

Your bright ideas could power the world



SIEMENS
Ingenuity for Life

Consultant CRM Sales & Marketing (m/w/divers)

Büro München

Siemens Management Consulting (Practice Sales & Marketing) ist die internationale Managementberatung eines der weltweit innovativsten Industrie- und Technologieunternehmen. Wir treiben den digitalen Wandel voran und beraten neben Siemens zahlreiche Kunden aus dem Technologiesektor – von der Strategie bis zur Umsetzung. Unsere Mission ist es, die Zukunft unserer Klienten erfolgreich zu gestalten und Talente von heute zu Führungskräften und Experten von morgen zu entwickeln.

Als Consultant erwarten Sie von Anfang an eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit: Sie konzipieren zusammen mit Ihrem Team Projekte, die kundenorientiert operative Herausforderungen im Sales-Bereich lösen und den Weg für weiteres Wachstum bereiten, und setzen diese um. Unterstützen Sie unsere Kunden darin, in Zeiten des digitalen Wandels neue Technologien sinnvoll zu nutzen. Beraten Sie sie, wie sie die eigene Marktposition ausbauen und führender Anbieter in neuen Sektoren werden können.

Werden Sie Teil unseres Teams!

Das erwartet Sie bei uns

- Entwickeln Sie im Projektteam gemeinsam mit Kollegen neue digitale Lösungen – insbesondere im Sales-Bereich – in enger Zusammenarbeit mit unseren Kunden, passen Sie diese an deren individuelle Bedürfnisse an und begleiten Sie die Einführung
- Sie unterstützen die Konzeption und Akquise von neuen Sales-Kundenprojekten
- Bereiten Sie Präsentationen für das Management vor
- Übernehmen Sie Verantwortung für eigene (Teil-)Projekte

Das zeichnet Sie aus

- Sie haben bis zu drei Jahre herausragende Leistungen in der Beratung, einem renommierten Industrieunternehmen oder Start-up erbracht
- Sie verfügen über Kenntnisse im Sales & Marketing, z.B. einschlägige Anwendungserfahrung in Themenfeldern wie Customer Journey, Customer Co-Creation, Account- und Channel-Management, Value-based Pricing, Sales Organisation, Sales People Excellence, Guided Selling / Sales Enablement, Guided Buying, Sales & Marketing Prozesse (z.B. Lead Management, Order Handling, Quotation Management, Campaign Management)
- Sie besitzen einen ausgezeichneten FH- oder Universitätsabschluss (Master/Diplom/Promotion) oder MBA einer Top-Business-School
- Sie haben relevante Arbeitserfahrung im Ausland gesammelt
- Sie verfügen über exzellente analytische und konzeptionelle Fähigkeiten und eine ausgeprägte unternehmerische Denkweise
- Sie kommunizieren verhandlungssicher in Englisch
- Sie bringen hohe soziale Kompetenz, Teamgeist und Reisebereitschaft mit (ca. 80 Prozent Ihrer Arbeitszeit werden Sie unterwegs sein)

**Project
your future**

Siemens
**Management
Consulting**

Bei uns zu arbeiten heißt etwas zu bewegen – vom ersten Tag an.

Bewerben Sie sich jetzt: [siemens.com/smc](https://www.siemens.com/smc)