな事業を立ち上げるといった経験はそう多く出逢えないものかと思います。事業立ち上げのフェーズでは難しいことも多々ありますが、共に支え合いながら突き進む日々は、非常に刺激的でかけがえのない経験となるはずです。私たちのビジョンや想いに共感いただきましたら、ぜひご応募ください。心よりお待ちしております。