

To AdSense Offerwall (Beta) εξασφάλισε αύξηση εσόδων κατά 74% για την Green Card News, διατηρώντας παράλληλα την εμπειρία χρήστη



Η Green Card News, που λειτουργεί από την Green Card Co., Ltd., είναι ένας αθλητικός ιστότοπος για το ερασιτεχνικό ποδόσφαιρο σε όλη την Ιαπωνία. Με 900.000 μοναδικούς χρήστες και 5 εκατομμύρια προβολές σελίδων ανά μήνα (από τον Μάιο 2025), παρέχει αποτελέσματα αγώνων γρήγορα και με διαφάνεια, συμβάλλοντας στη δημιουργία και τη σύνδεση των κοινοτήτων ερασιτεχνικού αθλητισμού σε όλη την Ιαπωνία.

Η πρόκληση

Καθώς τα έσοδα από διαφημίσεις μειώνονταν λόγω του χαμηλότερου κόστους ανά κλικ και των αντίστοιχων συνθηκών της αγοράς, η Green Card δυσκολευόταν να επενδύσει σε νέο περιεχόμενο και να αναπτύξει την επιχείρησή της. Καθώς οι τυπικές βελτιστοποιήσεις διαφημίσεων δεν ήταν πλέον αρκετές για αυτούς, αναζήτησαν μια νέα λύση για να επεκτείνουν τις επιλογές δημιουργίας εσόδων τους, ώστε να αυξήσουν τα έσοδά τους.

Η προσέγγιση

Αν και αρχικά ανησυχούσε για τον αντίκτυπο στην εμπειρία χρήστη, η ομάδα δοκίμασε το Offerwall με το AdSense. Μετά από μερικές εβδομάδες δοκιμών, εφαρμόσαν διαφημίσεις με επιβράβευση που υποστηρίζονται από το Offerwall, το οποίο έδωσε στους πιστούς αναγνώστες τους την επιλογή να χρηματοδοτήσουν το περιεχόμενο μέσω διαφημίσεων. Αυτή η αλλαγή εκτόξευσε τα έσοδα από διαφημίσεις σε ιστορικά υψηλά, διατηρώντας παράλληλα τις βασικές μετρήσεις χρηστών, όπως το ποσοστό εγκατάλειψης.

Τα αποτελέσματα

+74%

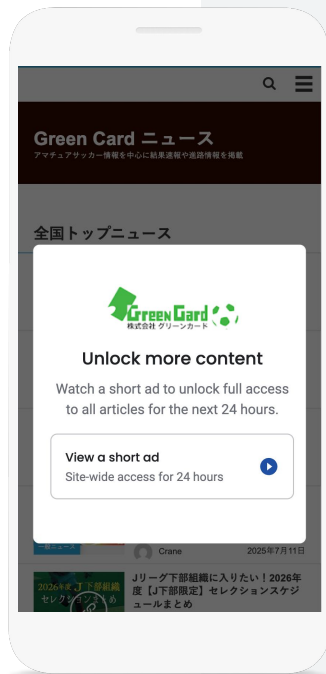
Στα συνολικά έσοδα από διαφημίσεις

2,1x

υψηλότερα έσοδα από εμφανίσεις διαφημίσεων*

Διατηρήθηκε

Ποσοστό εγκατάλειψης και προβολές σελίδας ανά περίοδο σύνδεσης



“”

Ως νέα επιχείρηση, οι πόροι μας είναι πολύτιμοι. Η μη αυτόματη βελτιστοποίηση των τοποθετήσεων διαφήμισης αποτελούσε μεγάλη πρόκληση. Το AdSense αυτοματοποιεί αυτή τη διαδικασία, προσφέροντάς μας πραγματική ηρεμία. Το Offerwall και οι Αυτόματες διαφημίσεις έχουν εξασφαλίσει σημαντική αύξηση εσόδων, χωρίς να διακυβεύεται η εμπειρία χρήστη.

- Hiroki Habu, Διευθύνων Σύμβουλος, Green Card Co., Ltd.