

Wie werde ich Großhandelskaufmann*frau

Im Gegensatz zum Einzelhandel, welcher Waren in kleineren Mengen an die Kunden verkauft, versorgt der Großhandel andere Verkäufer und Dienstleister wie beispielsweise Restaurantbetreiber oder Büros mit Lebensmitteln, Arbeitskleidung oder wichtigen Produktionsteilen. Du berätst deine Kunden, sorgst für eine termingerechte Lieferung und behältst immer die Zahlen sowie den Gewinn für das eigene Unternehmen im Blick. Das ist besonders bei Ein- und Verkauf der Waren wichtig. Schließlich willst du das beste Ergebnis für deinen Arbeitgeber erzielen.

Je nachdem, ob du dich auf den Großhandel oder den Außenhandel spezialiserst, unterscheidet sich dein Aufgabengebiet leicht. Ersteres bezieht sich mehr auf die Versorgung der Produzenten, Dienstleister und Verkäufer im eigenen Land; Letzteres beschäftigt sich verstärkt mit Import- und Export. Generell bist du als Kaufmann im Groß- und Außenhandel die Schnittstelle zwischen Herstellern und Handel.



Stories von Großhandelskaufleuten



Zukunftsaussichten als Großhandelskaufmann*frau

Kaufleute im Groß- und Außenhandel sind durch ihre fundierte Ausbildung vielseitig in Unternehmen aller Wirtschaftsbereiche einsetzbar und haben deswegen gute Aussichten für ihre berufliche Zukunft. Du kannst beispielsweise für ein Handelsunternehmen, wie eine Modefirma oder einen Lebensmittelgroßhandel, oder für ein Industrieunternehmen, wie beispielsweise einen Autohersteller, tätig sein. In jedem Fall beschäftigst du dich hauptsächlich mit der Warenwirtschaft. Durch die Globalisierung bekommen Unternehmen immer mehr Wachstumsmöglichkeiten und potenzielle Kunden weltweit.



Fakten

Wichtige Schulfächer:
Deutsch, Mathematik, Wirtschaft

Einkommen (Brutto):
D: 1.800 - 2.400 Euro/Monat
Ö: 1.440 - 1.610 Euro/Monat

Bildungsweg:
Ausbildung/Lehre

Regelstudienzeit:
3 Jahre

Männlich/Weiblich:
Männer: 49% - Frauen: 51%



Wichtige Fähigkeiten als Großhandelskaufmann*frau

Obwohl du einen Großteil deiner Arbeit selbstständig ausführst, musst du auch in der Lage sein, dich in ein Team zu integrieren. Häufig arbeitest du mit den Logistikern in deinem Unternehmen zusammen, um dafür zu sorgen, dass Lieferungen pünktlich bei den Kunden ankommen. Ansonsten ist dein Job jedoch sehr bürolastig, was Organisation und kaufmännische Fachkenntnisse von dir verlangt. Um Rechnungen zu erstellen, die Ein- und Ausgänge von Waren zu überwachen und Verträge zu bearbeiten solltest du zudem mehr mit Word, Excel und Co. können, als nur das Dokument zu öffnen. Da du sowohl mit Verkäufern als auch mit Kunden in Kontakt stehst, brachst du nicht nur ein Gespür für den Umgang mit Händlern und ein gewisses Verhandlungsgeschick, sondern auch Verkaufstalent. Du solltest dabei immer kundenorientiert handeln, denn nur ein zufriedener Kunde wird wieder in deinem Unternehmen bestellen.

Hardskills

- Kaufmännisches Fachwissen
- EDV-Kenntnisse
- Lagerwirtschaft
- Verkauf

Softskills

- Organisationstalent
- Teamfähigkeit
- Kunden- und Serviceorientierung
- Selbstständigkeit
- Verhandlungsgeschick



So wirst du Großhandelskaufmann*frau

Theoretisch brauchen Kaufleute im Groß- und Außenhandel keinen besonderen Bildungsabschluss, um ihre Ausbildung zu beginnen. Viele Betriebe setzen allerdings auf Lehrlinge mit einer Hochschulreife oder einem mittleren Bildungsabschluss. Wie auch während der Ausbildung von Einzelhandelskaufleuten besteht die Lehre im Großhandel aus theoretischen Unterrichtsstunden an einer Berufsschule und praktischen Phasen in einem Betrieb. Dafür gehst du entweder ein- bis zweimal pro Woche in die Schule, oder hast sogenannten Blockunterricht, was bedeutet, dass sich theoretischer Unterricht und praktische Arbeit phasenweise abwechseln. Schon während deiner Ausbildung bzw. Lehre kannst du dich auf den Großhandel oder den Außenhandel spezialisieren. Du solltest dich je nach deinen Interessen entscheiden.

