

WINTER & COMPANY steht weltweit für innovative Überzugsmaterialien für Verpackungen, edle Displays, Bücher und Werbemittel, die in Kreativität, Ausstrahlung und Qualität Massstäbe setzen. Führende Designer und internationale Brands vertrauen auf unsere kompetente Beratung und einzigartige Kollektion, welche wir weltweit vertreten.

Die Winter & Company AG in Münchenstein agiert als operatives Headquarter unserer Firmengruppe. Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung zur Verstärkung unseres Verkaufsteams eine engagierte Persönlichkeit als

SALES MANAGER (M/W/D) – 100 % VERKAUFSGEBIET DEUTSCHSCHWEIZ & TESSIN

Ihre Aufgaben:

- Verkauf unseres gesamten Produktsortiments im Bereich Grafik
- Aktive Betreuung und Weiterentwicklung unseres bestehenden Kundenstamms in der Deutschschweiz und im Tessin (Bijouterien, Innenarchitekten, Werbeagenturen, Druckereien, Verlage, Buchbindereien, Kartonagenhersteller usw.)
- Enge Zusammenarbeit mit dem Verkaufsinendienst und weiteren internen Fachbereichen
- Beobachtung von Markt- und Wettbewerbstrends sowie Erarbeitung neuer Verkaufschancen

Ihr Profil:

- Idealerweise abgeschlossene Ausbildung in der grafischen Industrie, im Premium Packaging oder eine vergleichbare technische bzw. kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Aussendienst oder im technischen Verkauf von beratungsintensiven Produkten
- Freude am persönlichen Kundenkontakt sowie ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken sowie hohe Eigeninitiative
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen (Microsoft 365, Teams)
- Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse; Italienisch bzw. Französischkenntnisse sind von Vorteil
- Wohnort vorzugsweise in der Deutschschweiz sowie hohe Reisebereitschaft innerhalb des Verkaufsgebiets
- Führerausweis Kategorie B

Wir bieten Ihnen

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem internationalen Familienunternehmen
- Ein spannendes und hochwertiges Produktsortiment mit namhaften Kunden aus unterschiedlichen Branchen
- Eine sorgfältige Einarbeitung sowie eine umfassende Produktausbildung
- Moderne Arbeitsmittel und ein zukunftsorientiertes Arbeitsumfeld
- Viel Eigenverantwortung und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Anstellungsbedingungen inklusive Firmenfahrzeug, Mobiltelefon und Laptop
- Ein motiviertes Team mit einer offenen und kollegialen Unternehmenskultur

Sie haben hier eine grosse Chance, sich mit Ihrem Fachwissen, aber auch als Persönlichkeit einzubringen. Attraktive Anstellungsbedingungen runden das Angebot ab.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail.

Kontakt

Winter & Company AG
Frau Eliana Maroño
Aliothstrasse 60
4142 Münchenstein
bewerbung@winter-company.com
www.winter-company.com