

# SENIOR CONSULTANT DIGITAL MARKETING (ALL GENDERS)

BERLIN, BUKAREST, HAMBURG, MÜNCHEN, STUTTGART, LISSABON, PORTO

Diconium ist Spezialist in den Gebieten Daten und Künstliche Intelligenz. Ob in den Bereichen Search, Social und Content, Personalisierung und Analytics, Data Engineering oder Data Science – unsere Expertise hilft unseren Kunden, die richtigen Daten zum richtigen Zeitpunkt zu erheben, Services und Angebote zu prognostizieren und somit datengetriebene Entscheidungen zu fällen. Werde Teil der diconium data-Familie und unterstütze uns auf unserer Data & AI-Reise!

Senior Consultant Digital Marketing (all genders)

Jetzt bewerben

## DEINE AUFGABEN

Du bist Teil unseres Growth-Teams und wirst als Senior Consultant Digital Marketing für die Umsetzung von Marketing- und Growth-Projekten für unsere Kunden verantwortlich sein.

Dabei bist du für die Optimierung von Marketing-, Vertriebs- und Kundenservice-Einheiten zuständig.

Abhängig von deiner bisherigen Erfahrung übernimmst du dazu schnell Projekt- und Führungsverantwortung und wirst ein Kernteam von 2-3 Leuten fachlich führen.

Außerdem agierst du als operativer Lead bei Kundenprojekten, bist für die Präsentationen beim Kunden zuständig und bist aktiv involviert bei Pitches & Angeboten.

Ein weiteres Aufgabenfeld wird die kontinuierliche strategische Entwicklung namhafter Marken für dich sein.

Dazu analysierst du den Markt und die Kundenbedürfnisse, entwickelst neue Lösungen und treibst die Weiterentwicklung von Geschäftsmodellen voran.

# DEIN PROFIL

## Must have skills:

Passender Abschluss (z.B. in Marketing, Medienwissenschaften, Kommunikation, BWL o.Ä.)

Sichere Kommunikation und Präsentationsfähigkeiten

5+ Jahre relevante Berufserfahrung in Digital Marketing / Growth

Erfahrung in der Projektleitung

Erfahrung in den gängigen Growth-Tools in den Bereichen CRM, SEO und Content

Fließendes Deutsch und sicheres Englisch

## Nice to have:

Erfahrung im Umgang mit Analytics- und Performance-Tools (wie Google Analytics oder Adobe Analytics o.Ä.)

Erfahrung in der Kundenberatung



# WARUM DICONIUM?

- ☆ Born digital: Profitiere von unserer langjährigen Erfahrung und unserer agilen Up-to-date-Kultur.
- ☆ Life-Work-Balance: Entscheide selbst, wo und wann Du arbeitest: standortübergreifend im Digital Workspace, in Teilzeit oder Gleitzeit, Elternzeit oder Sabbatical – bei uns kein Problem.
- ☆ Wertschätzung: Wir setzen auf flache Hierarchien und sind respektvoll, loyal und anerkennend.
- ☆ Perspektiven: Wir bieten ganz unterschiedliche und individuell auf Dich zugeschnittene Karrieremodelle und eine steile Lernkurve.
- ☆ Benefits: Neben Altersvorsorge, Mitarbeiterrabatten und einem breiten Sportangebot bieten wir tolle Firmenevents und – hoffentlich auch irgendwann wieder – legendäre Partys.
- ☆ Corona can't stop us: Wir bleiben auch in stürmischen Zeiten standhaft & unterstützen Dich dabei, gesund und bestens ausgestattet von zu Hause zu arbeiten. Remote-Onboarding selbstverständlich inklusive!

# DICONIUM ERFOLGSSTORY

\*Sound an!\* Mitte der 90er starten zwei beste Freunde eine IT Company. 25 Jahre später geht das Unternehmen durch die Decke! Die diconium-Erfolgsstory im Zeitraffer.

# DICONIUM AUF EINEN BLICK

Mitarbeiter

Kunden

Über 1.000 Mitarbeiter aus 43 Nationen

u.a. VW, Mercedes-Benz, Bosch, Allianz, Kodak Alaris, SICK und Trumpf

### Standorte

11 Büros weltweit, darunter Stuttgart, Berlin, Hamburg, Lissabon, Bangalore und San José

### Portfolio

Innovation & Strategy, Customer Experience, Data & AI, Commerce Solutions, Technology Solutions, Digital Transformation

## ÜBERZEUGT?

Dann bewirb Dich jetzt mit Deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse) inklusive frühestmöglichem Eintrittstermin und Deiner Gehaltsvorstellung - idealerweise über unser Onlineportal oder per Mail.

Bewerberportal nutzen

Per E-Mail bewerben

Dein Ansprechpartner ist Ferdinand. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Ferdinand Einspannier  
manager recruiting



+4930364282268