- Dreijährige Ausbildung/Lehre
- Spezialisierung auf Groß- oder Außenhandel während der Ausbildung/Lehre



Fortbildungen und Spezialisierungen

Weiterbildungen

- Handelsfachwirt*in
- Betriebswirt*in
- Fachkaufmann*frau

Lehrgänge

- Großhandel
- Rechnungswesen
- Einkauf
- Verkauf

Studium

- Handelsbetriebswirtschaft
- Internationale Wirtschaft
- Wirtschaftswissenschaften
- Logistik, Supply-Chain-
Management

Lehrgänge können dir dabei helfen, dein Wissen aktuell zu halten und neue Entwicklungen frühzeitig zu erkennen. Außerdem kannst du dich durch Weiterbildungen weiter qualifizieren und beispielsweise zum Fachkaufmann werden.

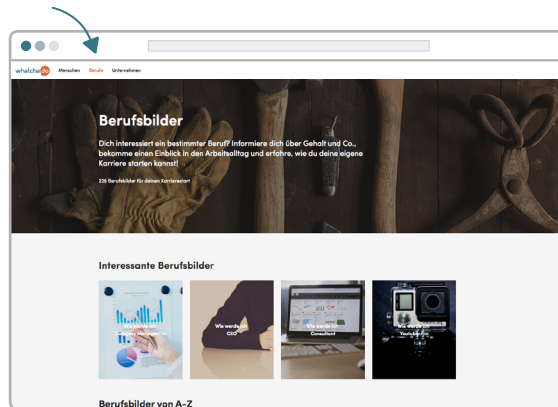
Übungen mit whatchado

Schritt 1:

Benutze dein internetfähiges
Gerät und gehe auf die Website
www.whatchado.com/de.

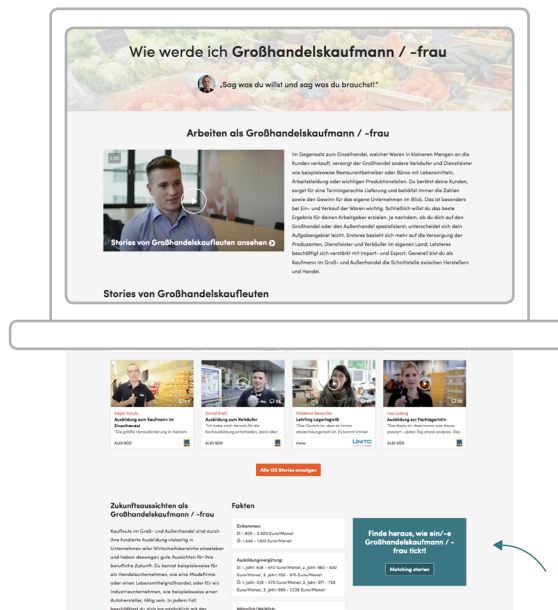
Klicke dann auf „Berufe“, um zu
den Berufsbildern zu kommen
(ganz links oben). Suche nun
nach dem Beruf „Großhandels-
kaufmann*frau“. Shortlink:

whatcha.do/gkh



Schritt 2:

1. Beantworte unsere **14 Matching-Fragen** (die erscheinen, wenn du in der petrolfarbenen Box auf „Matching starten“ klickst), und finde heraus welche*r Großhandelskaufmann*frau genauso tickt, wie du! Das whatchado Matching ist unser Interessenstest. Die Person mit der höchsten Prozentzahl ist dein Best Match! Diese Person hat die Fragen fast genauso wie du beantwortet.



Best Match-Name

Prozentzahl

2. Jedes Video besteht aus 7 Fragen. Sieh dir das Video von deinem Best Match an und **beantworte folgende Fragen:**

a. In welcher Branche arbeitet er*sie?

b. Was sind wichtige Fähigkeiten bzw. Eigenschaften um in diesem Beruf arbeiten zu können?

