



## KONTAKTIEREN SIE MICH, WENN SIE ...

- ✓ eine Immobilie oder ein Grundstück entwickeln wollen
- ✓ Ihre Immobilie zum bestmöglichen Preis verkaufen wollen
- ✓ Ihre Immobilie oder Ihr Portfolio gut bewerten lassen wollen
- ✓ Ihre Immobilie langfristig wertstabil managen lassen wollen
- ✓ Ihr Immobilienvermögen in guten Händen wissen wollen

### JOSEFINE HARBÖCK

Privatimmobilien  
Betriebswirtin (FA)

**T** 089 54 30 4-130

**M** harboeck@rohrer-immobilien.de

Über den  
QR-Code erhalten  
Sie meine digitale  
Visitenkarte.





## JOSEFINE HARBÖCK IM INTERVIEW

### **Bin ich der richtige Partner wenn es um Ihre Immobilie geht?**

Seit mehr als 20 Jahren verkaufe und vermiete ich Immobilien und weiß, worauf es beim erfolgreichen Verkauf ankommt. Wenn es um Ihre Immobilie geht, sollten Sie diese in die richtigen Hände legen, denn wir sind Experten in Sachen Immobilie. Bei mir dreht sich alles um Ihre Immobilie, wir nehmen uns Zeit und konzentrieren uns voll auf Ihre Immobilie und Ihre Aufgabenstellung.

### **Was unterscheidet Sie von anderen Immobilienprofis?**

Für mich steht die Zufriedenheit meiner Kunden im Vordergrund. Die Wünsche und Bedürfnisse meiner Kunden sind die Grundlage meines Handelns. Mit praktischem Instinkt für realisierbare Ergebnisse setze ich mich in Verhandlungen und bei der Bestimmung der Werte für meine Kunden voll ein.

### **Wie kann ich von Ihrer Erfahrung profitieren?**

Expertise und Markterfahrung sind für mich selbstverständlich, ich kenne den lokalen Markt und ermittelte Immobilienpreise nicht einfach „Pi mal Daumen“. Rohrer Immobilien ist in München und im Umland überall präsent, verfügt über eine hohe lokale Bekanntheit und einen gewachsenen Kundenstamm. Wir unterstützen Sie mit unserer Routine und Erfahrung. Wir präsentieren Ihre Immobilie optimal im Internet, in relevanten Immobilienportalen und Verkaufsbroschüren – individuell und auf Ihre Zielgruppe zugeschnitten. Wir behandeln Ihre Immobilie als wäre sie unsere eigene.

### **Warum sind Immobilien Ihre Leidenschaft?**

Die erfolgreiche Vermittlung zwischen den unterschiedlichsten Menschen erfordert ein hohes Maß an Fingerspitzengefühl und Menschenkenntnis. Der Beruf ist vielseitig und abwechslungsreich, denn man muss sich immer wieder neuen Herausforderungen stellen und lernt die unterschiedlichsten Menschen und Immobilien kennen. Kein Tag gleicht dem anderen und jede Immobilie ist eine individuelle Herausforderung. Das finde ich toll!

Ihre

*Josefine Harböck*

Über den  
QR-Code  
gelangen Sie  
zu unseren  
Referenzen.

