

Almi, juni 2022

Lån

Affärsutveckling

Riskkapital

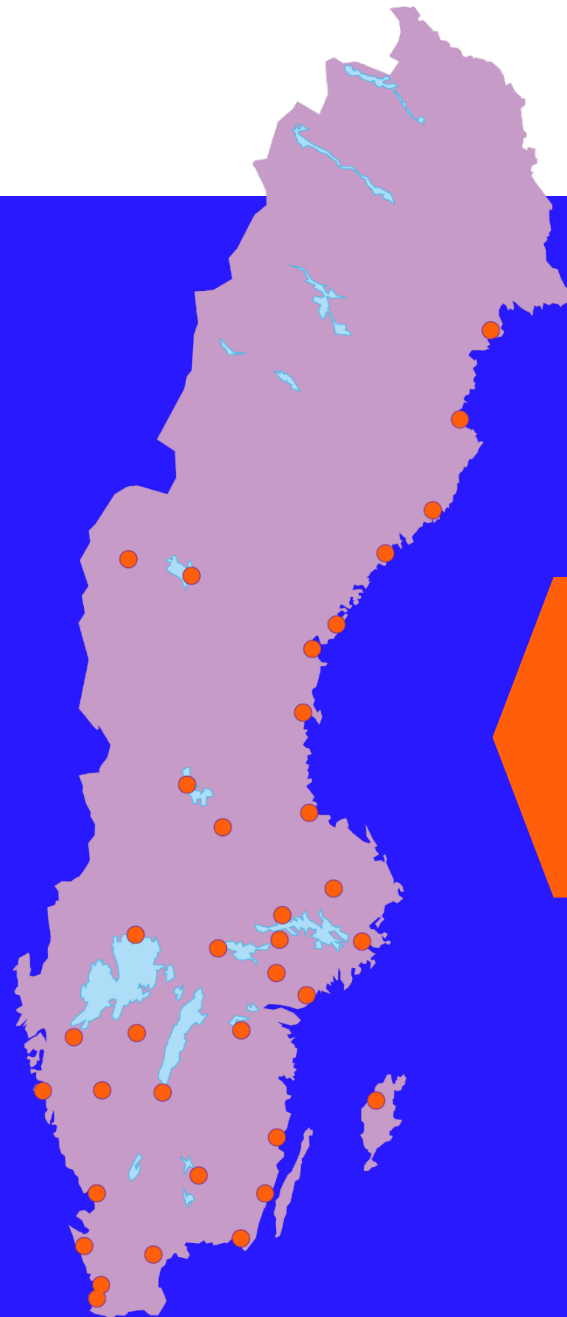
// Fredrik Johansson

Tel: 070-8335142

almi

Om Almi

- Uppdrag att utveckla och finansiera små och medelstora företag och därigenom bidra till hållbar tillväxt
- Komplement till den privata marknaden
- Ej vinstdrivande
- Moderbolaget i koncernen ägs av staten



500 medarbetare på 40 orter
över hela landet

16 regionala dotterbolag +
underkoncernen Almi Invest

Riskkapital / Invest

- Ofta investering tidigt skede, mot delägarskap.
- Exitstrategi (ex försäljning industriell aktör eller notering)
- Komplement till den privata marknaden / investerare
- Ofta teknisk höjd och skalbarhet i affären

Lån

- Fastställa ett totalt kapitalbehov
- Kompletterande finansiering ofta till bank.
- Skall inte konkurrera utan komplettera tex. Bank
- Amorteringstider, vanligtvis ca 5 år
- Högre räntenivåer än bank
- Säkerheter efter bank

Alla branscher

- Almi jobbar med alla branscher vad gäller finansiering.
- Undantag finns bland annat för hyresfastigheter.
Fastigheter där man själv driver verksamhet kan vara okej att var med och finansiera.
- Kompletterande till övrig marknad.

Vanliga orsaker till behov av utökad likviditet

- Investeringar inventarier, fastigheter etc.
- Förvärv
- Uppskalning / tillväxt (utökat rörelsekapitalbehov kundfordringar/varulager).
Det kan vara ett bolag som idag omsätter 20 mkr, gör 500 tkr i vinst som skall utöka verksamheten till 30 mkr med ökad vinst. Kommer troligen binda ytterligare kapital i kundfordringar/lager.
- Underskott i verksamheten.

Fallgropar

- Underfinansierat, söker för lite kapital för sin satsning.
- Överskattning av intäkter (volym samt i tid) i budget.
- Underskattning av kostnader i budget.

Låneformer



Företagslån

För företag som vill satsa på utveckling och tillväxt.

Tillväxtlån

För innovativa företag.

Bryggglån

Från kris till hållbar framtid.

Garantier

Ett alternativ eller komplement till lån.

Mikrolån

Vid mindre kapitalbehov och start av företag.

Exportfinansiering

För företag som satsar på internationella marknader.

Innovationsfinansiering

För innovationsprojekt i tidiga faser.

Hur arbetar Almi för kreditbedömning?

- Beskrivning ny investering / affärsplan
- Historiska siffror (resultat- och balansräkning)
- Nuvarande banklån och amortering / soliditet
- Budget utifrån kommande investering (resultat och likviditet)
- Samtal / diskussion övriga kreditgivare
- Återbetalningsförmåga

Digital låneansökan

- Skickas alltid in via Almis hemsida
Almi.se
- Uppge totalt kapitalbehov samt hur mycket lån som söks av Almi
- I stort sett alla låneförfrågningar (med vissa undantag, med högre volym) hanteras vid löpande veckomöte av Almis kreditgrupp.

// Fredrik Johansson, Almi
fredrik.johansson2@almi.se
070-8335142

