



SPRECHEN SIE MIT UNS

WENN ...

- ✓ Sie Ihre Immobilie gut bewerten, verkaufen oder vermieten wollen
- ✓ Sie Ihre Immobilie langfristig wertstabil managen lassen wollen
- ✓ Sie zufriedene und solide Mieter haben wollen
- ✓ Sie Ihr Immobilienvermögen in guten Händen wissen wollen
- ✓ Sie in Anlageimmobilien investieren wollen
- ✓ Sie eine Immobilie oder ein Grundstück entwickeln wollen

THOMAS GOTT

Wohnungen

T 089 54304-115

gott@rohrer-immobilien.de
www.rohrer-immobilien.de

Ihr Makler bei

Rohrer Immobilien GmbH
Lessingstraße 9
80336 München

ROHRER
IMMOBILIEN SEIT 1919

Thomas Gott im Interview

Warum sind Sie der richtige Ansprechpartner wenn es um meine Immobilie geht?

Seit 1996 bin ich für unsere Kunden in Fragen rund um die Immobilie tätig. Wir sind Profis im Bereich Bewertung, Verkauf und Vermietung. Als Bausachverständiger für Verkehrswertermittlung kann ich für Sie den geeigneten Basispreis ermitteln. Der Münchner Westen bis hin zum Ammersee ist mein „Revier“, in dem ich über eine ausgezeichnete Marktkenntnis verfüge.

Was unterscheidet Sie von anderen Immobilienprofis?

Für mich steht die Immobilie immer im Vordergrund. Dabei liegt mein besonderer Schwerpunkt auf Eigentumswohnungen. Eine kundenorientierte, maßgeschneiderte Lösung, um die Potentiale Ihrer Immobilie voll auszuschöpfen, ist dabei immer mein oberstes Ziel.

Wie kann ich von Ihrer Erfahrung profitieren?

Ich habe über 15 Jahre Erfahrung im Verkauf von Neubau- und Bestandswohnungen. Dazu kommt eine qualifizierte Ausbildung zum Immobilienfachwirt (DIA) und Bausachverständigen für die Verkehrswertermittlung (SAA). Ich kann Ihnen eine solide und professionelle Lösung zu all Ihren Fragen und Anliegen rund um die Immobilie garantieren. Darüber hinaus bietet Rohrer Immobilien ein facettenreiches Marketingspektrum: Vom Handwerkerservice über Homestaging bis hin zur Darstellung Ihrer Immobilie im Rohrer Immobilienstudio, um Ihre Wohnung im besten Licht darzustellen.

Warum sind Immobilien Ihre Leidenschaft?

Die Branche ist vielfältig - das, was auf einen Makler im Alltag an Herausforderungen zukommt, ist mitunter sehr unterschiedlich. Mit schablonenhafter Arbeit kommt man oft nicht ans Ziel, sondern kreatives Denken ist gefragt. Für mich ist es eine tägliche Motivation, dass der Kunde mit unserer Dienstleistung zufrieden ist.