Roll No.

(05/24)

10395

M. Com. EXAMINATION

(For Batch 2017 to 2020 Only)

(Fourth Semester)

RETAIL MANGEMENT

MCM-421

Time: Three Hours Maximum Marks: 70

Note: Attempt Five questions in all. Q. No. 1 is compulsory and will consist of seven short answer type questions of 2 marks each. Attempt four more questions, selecting one question from each Unit. Each question carries 14 marks.

- 1. Define the following terms:
 - (a) Private Labels for FMCGS
 - (b) M-retailing

(5-35/1) B-10395(TR)

P.T.O.



- (c) Distribution Channels
- (d) Retail Vehicle
- (e) On the Screen Retailing
- (f) Site Selection
- (g) Retail Communication Mix.

Unit I

- Explain various theories applicable to Indian retail sector.
- Define and differentiate online and offline retailing.

Unit II

- Critically examine different components of merchandising.
- Discuss the advantages and disadvantages of retail layouts.

B-10395(TR)

2

Unit III

- Elaborate different features of merchandise management.
- 7. Describe the role of retail distributors with reference to pharmaceutical industry.

Unit IV

- Discuss the role of social media vehicles in Indian retail sector.
- Write down various challenges before traditional retailing in rural areas.

(Hindi Version)

नोट : कुल पाँच प्रश्नों के उत्तर दीजिए । प्रश्न क. 1 अनिवार्य है और इसमें 2-2 अंकों के सात लघु उत्तरीय प्रश्न हैं । प्रत्येक इकाई में से एक प्रश्न चुनते हुए, चार अन्य प्रश्नों के उत्तर दीजिए । प्रत्येक प्रश्न 14 अंकों का है ।

(5-35/2) B-10395(TR)

3

P.T.O.



- 1. निम्नलिखित शब्दों को परिभाषित कीजिए :
 - (अ) एफ.एम.सी.जी.एस. के लिए निजी लेबल
 - (ब) एम-रिटेलिंग
 - (स) वितरण चैनल
 - (द) खुदरा वाहन
 - (इ) ऑन स्क्रीन रिटेलिंग
 - (फ) साइट चयन
 - (ग) खुदरा संचार मिश्रण ।

इकाई 1

- 2. भारतीय खुदरा क्षेत्र पर लागू विभिन्न सिद्धांतों की व्याख्या कीजिए ।
- 3. ऑनलाइन और ऑफलाइन रिटेलिंग को परिभाषित कीजिए और अंतर कीजिए ।

इकाई II

- 4. व्यापारिक बिक्री के विभिन्न घटकों का आलोचनात्मक परीक्षण कीजिए ।
- 5. रिटेल लेआउट के लाभ और हानियों पर चर्चा कीजिए ।

B-10395(TR)

इकाई III

- 6. माल प्रबंधन की विधिन्न विशेषताओं का विस्तार से वर्णन कीजिए ।
- 7. फार्मास्युटिकल उद्योग के संदर्भ में खुदरा वितरकों की भूमिका का वर्णन कीजिए।

इकाई IV

- भारतीय खुदरा क्षेत्र में सोशल मीडिया वाहनों की भूमिका पर चर्चा कीजिए ।
- 9. ग्रामीण क्षेत्रों में पारंपरिक खुदरा बिक्री के समक्ष विभिन्न चुनौतियाँ लिखिए । -

(5-35/3) B-10395(TR)