



SPRECHEN SIE MIT UNS

WENN ...

- ✓ Sie Ihre Immobilie gut bewerten, verkaufen oder vermieten wollen
- ✓ Sie Ihre Immobilie langfristig wertstabil managen lassen wollen
- ✓ Sie zufriedene und solide Mieter haben wollen
- ✓ Sie Ihr Immobilienvermögen in guten Händen wissen wollen
- ✓ Sie in Anlageimmobilien investieren wollen
- ✓ Sie eine Immobilie oder ein Grundstück entwickeln wollen

JOSEFINE HARBÖCK

Verkauf Wohnimmobilien

T 089 54304 -130

harboeck@rohrer-immobilien.de

www.rohrer-immobilien.de

Ihr Makler bei

Rohrer Immobilien GmbH

Lessingstraße 9

80336 München

ROHRER
IMMOBILIEN SEIT 1919

Josefine Harböck im Interview

Warum sind Sie der richtige Ansprechpartner, wenn es um meine Immobilie geht?

Seit mehr als 20 Jahren verkaufe und vermiete ich Immobilien und weiß, worauf es beim erfolgreichen Verkauf ankommt. Wenn es um Ihre Immobilie geht, sollten Sie diese in die richtigen Hände legen, denn wir sind Experten in Sachen Immobilie. Bei mir dreht sich alles um Ihre Immobilie, wir nehmen uns Zeit und konzentrieren uns voll auf Ihre Immobilie und Ihre Aufgabenstellung.

Was unterscheidet Sie von anderen Immobilienprofis?

Für mich steht die Zufriedenheit meiner Kunden im Vordergrund. Die Wünsche und Bedürfnisse meiner Kunden sind die Grundlage meines Handelns. Mit praktischem Instinkt für realisierbare Ergebnisse setze ich mich in Verhandlungen und bei der Bestimmung der Werte für meine Kunden voll ein.

Wie kann ich von Ihrer Erfahrung profitieren?

Expertise und Markterfahrung sind für mich selbstverständlich, ich kenne den lokalen Markt und ermittle Immobilienpreise nicht einfach „Pi mal Daumen“. Rohrer Immobilien ist in München und Umland überall präsent, verfügt über eine hohe lokale Bekanntheit und einen gewachsenen Kundenstamm. Wir unterstützen Sie mit unserer Routine und Erfahrung. Wir präsentieren Ihre Immobilie optimal im Internet, in relevanten Immobilienportalen und Verkaufsbroschüren – individuell und auf Ihre Zielgruppe zugeschnitten. Wir behandeln Ihre Immobilie als wäre sie unsere eigene.

Warum sind Immobilien Ihre Leidenschaft

Die erfolgreiche Vermittlung zwischen den unterschiedlichsten Menschen erfordert ein hohes Maß an Fingerspitzengefühl und Menschenkenntnis. Der Beruf ist vielseitig und abwechslungsreich, denn man muss sich immer wieder neuen Herausforderungen stellen und lernt die unterschiedlichsten Menschen und Immobilien kennen. Kein Tag gleicht dem anderen und jede Immobilie ist eine individuelle Herausforderung. Das finde ich toll!