Tipp: Du findest hierzu Informationen auf der Übersichtsseite der Berufsbilder oder auch in einem oder mehreren Videos.

c. Tausche dich mit deinem*r Sitznachbar*in aus. Welche Eigenschaften/Fähigkeiten hat er*sie gefunden? Wo liegen die Gemeinsamkeiten und Unterschiede? Warum glaubst du sind diese besonders wichtig, um den Job ausüben zu können?

d. Was sind deine Stärken bzw. was kannst du am besten – in anderen Worten: was macht dir Spaß? (Vielleicht kann dir auch dein*e Sitznachbar*in dabei helfen?)

e. Zurück zum Video: Was macht er*sie? Bitte erkläre den Beruf kurz und bündig!

Tipp: Du findest Informationen in der Übersicht oder in der Antwort auf die Frage „Worum geht’s in deinem Job?“.

f. Welche Schulfächer sind wichtig für diesen Beruf?

g. Wie ist dein Best Match zu seinem*ihrem Beruf gekommen?

Tipp: Die Antwort könnte in der Frage „Wie sieht dein Werdegang aus?“ oder bei der Beantwortung von „Ginge es auch ohne deinen Werdegang?“ stecken.

3. Kannst du dir vorstellen diesen Beruf auszuüben?

a. Interessiert dich dieser Beruf? Antworte bitte mit „Ja“ oder „Nein“ und begründe deine Antwort anschließend.

b. Tausche dich danach mit deinem*r Sitznachbar*in aus. Interessiert ihn*sie der Job? Bitte mach dir Notizen zu seiner*ihrer Antwort.



Hausübung:

Denke an deine Eltern und ihre Berufe. Was machen sie denn ganz genau?

Stelle deinen Eltern die 7 whatchado Fragen und notiere dir seine*ihre Antworten.

Stelle dann seinen*ihren Beruf auf einem Plakat vor!

a. Was macht deinen Eltern am meisten Spaß an ihrem Beruf?

b. Wie sind sie zu ihrem Beruf gekommen? (Welche Ausbildung, Praktika etc. haben sie absolviert? Welche Jobs haben sie vorher ausgeübt?)

Lösungsblatt „Wie werde ich Großhandelskaufmann*frau“

Schritt 1:

www.whatchado.com/de > Berufe > G > Wie werde ich Großhandelskaufmann*frau

Schritt 2:

1. Auf petrolfarbene Box „Matching starten“ klicken > 14 Fragen beantworten > auf orange Box „Alle XX Stories anzeigen“ klicken > 1. Video ist das Best Match (mit der höchsten Prozentzahl) – individuelles Ergebnis

2. Antworten zu dem Best Match

- a. Handel, Büro
- b. Siehe Lösung Schritt 1 unter „Hardskills“ und „Softskills“, z.B. kaufmännisches Fachwissen, EDV-Kenntnisse, Lagerwirtschaft, Verkauf, Organisationstalent, Teamfähigkeit, Kunden- und Serviceorientierung, Selbstständigkeit, Verhandlungsgeschick
Optional: noch mehr Fähigkeiten werden in den Videos erwähnt, daher sind individuelle Antworten möglich
- c. Offene Frage, individuelle Lösung.
- d. Offene Frage, individuelle Lösung.
- e. Als Großhandelskaufmann*frau kaufst du Waren in großen Mengen direkt von Produzenten oder anderen Großhändlern ein und verkaufst diese dann u.a. an Einzelhändler weiter. Du berätst Kunden*innen und sorgst dafür, dass sie ihre Lieferung zeitgerecht erhalten. Im Gegensatz zur*m Einzelhandelskauf-frau*mann bist du als Kaufmann*frau im Groß- und Außenhandel die Schnittstelle zwischen Herstellern und dem Handel.
- f. Deutsch, Mathematik, Wirtschaft
- g. Individuelle Lösung, hängt vom Best Match ab.

3. Interesse am Beruf Großhandelskaufmann*frau

- a. Offene Frage, individuelle Lösung.
- b. Offene Frage, individuelle Lösung.

Hausübung:

- a. Offene Frage, individuelle Lösung.
- b. Offene Frage, individuelle Lösung.